

ប្រាក់បញ្ញើសម្រាប់អនាគត

TIỀN GỬI TƯƠNG LAI – FUTURE DEPOSIT

ចាប់ពីថ្ងៃទី១៦ កក្កដា ២០១៤ នៅធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី

TỪ NGÀY 16/7/2014 TẠI SACOMBANK (CAMBODIA) PLC.



ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ឧបត្ថម្ភ

៥០០,០០០ ដុល្លារដល់ភាគីកាតាចក្រហមកម្ពុជា

SACOMBANK (CAMBODIA) PLC. TÀI TRỢ

500,000 USD CHO HỘI CHỦ THẬP ĐỎ CAMPUCHIA

សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ចូលរួមឧបត្ថម្ភ ពិព័រណ៍ពាណិជ្ជកម្ម

សេវាកម្ម ទេសចរណ៍ វៀតណាម - កម្ពុជា ២០១៤

SACOMBANK (CAMBODIA) PLC. THAM GIA TÀI TRỢ BẠC HỘI CHỢ TRIỂN LÃM

THƯƠNG MẠI DỊCH VỤ – DU LỊCH VIỆT NAM – CAMPUCHIA 2014

ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី សម្ពោធសាខា តាខ្មៅ

SACOMBANK (CAMBODIA) PLC. KHAI TRƯƠNG CHI NHÁNH TAKHMAO

ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ប្រារព្ធខួបអនុស្សាវរីយ៍ ០៥ឆ្នាំ

SACOMBANK (CAMBODIA) PLC. KỶ NIỆM 5 NĂM HOẠT ĐỘNG TẠI CAMPUCHIA

Sacombank

ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី

THERE IS A CARD FOR EVERYONE.



Coming soon!

☎ 023 223 423

✉ cardcentre_sc@sacombank.com



អភិវឌ្ឍន៍ទៅមុខរួមគ្នា

ĐỒNG HÀNH CÙNG PHÁT TRIỂN

មាតិកា

MỤC LỤC



ព្រឹត្តិការណ៍សំខាន់ៗ TIN NỔI BẬT

- 4- វិបត្តិនយោបាយនៅកម្ពុជាត្រូវបានបញ្ចប់
BẾ TẮC CHÍNH TRỊ TẠI CAMPUCHIA ĐÃ ĐƯỢC GIẢI QUYẾT
- 5- ធនាគារ សាខាម៉ៃឡង់ (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ឧបត្ថម្ភ ៥០០,០០០ ដុល្លារ
ដល់កាកបាទក្រហមកម្ពុជា
SACOMBANK (CAMBODIA) PLC. TÀI TRỢ 500,000 USD CHO HỘI CHỮ THẬP ĐỎ CAMPUCHIA
- 6- ធនាគារ សាខាម៉ៃឡង់ (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ចូលរួមពិព័រណ៍ពាណិជ្ជកម្មសេវាកម្ម -
ទេសចរណ៍វៀតណាម - កម្ពុជា ២០១៤
SACOMBANK (CAMBODIA) PLC. THAM GIA HỘI CHỢ TRIỂN LÃM THƯƠNG MẠI DỊCH VỤ –
DU LỊCH VIỆT NAM – CAMPUCHIA 2014
- 8- ធនាគារ សាខាម៉ៃឡង់ (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី សម្ពោធសាខាតាខ្មៅ
SACOMBANK (CAMBODIA) PLC. KHAI TRƯỞNG CHI NHÁNH TAKHMAO
- 10- ធនាគារ សាខាម៉ៃឡង់ (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ប្រារព្ធខួបអនុស្សាវរីយ៍ ៥ ឆ្នាំ
SACOMBANK CAMBODIA KỶ NIỆM 5 NĂM HOẠT ĐỘNG TẠI CAMPUCHIA



ផលិតផលសេវាកម្ម និងដំណោះស្រាយអាជីវកម្ម SPDV & GIẢI PHÁP KINH DOANH

- 11- ជម្រុញការផ្តល់ឥណទានខ្នាតតូចដែលមានប្រសិទ្ធភាពខ្ពស់, ហានិភ័យទាប
ĐẨY MẠNH CHO VAY PHÂN TÁN HIỆU QUẢ CAO, RỦI RO THẤP
- 12- បង្កើនការផ្សព្វផ្សាយដល់ក្រុមអតិថិជនវៀតណាមដែលមានពាណិជ្ជកម្មជាមួយកម្ពុជា
TĂNG CƯỜNG TIẾP THỊ NHÓM KHÁCH HÀNG VIỆT NAM GIAO THƯƠNG VỚI CAMPUCHIA
- 13- វិធីសាស្ត្រទូទាត់ការប្រាក់មុន សម្រាប់ផលិតផលប្រាក់បញ្ញើ
HÌNH THỨC TRẢ LÃI TRƯỚC CHO SẢN PHẨM TIỀN GỬI TIẾT KIỆM
- 13- ទឹកប្រាក់ទូទាត់តាមព្រំដែនមានស្ថានភាពល្អប្រសើរ
DOANH SỐ THANH TOÁN BIÊN MẬU ĐẠT TÍN HIỆU TỐT
- 14- ផលិតផលប្រាក់បញ្ញើថ្មី៖ ប្រាក់បញ្ញើសម្រាប់អនាគត
SẢN PHẨM HUY ĐỘNG MỚI ÁP DỤNG: TIỀN GỬI TƯƠNG LAI

ក្រុមការងារបច្ចេកទេស / BAN BIÊN TẬP

ទទួលខុសត្រូវលើអត្ថបទ / CHỊU TRÁCH NHIỆM BẢN TIN

Mr. NGUYEN NHI THANH
អគ្គនាយក / Tổng Giám Đốc SC

បុគ្គលិកសរសេរអត្ថបទ / CBNV THAM GIA VIẾT TIN BÀI

Mr. TAING SOPHORN
ប្រធាន ន.នីតិកម្ម និងគ្រប់គ្រងហានិភ័យ / TP. PL & QLRR

Mr. CHHUON CHHEN
ប្រធាន ន.គ្រប់គ្រងឥណទាន / TP. QLTD

Mr. TRAN QUOC TRUNG
អនុប្រធាន ន.គ្រប់គ្រងហានិភ័យ / Phó Phòng PL & QLRR

Mr. HUYNH XUAN TAM
នាយករងសាខា កំពង់ចាម / PGD CN Kampong Cham

Mr. DUONG NGOC HAU
អនុប្រធាន ន.ទំនាក់ទំនងអតិថិជន / Phó P. KD

Ms. NGUYEN THI KIM TRANG
បុគ្គលិកផ្នែកទំនាក់ទំនងអតិថិជន / Chuyên Viên P. KD

រចនាអត្ថបទ / THIẾT KẾ

Mr. CHENG SAMBO
បុគ្គលិកផ្នែកផ្សព្វផ្សាយ និងទីផ្សារ / Chuyên Viên Thiết Kế

Mr. TANG CHHENG
បុគ្គលិកផ្នែកផ្សព្វផ្សាយ និងទីផ្សារ / Chuyên Viên Thiết Kế



ការបែងចែកបទពិសោធន៍ការងារ TRAO ĐỔI CHUYÊN ĐỀ

- 15- ក្រុម KPI និងផែនការឆ្ពោះទៅមុខ
KPI TEAM VÀ NHỮNG LỘ TRÌNH PHÍA TRƯỚC
- 16- វិធីសាស្ត្រទាំង ៩ ក្នុងការបង្ការ និងដោះស្រាយឥណទានយឺតយ៉ាវ របស់ធនាគារ
សាខាម៉ៃឡង់ (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី
9 BIỆN PHÁP PHÒNG NGỪA VÀ XỬ LÝ NỢ QUÁ HẠN CỦA SACOMBANK CAMBODIA

ចំណាប់អារម្មណ៍បុគ្គលិក DÒNG TÂM SỰ

- 18- សាខាម៉ៃឡង់ក្នុងបេះដូងខ្ញុំ
SACOMBANK TRONG TRÁI TIM TÔI

សកម្មភាពខាងក្រៅធនាគារ HOẠT ĐỘNG NGOÀI TRỜI

- 20- ពានរង្វាន់កីឡា តេនីស សាខាម៉ៃឡង់ (ខេមបូឌា) ២០១៤
CÚP TENNIS SACOMBANK CAMBODIA 2014
- 21- ដំណើរកម្សាន្តប្រចាំឆ្នាំ ២០១៤ នៅកោះភូហ្វឹក ប្រទេសវៀតណាម
ANNUAL TRIP 2014 TẠI PHÚ QUỐC, VIỆT NAM

វិបត្តិនយោបាយនៅកម្ពុជាត្រូវបានបញ្ចប់

BẾ TẮC CHÍNH TRỊ TẠI CAMPUCHIA ĐÃ ĐƯỢC GIẢI QUYẾT



នៅថ្ងៃទី២២ កក្កដា ២០១៤ កន្លងទៅនេះ ថ្នាក់ដឹកនាំកំពូលនៃគណបក្សឈ្នះឆ្នោតទាំងពីរក្នុងអំណាច ទី៥ កាលពីកំឡុងខែកក្កដា ២០១៤ គឺគណបក្សប្រជាជនកម្ពុជា និងគណបក្សសង្គ្រោះជាតិបានជួបចរចាដើម្បីបញ្ចប់នូវវិបត្តិជាប់គាំងមួយចំនួនដែលសេសសល់។ សម្តេចនាយករដ្ឋមន្ត្រី ហ៊ុន សែន ដែលជាប្រធានក្រុមចរចា មកពីគណបក្សប្រជាជនកម្ពុជា និងឯកឧត្តម សម រង្ស៊ី ដែលជាប្រធានក្រុមចរចាមកពីគណបក្សសង្គ្រោះជាតិ បានចាប់ដៃគ្នា និងប្រកាសនៅមុខអ្នកសារព័ត៌មាន ស្តីពីចំណុចមួយចំនួន ដែលឈានដល់ការបញ្ចប់វិបត្តិនយោបាយកន្លងមក។ ពិសេសតំណាងរាស្ត្រទាំង ៥៥រូប ដែលមកពីគណបក្សសង្គ្រោះជាតិ បានសម្រេចចូលប្រជុំសភា ក្រោយពីបានធ្វើពិភាក្សាអស់រយៈពេល ១០ ខែកន្លងមក ស្របតាមច្បាប់រដ្ឋធម្មនុញ្ញនៃព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា។ តាមរយៈនោះ ឯកឧត្តម កឹម សុខា ដែលជាអនុប្រធានគណបក្សសង្គ្រោះជាតិនឹងក្លាយ

ជាអនុប្រធានទី១ រដ្ឋសភា ព្រមទាំងកែសម្រួលគណកម្មាធិការជាតិមួយចំនួន តាមការស្នើសុំពីគណបក្សសង្គ្រោះជាតិផងដែរ។ ពិសេស ក្រោយកិច្ចចរចាបានសម្រេចនេះ តំណាងរាស្ត្រមួយចំនួនមកពីគណបក្សសង្គ្រោះជាតិ ដែលបានប្តូរខ្លួនកន្លងទៅដោយសារការចោទប្រកាន់ពីបទ ប្រព្រឹត្តិអំពើហិង្សានៅទីលានប្រជាធិបតេយ្យ ក៏ត្រូវបានដោះលែងឲ្យមានសេរីភាពវិញដែរ។

Vào ngày 22/7/2014 vừa qua, lãnh đạo cấp cao của hai đảng tham gia ứng cử trong đợt bầu cử nhiệm kỳ 5 hồi tháng 7 năm 2013 là Đảng nhân dân Campuchia (CPP) và Đảng Cứu quốc Campuchia (CNRP) cũng đã ngồi xuống đàm phán để thống nhất nhau một số vấn đề còn vướng mắc. Thủ tướng Hun Sen, Trưởng Đoàn đàm phán đảng CPP và Chủ tịch

đảng đối lập CNRP Sam Rainsy bắt tay nhau và tuyên bố với các phóng viên về việc thống nhất giải quyết những bế tắc chính trị trong thời gian qua, thực hiện cải cách thành viên cũng như việc tổ chức của Ủy ban sắp xếp bầu cử quốc gia hiện nay. Đồng thời tất cả 55 đại biểu quốc hội thuộc Đảng đối lập CNRP đã quyết định vào họp Quốc hội sau thời gian 10 tháng từ bỏ quyền dự họp theo quy định của hiến pháp Campuchia. Theo đó, Ông Kem Sokha – Phó chủ tịch đảng CNRP sẽ giữ chức Phó chủ tịch thứ nhất Quốc hội, đồng thời điều chỉnh một số Ủy ban quốc gia theo yêu cầu từ phía Đảng đối lập. Đặc biệt, sau cuộc thỏa thuận thành công này, một số đại biểu thuộc Đảng đối lập đã từng bị bắt giam trước đây do gây bạo loạn tại Quảng trường Dân Chủ cũng đã được thả tự do.



ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ឧបត្ថម្ភ ៥០០,០០០ ដុល្លារ ដល់ ភាគបាទក្រហមកម្ពុជា

SACOMBANK (CAMBODIA) PLC. TÀI TRỢ 500,000 USD CHO HỘI CHỦ THẬP ĐỎ CAMPUCHIA

នៅថ្ងៃទី៨ ខែឧសភា កន្លងទៅនេះ ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បានចូលរួមឧបត្ថម្ភប្រាក់ចំនួន ៥០០,០០០ ដុល្លារអាមេរិក ដល់ ភាគបាទក្រហមកម្ពុជា - ដែលជាអង្គការមនុស្សធម៌ធំជាងគេនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ក្នុងគោលបំណងរួមចំណែកគាំទ្រដល់អង្គការនេះ ដើម្បីសម្រេចបាននូវផែនការសកម្មភាពរបស់ខ្លួន។

ជាមួយនឹងរយៈពេលប្រតិបត្តិការជិត ៥ឆ្នាំ នៅប្រទេសកម្ពុជា ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង បានយល់ច្បាស់ពីសារៈសំខាន់នៃភាពសាមគ្គីគ្នា ក្នុងការជួយដល់សហគមន៍ ដែលទទួលរងគ្រោះដោយសារគ្រោះធម្មជាតិ ឬមានស្ថានភាពទុរគតនៅតាមតំបន់ជនបទទូទាំងប្រទេស។ នេះជាមូលហេតុដែលធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ចូលរួមឧបត្ថម្ភលើកនេះ ព្រមទាំងបង្ហាញនូវកាតព្វកិច្ចរបស់ខ្លួនចំពោះបញ្ហាសង្គមដែលកើតមាន។

កម្មវិធី មនុស្សធម៌ របស់ភាគបាទក្រហមកម្ពុជា ក្នុងឆ្នាំនេះ ទទួលបានឯកត្តកម្ម ជាមួយនឹងទឹកប្រាក់វិភាគទានសរុបជាង ១៤ លានដុល្លារអាមេរិក កើនឡើងច្រើនធៀបនឹងឆ្នាំមុន។ លទ្ធផលនៃវិភាគទានដែលសម្រេចបាននេះ នឹងបង្កើតបានជាកម្លាំងដល់អង្គការអាចប្រតិបត្តិបានល្អថែមទៀត ដល់សកម្មភាពមនុស្សធម៌របស់ខ្លួន។

Ngày 08 tháng 05 vừa qua, Sacombank Campuchia Plc đã tham gia tài trợ 500,000 USD cho Hội chữ thập đỏ Campuchia – tổ chức nhân đạo lớn nhất đất nước, với mong muốn góp phần hỗ trợ để tổ chức có thể thực hiện các kế hoạch hành động của mình.

Với gần 5 năm hoạt động tại Campuchia, Sacombank nhận ra sự cần thiết của việc chung tay giúp đỡ cho các cộng đồng phải chịu ảnh hưởng bởi tình hình thiên tai hoặc có hoàn cảnh kém may mắn tại các vùng nông thôn trên khắp cả nước. Đó cũng là lý do Sacombank Campuchia tham gia tài trợ lần này, thực hiện cam kết trách nhiệm của ngân hàng với các vấn đề xã hội.

Chương trình tài trợ năm nay của Hội chữ thập đỏ Campuchia đã thiết lập kỷ lục với tổng huy động hơn 14 triệu USD, tăng mạnh so với năm ngoài. Kết quả huy động này sẽ tạo nguồn lực để tổ chức có thể cải thiện tốt hơn cho các hoạt động nhân đạo của họ.

151 ឆ្នាំ
សកម្មភាពមនុស្សធម៌



ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ចូលរួមពិព័រណ៍ពាណិជ្ជកម្ម សេវាកម្ម-ទេសចរណ៍វៀតណាម - កម្ពុជា ២០១៤

SACOMBANK (CAMBODIA) PLC. THAM GIA HỘI CHỢ TRIỂN LÃM THƯƠNG MẠI DỊCH VỤ – DU LỊCH VIỆT NAM – CAMPUCHIA 2014



ពិធីតាំងពិព័រណ៍ ត្រូវបានប្រារព្ធឡើងរាល់ឆ្នាំ ក្រោមការរៀបចំរបស់ មជ្ឈមណ្ឌលសន្តិភាពពាណិជ្ជកម្ម និងវិនិយោគ នៃទីក្រុងហូជីមិញ ក្នុងគោលបំណង ជម្រុញអោយបានខ្លាំងក្លាបន្ថែមទៀត នូវកិច្ចសហប្រតិបត្តិការពាណិជ្ជកម្ម - ទេសចរណ៍ - សេវាកម្ម វៀតណាម - កម្ពុជា ។ តាមការរំពឹងទុកនឹង អាចបង្កើនទឹកប្រាក់ពាណិជ្ជកម្ម ៣,៥០០ លានដុល្លារ អាមេរិក លើសនេះទៀត - ជាលទ្ធផលពាណិជ្ជកម្ម ទ្វេភាគីរវាងប្រទេសទាំងពីរក្នុងឆ្នាំ២០១៣។

ឆ្នាំនេះ កម្មវិធីពិព័រណ៍ ត្រូវបានប្រារព្ធឡើងចាប់ពីថ្ងៃទី ០៧ ដល់ថ្ងៃទី១១ ខែឧសភា នៅមជ្ឈមណ្ឌលសន្តិភាព ស៊ីន និងពិព័រណ៍កោះពេជ្រ។ ក្រៅពីផលិតផល កសិកម្ម ម្ហូបអាហារ សម្ភារៈប្រើប្រាស់ពិជីវ សម្លៀកបំពាក់ ស្បែកជើង សម្ភារៈសិប្បកម្មគ្រឿងសម្អាត។ ពិព័រណ៍ឆ្នាំនេះ ក៏មានតាំងបង្ហាញនូវគ្រឿងម៉ាស៊ីន ឧបករណ៍កសិកម្ម សម្ភារៈសំណង់ និងគ្រឿងលម្អ គេហដ្ឋាន។

Triển lãm được tổ chức hàng năm dưới sự chủ trì của Trung tâm Xúc tiến Thương mại và Đầu tư Thành phố Hồ Chí Minh (ITPC) với mục đích đẩy mạnh hơn nữa sự hợp tác thương mại - du lịch - dịch vụ Việt Nam - Campuchia. Kỳ vọng sẽ làm tăng con số 3,5 tỷ USD - là kết quả thương mại song phương giữa hai nước năm 2013 .

Năm nay, chương trình hội chợ triển lãm diễn ra từ ngày 07/05 tới ngày 11/05 tại khu vực Đảo Kim Cương Koh Pich. Ngoài các sản phẩm nông nghiệp, thực phẩm, nhựa gia dụng, dệt may, giày dép, thủ công mỹ nghệ, mỹ phẩm, triển lãm năm nay cũng có trưng bày các mặt hàng máy móc, vật tư nông nghiệp, vật liệu xây dựng và trang trí nội thất.





ដោយសារជាអ្នកឧបត្ថម្ភ "ប្រាក់" ក្នុងពិធីពិព័រណ៍នេះ ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ត្រូវបានអញ្ជើញចូលរួមក្នុងនាមជាសមាជិកនៃគណៈកម្មការសិក្ខាសាលាក្រោមប្រធានបទស្តីពី "ជម្រុញវិនិយោគ-ពាណិជ្ជកម្ម-ទេសចរណ៍វៀតណាម-កម្ពុជា" និងក្នុងសកម្មភាពសំខាន់ៗផ្សេងៗទៀតដែលមាននៅក្នុងកម្មវិធីពិព័រណ៍។ ក្រៅពីនេះ ជាមួយនឹងទីតាំងពិភពលោកដែលស្ថិតនៅចំកណ្តាលនៃកន្លែងតាំងពិព័រណ៍ ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បានឧទ្ទេសនាមពីផលិតផលសេវាកម្មរបស់ខ្លួន ជាពិសេសគឺបណ្តាផលិតផលទូទាត់ពាណិជ្ជកម្មតាមព្រំដែនប្រាមប្រែងផ្នែកហិរញ្ញវត្ថុទៅដល់ពាណិជ្ជករខ្នាតតូច និងមធ្យមទូទាំងប្រទេស។

ក្នុងកម្មវិធីពិព័រណ៍ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ក៏បានរួមសហការជាមួយមជ្ឈមណ្ឌលជម្រុញពាណិជ្ជកម្ម និងវិនិយោគ ដើម្បីចុះសួរសុខទុក្ខសមាគមជនជាតិវៀតណាមដែលរស់នៅប្រទេសកម្ពុជា (VAC) ដោយឧបត្ថម្ភទឹកប្រាក់ចំនួន ១.០០០ ដុល្លារអាមេរិក ដើម្បីជួយទៅដល់ក្រុមគ្រួសារជនជាតិវៀតណាមដែលកំពុងរស់នៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ហើយកំពុងជួបប្រទះការលំបាក។

Là nhà tài trợ Bạc của cuộc triển lãm, Sacombank Campuchia đã tham gia vào thành phần Ban tổ chức chương trình hội thảo chuyên đề “Xúc tiến Đầu tư – Thương mại – Du lịch Việt Nam – Campuchia” và các hoạt động quan trọng khác trong chương trình nghị sự của triển lãm. Ngoài ra, với hai gian hàng đặt ngay tại trung tâm của khu vực triển lãm, Sacombank Campuchia đã giới thiệu các sản phẩm và dịch vụ của ngân hàng, đặc biệt là các sản phẩm Thanh toán thương mại qua biên giới và Hỗ trợ tài chính cho các doanh nghiệp kinh doanh vừa và nhỏ trong cả nước.

Trong khuôn khổ của triển lãm, Sacombank Campuchia cũng đã phối hợp với ITPC để đến thăm Hội Người Việt sinh sống tại Campuchia (VAC) và tặng 1.000 USD để hỗ trợ các gia đình Việt Nam đang sống tại Campuchia gặp khó khăn.



ធនាគារ សាខមប៉ែន (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី សម្ពោធសាខាតាខ្មៅ
SACOMBANK (CAMBODIA) PLC. KHAI TRƯƠNG CHI NHÁNH TAKHMAO

ធនាគារសាខមប៉ែន (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី
SACOMBANK (CAMBODIA) PLC.

សាខា តាខ្មៅ

TAKHMAO BRANCH

Sacombank



បន្ទាប់ពីទទួលបានអាជ្ញាប័ណ្ណជាផ្លូវការ ធនាគារ សាខាមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បានប្រារព្ធពិធីសម្ពោធទីតាំង ទី៨ ជាមួយនឹងពិធីកាត់ខ្សែប្រ នៅថ្ងៃទី២៣ ខែមេសា ឆ្នាំ២០១៤ នៅក្រុងតាខ្មៅ ខេត្តកណ្តាល ដែលជាតំបន់សេដ្ឋកិច្ចសក្តានុពលថ្មីមួយ ជាប់ព្រំប្រទល់ ជាមួយរាជធានីភ្នំពេញ។

ស្ថិតនៅភាគខាងត្បូងនៃរាជធានីភ្នំពេញ ដែលត្រូវបានហ៊ុំព័ទ្ធជុំវិញដោយ តំបន់វិនិយោគ និងមានតម្រូវការខ្ពស់ខាងសេវាកម្មហិរញ្ញវត្ថុ។ វត្តមាន របស់សាខាតាខ្មៅ នឹងបង្កើតបាននូវឱកាសជាច្រើនទៅដល់អតិថិជន ដែល ជាងកត្តជន និងសហគ្រាស ព្រមទាំងបង្កើនគុណភាពក្នុងជីវភាពរស់នៅ ដល់សហគមន៍។

ដូច្នេះគិតត្រឹមខែមិថុនា ឆ្នាំ២០១៤ ធនាគារ សាខាមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី មានការិយាល័យកណ្តាលចំនួន ១ និងសាខាចំនួន ៧ រួមមាន សាខាអូឡាំពិក, សាខាព្យួរអំពៅ, សាខាព្រះមុនីវង្ស, សាខាផ្សារហេងលី, សាខាពោធិ៍ចិនតុង, សាខាភ្នំពេញថាម និងសាខាតាខ្មៅ។

មានទីតាំងស្ថិតនៅអាគារលេខ ៥៣៩, សង្កាត់តាខ្មៅ, ក្រុងតាខ្មៅ, ខេត្ត កណ្តាល ជាទីតាំងដែលមានចរាចរទៅមកងាយស្រួល និងស្ថិតនៅក្នុង តំបន់ទីប្រជុំជន, សាខាតាខ្មៅ នឹងផ្តល់នូវផលិតផល សេវាកម្មធនាគារ ដល់អតិថិជនដែលជាងកត្តជន និងអតិថិជនជាសហគ្រាស ជាមួយនឹង អត្ថប្រយោជន៍ជាច្រើន ព្រមទាំងឆាប់រហ័ស ដូចជា៖ ទទួលប្រាក់ទូទាត់, ប្រាក់បញ្ញើមានកាលកំណត់, ប្រាក់បញ្ញើសន្សំ និងបណ្តាប្រាក់បញ្ញើដទៃ ទៀត។ ផ្តល់ឥណទានក្រោមរូបភាពជាឥណទានដែលមានការធានា, សេវាកម្ម ទូទាត់ និងផ្ទេរប្រាក់អន្តរជាតិ និងហិរញ្ញប្បទានណិរន្តរភាព។

ក្នុងឱកាសសម្ពោធសាខាតាខ្មៅ អតិថិជនអាចទទួលបានការដុតិសេសមួយ នៅពេលបើកគណនី ឬធ្វើប្រតិបត្តិការណាមួយនៅសាខា។

Sau khi được cấp giấy phép chính thức, Sacombank Campuchia đã tổ chức lễ khai trương địa điểm kinh doanh thứ 8 với lễ cắt băng khánh thành vào thứ Tư ngày 23 tháng 4 năm 2014 tại thành phố Takmao của tỉnh Kandal - một khu vực kinh tế tiềm năng mới giáp ranh với thủ đô PhnomPenh.

Nằm ở phần phía nam của thủ đô Phnom Penh, được bao quanh bởi các khu dự án doanh nghiệp quy mô và có nhu cầu cao đối với các dịch vụ tài chính, sự hiện diện của Chi nhánh Takhmao sẽ tạo ra nhiều cơ hội hơn cho các khách hàng cá nhân và doanh nghiệp; nâng cao chất lượng cuộc sống cho cộng đồng.

Như vậy tính đến tháng 6 năm 2014, Sacombank Campuchia có 1 trụ sở chính và 7 chi nhánh, bao gồm Chi nhánh Olympic, Chbar Ampeou, Preah Monivong, Phsar Heng Ly, Pochentong, Kampong Cham và Takmao.

Tọa lạc tại số 539, Sangkat Takmao, thành phố Takmao, tỉnh Kandal với giao thông thuận lợi và ngay khu vực dân cư đông đúc, Chi nhánh Takmao sẽ cung cấp những sản phẩm và dịch vụ Ngân hàng cho các khách hàng cá nhân, khách hàng doanh nghiệp với nhiều tiện ích và nhanh chóng thuận lợi như nhận tiền gửi thanh toán, tiền gửi kỳ hạn, tiền gửi tiết kiệm và các loại tiền gửi; cấp tín dụng dưới hình thức bảo lãnh cho vay, dịch vụ thanh toán và chuyển tiền quốc tế, tài trợ thương mại, vv ...

Nhân dịp khai trương chi nhánh Takhmao, khách hàng được nhận một món quà đặc biệt khi mở tài khoản hoặc thực hiện bất kỳ giao dịch nào tại văn phòng chi nhánh.

ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី ប្រារព្ធខួបអនុស្សាវរីយ៍ ៥ ឆ្នាំ

SACOMBANK CAMBODIA KỶ NIỆM 5 NĂM HOẠT ĐỘNG TẠI CAMPUCHIA



នៅថ្ងៃទី២៣ ខែមិថុនា គឺជាខួបអនុស្សាវរីយ៍ដ៏ពិសេស គឺជាថ្ងៃធនាគារ សាខមប៉ែង មានមុខនៅលើទឹកដី ដ៏ស្រស់ស្អាតនេះ។ ក្រោយប្រតិបត្តិការបាន ៥ ឆ្នាំ ធនាគារសម្រេចបាននូវលទ្ធផលគួរឲ្យកត់សម្គាល់។ នៅពេលទើបបើកធ្វើប្រតិបត្តិការ សាខមប៉ែង គ្រាន់តែជាសាខាមួយដែលស្ថិតក្រោម ធនាគារ សាខមប៉ែង វៀតណាមប៉ុណ្ណោះ បន្ទាប់មកទើបប្តូរទៅជាធនាគារបុត្រសម្ព័ន្ធដែលមាននាមករណ៍ជាធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី នៅក្នុងខែតុលា ឆ្នាំ២០១១។ រហូតដល់ចុងត្រីមាសទី២ ឆ្នាំ២០១៤ នេះ ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី មានបណ្តាញសាខាប្រតិបត្តិការសរុប ០៨ កន្លែង និងមានបុគ្គលិកសរុប ១៨០រូប, សម្រេចបានប្រាក់បញ្ញើសរុបជាង ១០២,៨ លានដុល្លារ, ឥណទានសរុបស្មើនឹង ១០០,៩ លានដុល្លារ និងមានអតិថិជនសរុបប្រហែល ៥,៥០០ នាក់។

ក្នុងឱកាសខួបអនុស្សាវរីយ៍ ៥ ឆ្នាំ គឺនៅថ្ងៃទី ២៣ មិថុនា ២០១៤ ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី បានប្រារព្ធកម្មវិធីប្រកបដោយភាពកក់ក្តៅនៅទីស្នាក់ការកណ្តាលផ្ទាល់ ព្រមទាំងប្រគល់នូវវត្ថុអនុស្សាវរីយ៍ដល់បុគ្គលិកដែលបានផ្សារភ្ជាប់ជាមួយធនាគារអស់រយៈពេល ៥ ឆ្នាំ កន្លងទៅ។

Ngày 23/6 là ngày kỷ niệm đặc biệt, ngày đánh dấu sự hiện diện của Sacombank trên đất nước chùa tháp xinh đẹp. Sau 5 năm hoạt động Sacombank đã đạt được những thành tựu đáng ghi nhận. Khi mới thành lập, Sacombank chỉ là một chi nhánh trực thuộc Sacombank VN, sau đó đã chuyển đổi thành ngân hàng con với tên gọi Sacombank (Cambodia) Plc vào tháng 10 năm 2011. Đến cuối quý 2/2014 Sacombank Campuchia đã có mạng lưới hoạt động với 8 điểm giao dịch, tổng nhân sự 180 người, tổng huy động vốn đạt hơn 102,8 triệu USD, dư nợ cho vay đạt 100,9 triệu USD, tổng số khách hàng khoảng 5,500 khách hàng.

Nhân kỷ niệm 5 năm hoạt động, ngày 23/6/2014 Sacombank Cambodia Plc đã tổ chức một buổi tiệc ấm cúng tại Hội sở chính, vinh danh và trao tặng kỷ niệm chương cho CBNV đã cống hiến và gắn bó liên tục trong 5 năm qua.



ជម្រុញការផ្តល់ឥណទានខ្នាតតូចដែលមានប្រសិទ្ធភាពខ្ពស់, ហានិភ័យទាប

ĐẨY MẠNH CHO VAY PHÂN TÁN HIỆU QUẢ CAO, RỦI RO THẤP

អភិវឌ្ឍន៍

ស្របតាមទិសដៅអាជីវកម្ម និងអតិថិជនគោលដៅ ដោយមើលឃើញពីភាពជោគជ័យលេចធ្លោរបស់ ធនាគារសាខាម៉ែប៊ែង វៀតណាម តាមរយៈការជម្រុញឥណទានខ្នាតតូច។ ក្នុងកំឡុងពេល ៦ខែ ដើមឆ្នាំ២០១៤ ធនាគារសាខាម៉ែប៊ែង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី បានផ្តោតទៅលើការផ្តល់ឥណទានខ្នាតតូចដោយចាត់ទុកជាផ្នែកអាទិភាព ។

តាមរយៈ ការបំបែកឥណទានជាខ្នាតតូចៗ ដល់អតិថិជនគោលដៅជាច្រើនវិធីនេះ ជួយអោយធនាគារអាចកាត់បន្ថយហានិភ័យ ហើយអាចទទួលបានការប្រាក់ខ្ពស់ នាំមកនូវក្រុមអតិថិជនដែលមានស្ថេរភាព ហើយយើងអាចលក់បន្ថែមនូវផលិតផលផ្សេងៗទៀតដូចជា ប័ណ្ណអេធីអ៊ីប, ប្រាក់បញ្ញើ, សេវាទូទាត់អន្តរជាតិ, ផ្ទេរប្រាក់, ព្រមទាំងរួមចំណែកក្នុងការផ្សព្វផ្សាយកេរ្តិ៍ឈ្មោះរបស់ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ែង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី បានយ៉ាងជោគជ័យ និងស៊ីជម្រៅទៅក្នុងទីផ្សារ ។ យល់ឃើញពីគុណសម្បត្តិទាំងនោះ ទើបធនាគារ សាខាម៉ែប៊ែង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី បានបង្កើតនូវកញ្ចប់ផលិតផលឥណទាន ជាមួយនឹងលក្ខណៈទាក់ទាញជាច្រើនទៅដល់អតិថិជនមានដូចជា ឥណទានប្រើប្រាស់, ឥណទានទិញផ្ទះ, ឥណទានទិញឡាន, ឥណទានផ្សារខ្នាតតូចតាមផ្សារ។

ជាមួយនឹងការខិតខំប្រឹងប្រែងខាងលើ, គិតត្រឹមថ្ងៃទី៣០ ខែមិថុនា, អតិថិជននៃឥណទានខ្នាតតូចមានចំនួន ៥៩៣ អតិថិជនជាមួយនឹងសមតុល្យ ៥,៧ លានដុល្លារអាមេរិក ស្មើ ៥.៧% នៃសមតុល្យឥណទានសរុបរបស់ធនាគារ ។ ក្នុងនោះ ឥណទានផ្សារទទួលបានប្រសិទ្ធភាពខ្ពស់បំផុតជាមួយនឹង ១០៦ អតិថិជន, សមតុល្យឥណទាន ១,៧៧១,០០០ ដុល្លារអាមេរិក និងអត្រាការប្រាក់មធ្យមស្មើ ១៥.៦០% ក្នុងមួយឆ្នាំ ។

ក្នុងពេលខាងមុខ, សាខាម៉ែប៊ែង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី នឹងបន្តសិក្សាបទពិសោធន៍ពីធនាគារ សាខាម៉ែប៊ែង វៀតណាម និងធនាគារក្នុងស្រុកដូចជា ធនាគារអេស៊ីលីដា និងបណ្តាស្ថាប័នមីក្រូហិរញ្ញវត្ថុ, ធ្វើការពិនិត្យមើលឡើងវិញនូវគោលការណ៍ និងការកំណត់ផ្សេងៗដែលទាក់ទង ដើម្បីធ្វើការកែសម្រួលសមស្រប និងបត់បែនជាងមុនក្នុងការផ្តល់ឥណទានខ្នាតតូច ។ ទន្ទឹមនឹងនោះ យើងក៏បានបណ្តុះបណ្តាលបុគ្គលិក ដើម្បីអោយពួកគាត់យល់ច្បាស់ផលិតផល និងបង្កើនការទទួលខុសត្រូវក្នុងគ្រប់គ្រងឥណទាន បង្កើតកម្មវិធីប្រកួតប្រជែងសម្រាប់ជម្រុញដល់បុគ្គលិក។ លើសពីនេះ យើងក៏បានបង្កើនទំនាក់ទំនងជាមួយមន្ត្រីសង្កាត់, ឃុំ ដើម្បីជួយអោយធនាគារគ្រប់គ្រងស្ថានភាពរបស់អតិថិជន ក៏ដូចជាគន្លឹះក្នុងវាយតម្លៃអតិថិជន។

ដោយសារមានគោលដៅលម្អិតច្បាស់លាស់ដូចខាងលើនេះ, សាខាម៉ែប៊ែង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី រំពឹងទុកថានឹងទទួលបានលទ្ធផលជាផ្លែផ្កាច្រើនជាងនេះទៅទៀត តាមរយៈការជម្រុញអោយបានខ្លាំងក្លានូវឥណទានខ្នាតតូច, ដែលរួមចំណែកក្នុងការបង្កើនប្រាក់ចំណូលរបស់ធនាគារ ។



Phát triển theo đúng định hướng kinh doanh và đối tượng khách hàng mục tiêu, đồng thời nhìn nhận những thành công nổi bật của Sacombank Việt Nam từ việc đẩy mạnh cho vay phân tán, trong 6 tháng đầu năm 2014, Sacombank Campuchia đã tập trung phát triển cho vay phân tán với mức độ ưu tiên cao.

Với việc chia nhỏ dư nợ cho nhiều đối tượng khách hàng; hình thức cho vay này giúp ngân hàng phân tán rủi ro mà vẫn thu được lãi suất cao; đem lại một hệ khách hàng

ổn định, có thể bán chéo thêm các sản phẩm khác như thẻ, tiền gửi, thanh toán quốc tế, chuyển tiền; từ đó góp phần quảng bá thương hiệu của SC một cách sâu rộng đến thị trường. Hiểu rõ những ưu điểm nổi bật đó, Sacombank Campuchia đã xây dựng những gói sản phẩm cho vay với nhiều đặc điểm hấp dẫn để thu hút khách hàng như cho vay tiêu dùng, cho vay mua nhà, cho vay mua xe, cho vay tiểu thương chợ...

Với những cố gắng trên, tính đến 30/06, tổng số khách hàng cho vay phân tán là 593 khách hàng với dư nợ 5,7 triệu USD chiếm 5.7% trong tổng dư nợ của Ngân hàng. Trong đó cho vay chợ đạt hiệu quả cao nhất với 106 khách hàng, tổng dư nợ 1,771,000 USD và mức lãi suất bình quân là 15.60%/năm.

Trong thời gian tới, Sacombank Campuchia sẽ tiếp tục học hỏi kinh nghiệm từ phía Sacombank Việt Nam và các NH địa phương nhưACLEDA và các microfinance, rà soát lại chính sách tín dụng và các quy định liên quan để có những thay đổi phù hợp và linh hoạt hơn nữa trong công tác cho vay phân tán. Bên cạnh đó sẽ tập huấn cho nhân viên để nắm rõ sản phẩm và nâng cao trách nhiệm trong việc quản lý nợ; triển khai thêm nhiều chương trình thi đua để kích thích nhân viên bán hàng. Đồng thời, xây dựng mối quan hệ với các đơn vị phường, xã để thông qua đó hỗ trợ cho Ngân hàng quản lý tình hình khách hàng cũng như làm cơ sở khi đánh giá, thẩm định khách hàng.

Với những mục tiêu rõ ràng cụ thể như trên, Sacombank Campuchia kỳ vọng sẽ thu lại nhiều kết quả hơn nữa từ công tác đẩy mạnh cho vay phân tán, góp phần nâng cao lợi nhuận ngân hàng.

បង្កើនការផ្សព្វផ្សាយដល់ក្រុមអតិថិជនវៀតណាម ដែលមានពាណិជ្ជកម្មជាមួយនឹងកម្ពុជា

TĂNG CƯỜNG TIẾP THỊ NHÓM KHÁCH HÀNG VIỆT NAM GIAO THƯƠNG VỚI CAMPUCHIA

ដោយ មានប្រៀបធៀបជាធនាគារវៀតណាម ដែលមានវត្តមានលើទីផ្សារនៃប្រទេសកម្ពុជាជាងប្រាំឆ្នាំ ជាមួយនឹងបណ្តាញប្រតិបត្តិការធំទូលាយរបស់ធនាគារមេ នៅវៀតណាម, ក្នុងកំឡុងពេល ៦ខែ ដើមឆ្នាំនេះ ធនាគារសាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី បានបង្កើនការផ្សព្វផ្សាយដល់ក្រុមអតិថិជនវៀតណាមដែលមានទីតាំង អាជីវកម្មនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា និងបណ្តាអតិថិជនដែលមានពាណិជ្ជកម្មទៅមក រវាងប្រទេសទាំងពីរ។

ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី បានបង្កើតទំនាក់ទំនងជាមួយផ្នែកពាណិជ្ជកម្មនៃស្ថានទូតវៀតណាម ដើម្បីទទួលបាននូវព័ត៌មានស្តីពីវិនិយោគិនវៀតណាម ដែលបានវិនិយោគក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ព្រមទាំងទំនាក់ទំនងជាមួយនាយកដ្ឋានអាជីវកម្ម និងបណ្តាសាខាខេត្តរបស់ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង វៀតណាម (ជាពិសេសគឺសាខាអានយ៉ាង, សាខាតៃនីញ, សាខាឡុងអាង) ដើម្បីស្វែងយល់ពីអតិថិជន ដែលកំពុងមានពាណិជ្ជកម្មជាមួយបុគ្គល ឬសហគ្រាសនៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជាដែលមិនទាន់បានប្រើប្រាស់សេវាកម្ម ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី។ តាមរយៈនេះ យើងអាចស្វែងរកបាននូវអតិថិជនគោលដៅ ធ្វើការផ្សព្វផ្សាយ និងអត្តនាម័តអញ្ជើញអតិថិជនឲ្យប្រើប្រាស់សេវាកម្មជាមួយធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី តាមរយៈផលិតផលសេវាកម្ម ដែលមានអត្ថប្រយោជន៍ និងការលើកទឹកចិត្ត។ កន្លងទៅ ធនាគារសាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី ក៏បានចូលក្នុងកម្មវិធីពិពណ៌នាពាណិជ្ជកម្មរបស់ក្រុងហ្សឺនីញឆ្នាំ២០១៤។ នេះគឺជាឱកាសសម្រាប់ធនាគារ ក្នុងការទំនាក់ទំនងជាមួយបណ្តាសហគ្រាសវៀតណាម ដែលបាននិងកំពុងមានបំណងចង់វិនិយោគមកកាន់ទីផ្សារកម្ពុជា។ តាមរយៈពិពណ៌នាពាណិជ្ជកម្មនេះ ធនាគារក៏បានផ្សព្វផ្សាយទៅកាន់បណ្តាសហគ្រាសវៀតណាម ពីគុណសម្បត្តិនៃផលិតផលសេវាកម្មរបស់ខ្លួនដែលកំពុងមាន ដូចជា៖ សេវាកម្មទូទាត់តាមព្រំដែន សេវាកម្មផ្ទេរប្រាក់ឆាប់រហ័សក្នុងរយៈពេល ១ម៉ោង, បោះផ្សាយមូលប្បទានប័ត្រពិសេស ដែលអាចដកសាច់ប្រាក់បាននៅជាង ៤២០ទីតាំងប្រតិបត្តិការ ក្នុងប្រទេសវៀតណាម និងប្រទេសឡាវ។ ប្រាក់បញ្ញើសម្រាប់ទូទាត់ អាចទទួលបានអត្រាការប្រាក់ដែលគិតតាមមធ្យមនៃសមតុល្យប្រាក់បញ្ញើ។ ទិន្នន័យគិតត្រឹមថ្ងៃទី៣០ ខែមិថុនា ទឹកប្រាក់ផ្ទេរតាមរយៈសេវាកម្មទូទាត់តាមព្រំដែន សម្រេចបាន ៤៣ លានដុល្លារអាមេរិក (ក្នុងឆ្នាំ២០១៣ សម្រេចបាន ១៤,៥ លានដុល្លារអាមេរិក), សេវាកម្មផ្ទេរប្រាក់សម្រេចបានជាង ១៩១ លានដុល្លារអាមេរិក, ប្រាក់បញ្ញើសរុប សម្រេចបានជាង ១០២,៨ លានដុល្លារអាមេរិក (ស្មើនឹង ១០៦.១៦% នៃផែនការ)។...

ការជម្រុញលើការផ្សព្វផ្សាយដល់ក្រុមអតិថិជនវៀតណាម ក៏ជាចំណែកមួយនៃទិសដៅអាជីវកម្មរបស់ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី ផងដែរ។ ធនាគារ យល់ច្បាស់ពីការលំបាករបស់អតិថិជនដែលជាងកត្តជន និងសហគ្រាសវៀតណាម ដែលបានវិនិយោគ និងធ្វើអាជីវកម្មក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ដូចដែលយើងធ្លាប់តែនិយាយថា “នាំទំពៅច្បាំងនៅស្រុកឆ្ងាយ”។ ដោយហេតុនេះហើយ ទើបធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី ពិតជាចង់ជ្រោមជ្រែងប្រកបដោយប្រសិទ្ធភាពបំផុតសម្រាប់អតិថិជនទាំងនោះ។ កត្តានេះ មិនត្រឹមតែនាំមកនូវប្រសិទ្ធភាពក្នុងអាជីវកម្មរបស់ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏អិលស៊ី ប៉ុណ្ណោះទេ ថែមទាំងជាកាតព្វកិច្ចរបស់ធនាគារ ក្នុងការជ្រោមជ្រែងដល់បណ្តាសហគ្រាសវៀតណាម អោយប្រតិបត្តិប្រកបដោយប្រសិទ្ធភាព និងងាយស្រួលក្នុងបណ្តាប្រទេសនៃតំបន់ឥណ្ឌូចិន។



để nắm thông tin danh sách các Doanh nghiệp VN qua đầu tư kinh doanh tại Campuchia, đồng thời chủ động liên hệ Phòng DN và các CN tỉnh của Sacombank VN (đặc biệt là các chi nhánh An Giang, Tây Ninh, Long An) để tìm hiểu các khách hàng hiện đang giao thương với cá nhân, doanh nghiệp tại Campuchia nhưng không sử dụng dịch vụ tại Sacombank Campuchia. Thông qua đó có thể tìm được khách hàng mục tiêu, tiếp thị, chủ động mời chào các khách hàng này về giao dịch với SC bằng các SPDV tiện ích và ưu đãi.

Vừa qua Sacombank Campuchia cũng đã tham gia Hội chợ triển lãm Hồ Chí Minh City Expo 2014. Đây là cơ hội để SC tiếp cận các Doanh nghiệp VN hiện đã và đang có ý định đầu tư tại thị trường Campuchia. Thông qua Hội chợ SC cũng đã quảng bá đến các Doanh nghiệp VN về thế mạnh của các sản phẩm và dịch vụ ngân hàng SC đang cung cấp như Thanh toán biên mậu, chuyển tiền nhanh trong vòng 1h, phát hành Séc đặc biệt có thể thanh toán tại hơn 420 điểm giao dịch tại VN và Lào, tiền gửi thanh toán được hưởng lãi suất bậc thang theo số dư bình quân... Kết quả tính đến 30 tháng 06, doanh số thanh toán biên mậu đạt 43 triệu USD (trong năm 2013 đạt được 14.5 triệu USD), doanh số chuyển tiền đạt hơn 191 triệu USD, tổng số dư huy động đạt hơn 102,8 triệu USD (đạt 106.16% kế hoạch)...

Việc đẩy mạnh tiếp thị nhóm đối tượng khách hàng Việt Nam cũng là một trong những định hướng kinh doanh của SC. SC hiểu rõ những khó khăn của các cá nhân, doanh nghiệp Việt Nam khi đầu tư, kinh doanh tại nước bạn Campuchia, đúng như chúng ta vẫn thường hay ví von “Đem quân đi đánh xứ người”, chính vì vậy SC thật sự mong muốn hỗ trợ một cách hiệu quả nhất. Điều này không chỉ đem lại kết quả kinh doanh cho SC mà còn là một phần sứ mệnh của ngân hàng hỗ trợ các Doanh nghiệp VN hoạt động thuận lợi và hiệu quả tại khu vực 3 nước Đông Dương.

Tận dụng lợi thế là một ngân hàng Việt Nam đã có mặt tại thị trường Campuchia hơn 5 năm và mạng lưới rộng khắp của Ngân hàng mẹ Sacombank tại Việt Nam, trong 6 tháng đầu năm nay Sacombank Campuchia đã tăng cường tiếp thị nhóm khách hàng VN có trụ sở kinh doanh tại Campuchia và các khách hàng có hoạt động giao thương qua lại giữa hai nước. SC đã xây dựng mối quan hệ với Bộ phận Thương vụ bên Đại sứ quán

វិធីសាស្ត្រទូទាត់ការប្រាក់មុន សម្រាប់ផលិតផលប្រាក់បញ្ញើ

HÌNH THỨC TRẢ LÃI TRƯỚC CHO SẢN PHẨM TIỀN GỬI TIẾT KIỆM

ពីថ្ងៃទី០១ ខែមេសា ឆ្នាំ២០១៤ ធនាគារ សាខាម៉ៃប៉ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បានដាក់អោយដំណើរការវិធីសាស្ត្រទូទាត់ការប្រាក់មុន សម្រាប់ផលិតផលប្រាក់បញ្ញើ ឆ្លើយតបទៅនឹងតម្រូវការរបស់អតិថិជនដែលចង់ធ្វើប្រាក់ ហើយដកការប្រាក់មុនសម្រាប់ប្រើប្រាស់។

វិធីសាស្ត្រនេះ ធនាគារនឹងទូទាត់ការប្រាក់ភ្លាមៗ នៅពេលដែលអតិថិជនដាក់ប្រាក់បញ្ញើ។ រីឯប្រាក់ដើម នឹងទទួលបាននៅចុងគ្រា។ ប្រសិនបើអតិថិជនបិទគណនីមុន កាលកំណត់ នឹងទទួលបានវិញនូវប្រាក់បញ្ញើទាំងអស់ ជាមួយនឹងការប្រាក់មិនមានកាលកំណត់ ហើយសងការប្រាក់ដែលបង្កើតឡើងពីការបញ្ញើ។ អតិថិជនមានសិទ្ធិ ទាំងស្រុង ក្នុងការប្រើប្រាស់វិញ្ញាបនបត្រប្រាក់បញ្ញើសម្រាប់ការដាក់បញ្ញើ ការដាក់ធានានៅពេលមានតម្រូវការប្រើប្រាស់ឥណទាន។

វិធីសាស្ត្រទូទាត់ការប្រាក់មុនសម្រាប់ផលិតផលប្រាក់បញ្ញើនេះ ធ្វើអោយផលិតផលមានភាពសម្បូរបែប និងផ្តល់ជម្រើសច្រើនសម្រាប់អតិថិជន ហើយអាចបង្កើនការ ប្រកួតប្រជែងក្នុងការផ្សព្វផ្សាយលក់ផលិតផល។

ដូច្នេះ បច្ចុប្បន្ននៅពេលអតិថិជនដាក់ប្រាក់បញ្ញើនៅធនាគារ សាខាម៉ៃប៉ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី អតិថិជននឹងមានជម្រើស ៤ យ៉ាង ក្នុងការទទួលបានការប្រាក់៖ ទទួលបាន ប្រាក់មុន ទទួលបានប្រាក់ប្រចាំខែ ទទួលបានប្រាក់ប្រចាំត្រីមាស និងទទួលបានប្រាក់នៅចុងគ្រា។

Từ ngày 01 tháng 04 năm 2014, Sacombank Campuchia đã triển khai hình thức trả lãi trước cho sản phẩm tiền gửi tiết kiệm, đáp ứng nhu cầu của những khách hàng gửi tiền nhưng muốn nhận lãi trước để chi tiêu.

Với hình thức này, Ngân hàng sẽ trả lãi cho khách hàng ngay tại thời điểm gửi tiền; gốc trả cuối kỳ. Nếu khách hàng rút trước hạn sẽ được nhận toàn bộ số tiền gửi và hưởng mức lãi suất không kỳ hạn; đồng thời hoàn lại cho Ngân hàng mức lãi suất chênh lệch đã nhận. Khách hàng hoàn toàn được quyền sử dụng sổ tiết kiệm để cầm cố, chiết khấu, thế chấp khi có nhu cầu vay vốn.

Hình thức trả lãi trước cho sản phẩm tiền gửi tiết kiệm nhằm đa dạng hóa sản phẩm và đưa ra nhiều tùy chọn hơn cho khách hàng, từ đó làm tăng khả năng cạnh tranh khi tiếp thị bán hàng.

Như vậy, hiện nay khi khách hàng gửi tiền tiết kiệm tại SC sẽ có 4 quyền chọn về nhận tiền lãi: nhận lãi trước, nhận lãi hàng tháng, nhận lãi hàng quý và nhận lãi khi đến hạn.

ទឹកប្រាក់ទូទាត់តាមព្រំដែនមានស្ថានភាពល្អប្រសើរ

DOANH SỐ THANH TOÁN BIÊN MẬU ĐẠT TÍN HIỆU TỐT

ការអភិវឌ្ឍន៍សេវាកម្មទូទាត់តាមព្រំដែន នៅសាខាកំពង់ចាម នៅតែ បន្តកើនឡើង និងមានស្ថេរភាព។ ទិន្នន័យនៃសេវាកម្មទូទាត់តាម ព្រំដែន ត្រឹមខែកក្កដា ឆ្នាំ២០១៤ របស់សាខាកំពង់ចាម ទទួលបានជាង ៧លានដុល្លារអាមេរិក។ គិតពីដើមឆ្នាំ២០១៤ រហូតដល់ខែកក្កដា ឆ្នាំ២០១៤ ទឹកប្រាក់បញ្ញើសម្រេចបានជាង ៥០លានដុល្លារអាមេរិក ក្នុងនោះទឹកប្រាក់ ផ្ទេរចូលមានជាង ៥០លានដុល្លារអាមេរិក។

សាខាកំពង់ចាមបន្តធ្វើការផ្សព្វផ្សាយ និងស្វែងរកអតិថិជនខាងវិស័យនាំ ចេញនាំចូលក្នុងតំបន់ ដែលមានទំនាក់ទំនងពាណិជ្ជកម្មរវាងប្រទេសទាំងពីរ គឺ វៀតណាម និងកម្ពុជា។ បន្តផ្តល់ការលើកទឹកចិត្តខាងថ្លៃសេវាកម្មដល់អតិថិជន សម្រាប់ការផ្ទេរប្រាក់ពីខេត្តកំពង់ចាមទៅភ្នំពេញ ដើម្បីសមតុល្យទុនសម្រាប់ ការផ្ទេរប្រាក់ចូលរបស់សាខា រួមចំណែកកាត់បន្ថយចំណាយសមតុល្យទុន ទៅកាន់វៀតណាម។

Công tác phát triển thanh toán biên mậu tại CN Kampong Cham tiếp tục tăng trưởng vượt bậc và ổn định. Doanh số thanh toán trong tháng 7/2014 của CN Kampong Cham đạt hơn 7 triệu USD. Lũy kế từ đầu năm 2014 đến hết tháng 7/2014 doanh số đạt

hơn 51 triệu USD, trong đó doanh số báo có chiếm hơn 50 triệu USD. CN Kampong Cham tiếp tục tiếp thị và khai thác khách hàng xuất nhập khẩu tại địa bàn có giao thương giữa 2 nước Việt Nam và Campuchia. Tiếp tục triển khai ưu đãi phí cho chương trình chuyển tiền nhanh từ Kampong Cham đi Phnom Penh để có thể tự cân đối nguồn chi trả cho khách hàng nhận báo có tại CN, góp phần tiết kiệm chi phí chuyển tiền cân đối nguồn về Việt Nam.



ផលិតផលប្រាក់បញ្ញើថ្មី៖ ប្រាក់បញ្ញើសម្រាប់អនាគត

SẢN PHẨM HUY ĐỘNG MỚI ÁP DỤNG: TIỀN GỬI TƯƠNG LAI

នៅថ្ងៃទី១៦ ខែកក្កដា កន្លងទៅនេះ ធនាគារ សាខាម៉ៃឌីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បានដាក់ អោយប្រើប្រាស់ជាផ្លូវការផលិតផល “ប្រាក់បញ្ញើ សម្រាប់អនាគត”។ នេះជាប្រភេទប្រាក់បញ្ញើមាន កាលកំណត់ ត្រូវបានបើកប្រើប្រាស់ជាផ្លូវការដាក់ ប្រាក់ជាប្រចាំតាមកាលកំណត់ ដើម្បីទទួលបាន ទឹកប្រាក់ដែលចង់បាននាថ្ងៃអនាគត។

“ប្រាក់បញ្ញើសម្រាប់អនាគត” សក្តិសមទៅនឹងគ្រប់ បណ្តាអតិថិជនទាំងអស់ដែលជាអតិថិជន។ ផ្អែក ទៅលើការរំពឹងទុកនាថ្ងៃអនាគត និងសមត្ថភាព ហិរញ្ញវត្ថុរបស់បុគ្គលម្នាក់ៗ ដែលអតិថិជនអាចបង្កើត ផែនការសន្សំផ្សេងគ្នាជាមួយនឹងផលិតផលនេះ។

ធនាគារ សាខាម៉ៃឌីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី មាន ទទួលប្រាក់បញ្ញើជា ដុល្លារអាមេរិក និង ខ្មែររៀល។ ចំនួនប្រាក់ដាក់សន្សំអប្បបរមាក្នុងគ្រានីមួយៗ គឺ ៥ ដុល្លារអាមេរិក (២០,០០០ រៀល) ប្រសិនអតិថិជន ជ្រើសរើសដាក់ប្រាក់ប្រចាំខែ ឬ ១០ ដុល្លារអាមេរិក (៤០,០០០ រៀល) ក្នុងមួយត្រីមាស ឬ ១៥ ដុល្លារ អាមេរិក (៦០,០០០ រៀល) ក្នុងមួយឆមាស។

អត្រាការប្រាក់ នឹងអនុវត្តតាមតារាងអត្រាការប្រាក់ ដោយឡែកសម្រាប់ផលិតផល “ប្រាក់បញ្ញើសម្រាប់ អនាគត” នេះ នៅក្នុងកំឡុងដែលអតិថិជនបើកគណនី ហើយអត្រាការប្រាក់នេះ នឹងមានសុពលភាពរហូត

ដល់ចុងគ្រានៃប្រាក់បញ្ញើសម្រាប់អនាគត។ អត្រាការ ប្រាក់បច្ចុប្បន្នចាប់ ៤% ដល់ ៥.៨៥% ក្នុងមួយឆ្នាំ។ ជាមួយនឹង “ប្រាក់បញ្ញើសម្រាប់អនាគត” អតិថិជន អាចបើកគណនីបានយ៉ាងឆាប់រហ័ស និងងាយស្រួល ហើយអាចកាត់ប្រាក់ចេញពីគណនី ដោយស្វ័យប្រវត្តិក្នុង គ្រានីមួយៗ ប្រសិនបើមានសំណើពីអតិថិជន។ ធនាគារ សាខាម៉ៃឌីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី នឹងជូនដំណឹង ដល់អតិថិជននៅពេលជិតដល់គ្រាដាក់ប្រាក់។ ម៉្យាង ទៀតអតិថិជន អាចងាយស្រួលក្នុងការគ្រប់គ្រងគណនី របស់ខ្លួនតាមរយៈសេវាកម្មធនាគារតាមសារទូរស័ព្ទ និងសេវាកម្មធនាគារតាមអ៊ិនធឺណែត។ លើសពីនេះ ធនាគារ សាខាម៉ៃឌីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី នឹងមិន មានការផាកពិន័យអ្វីទាំងអស់ ក្នុងករណីអតិថិជនធ្វើ ការបិទគណនី ប្រាក់បញ្ញើសម្រាប់អនាគតមុនកាល កំណត់។

Ngày 16 tháng 07 vừa qua, Sacombank Campuchia chính thức cho ban hành sản phẩm “Tiền gửi tương lai”. Đây là loại hình tiền gửi có kỳ hạn được mở dưới hình thức góp một số tiền cố định theo định kỳ để đạt được số tiền thụ hưởng mong muốn trong tương lai. “Tiền gửi tương lai” phù hợp với hầu hết đối

tượng khách hàng cá nhân. Tùy vào những dự định trong tương lai và khả năng tài chính của mình mà khách hàng đăng ký một kế hoạch tích góp khác nhau với sản phẩm này. SC huy động bằng đồng USD hoặc KHR. Số tiền tối thiểu nộp mỗi kỳ là 5 USD (20,000 KHR) nếu khách hàng chọn kỳ hạn nộp theo tháng, hoặc 10 USD (40,000KHR)/quý, hoặc 15USD (60,000 KHR)/ 6 tháng.

Lãi suất tiền gửi sẽ theo biểu lãi suất riêng của sản phẩm “Tiền gửi tương lai” tại thời điểm khách hàng tham gia sản phẩm và lãi suất này được duy trì đến khi kết thúc kỳ hạn gửi. Lãi suất hiện tại từ 4% - 5,85%/năm.

Với Tiền gửi tương lai, khách hàng có thể mở tài khoản một cách nhanh chóng và dễ dàng, có thể cắt tiền tự động hàng kỳ từ tài khoản chỉ định nếu khách hàng có yêu cầu. Được SC gửi thông báo khi sắp tới kỳ nộp tiền. Đồng thời khách hàng có thể dễ dàng quản lý tài khoản thông qua SMS Banking và Internet Banking. SC sẽ không phạt bất kỳ phí nào trong trường hợp khách hàng tắt toán trước hạn.

រហូតដល់
GÁN
6% ឆ្នាំ
NÀM

ប្រាក់សន្សំប្រចាំខែចាប់ពី **\$5**
CHỈ CẦN GỬI HÀNG THÁNG TỐI THIỂU

ក្រុម KPI និងផែនការឆ្ពោះទៅមុខ

KPI TEAM VÀ NHỮNG LỘ TRÌNH PHÍA TRƯỚC

បន្ទាប់ពីការអភិវឌ្ឍន៍យុទ្ធសាស្ត្រ ទីបំផុត ក្រុម KPI ក៏បានឧទ្ទេសនាមកម្មវិធី KPI ជាផ្លូវការដល់បុគ្គលិកទាំងអស់ និងចាប់ផ្តើមអនុវត្តសកម្មភាពចាប់ពីខែឧសភា ឆ្នាំ២០១៤ មក។ KPI (បន្ទាត់វាស់វែងប្រសិទ្ធភាពការងារចម្បង - Key Performance Indicator) គឺជាកម្មវិធី វាស់វែងពីប្រសិទ្ធភាពការងាររបស់បុគ្គលិកនីមួយៗ។ ការអនុវត្តកម្មវិធីនេះ នឹងជួយឲ្យអង្គភាព លើកកម្ពស់ប្រសិទ្ធភាពប្រតិបត្តិការ ជម្រុញលទ្ធផលក្នុងការលក់ និងប្រើអស់លទ្ធភាពនៃខ្លួនចំណាយប្រតិបត្តិការ។

ត្រូវការពេលវេលា និងកម្លាំងជាច្រើនដើម្បីអាចទទួលបាននូវតួលេខ KPI ដែលត្រឹមត្រូវមួយសម្រាប់តួនាទីនីមួយៗ។ ជ្រាបពីបញ្ហានេះ ក្រុម KPI បានដាក់ចេញនូវផែនការក្នុងការងារ តាមដំណាក់កាលនីមួយៗជាមួយនឹងគោលដៅ ដែលបានកំណត់ច្បាស់លាស់ និងជាក់លាក់។ តួលេខ KPI របស់ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី នឹងឆ្លងកាត់ ៤ ដំណាក់កាលដើម្បីសម្រេច និងដាក់ឲ្យដំណើរការបាន។ ក្នុងដំណាក់កាលដំបូង គោលដៅរបស់ក្រុម KPI គឺចង់ផ្លាស់ប្តូរសកម្មភាព និងអត្ថចរិតក្នុងការងាររបស់បុគ្គលិក។ នៅពេលការប្រឹងប្រែងទាំងឡាយរបស់បុគ្គលិក ត្រូវបានផ្ទុកដឹកនាំយកតម្លៃប្រកបដោយភាពពេញលេញ និងត្រឹមត្រូវ តាមរយៈតួលេខដែលច្បាស់លាស់ នឹងជួយជម្រុញទឹកចិត្តឲ្យបុគ្គលិក មានភាពផ្សាភ្ជាប់ និងលះបង់បន្ថែមទៀតដល់ធនាគារ។

ក្រុម KPI បានសម្រេចជ្រើសរើសយកក្រុមបុគ្គលិកផ្នែកទំនាក់ទំនងអតិថិជន និងប្រតិបត្តិការ ដែលជាតួនាទីពីរ ត្រូវបានវាយតម្លៃមុនគេ។ គោលដៅដែលដាក់ចេញគឺ៖ ចំនួនអតិថិជន ប្រាក់ឥណទាន និងប្រាក់បញ្ញើសរុបកើនឡើងរៀងរាល់ខែ ចំពោះបុគ្គលិកផ្នែកទំនាក់ទំនងអតិថិជន និងចំនួនប្រតិបត្តិការចំពោះប្រតិបត្តិការ ត្រូវបានគណនាជាតួលេខ ដែលជាតួលេខសំខាន់អាចទាញចេញជាលទ្ធផល KPI រៀងរាល់ខែ។ យោងតាមរយៈនេះ ថ្នាក់ដឹកនាំនឹងមានមូលដ្ឋានច្បាស់លាស់សម្រាប់វាយតម្លៃ និងកាត់សរសើរចំពោះបុគ្គលិកដែលធ្វើការល្អ និងក្រើនរំលឹកដល់បុគ្គលិក ដែលមិនទាន់បំពេញបានតាមសំណើ។

ក្នុងពេលខាងមុខ ក្រុម KPI នឹងសិក្សាអនុវត្តការគណនាពីចំណូល ដែលបុគ្គលិកនីមួយៗបានបំពេញបន្ថែមទៅក្នុងប្រាក់ចំណេញរបស់ធនាគារ (TOI)។ ពេលនោះលទ្ធផល KPI របស់បុគ្គលិកនីមួយៗ នឹងក្លាយជាមូលដ្ឋានសម្រាប់គណនាចំណូល សម្រាប់បុគ្គលិកនោះ។ បន្ទាប់មក គ្រប់នាយកដ្ឋាន/ផ្នែក

ផ្សេងទៀតនឹងត្រូវបានវាយតម្លៃ KPI ក្នុងដំណាក់កាលបន្ទាប់។

ទោះជាអង្គភាពណាក៏ដោយ ពេលអនុវត្តនូវកម្មវិធីណាមួយ ដើម្បីសម្រេចបានលទ្ធផលដូចចង់បាន គឺត្រូវមានការរួមដៃគ្នា និងរួមកម្លាំងពីសំណាក់សមាជិកទាំងឡាយក្នុងអង្គភាព។ ក្រុម KPI សង្ឃឹមថា រាល់បុគ្គលិកធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ទាំងអស់ នឹងចូលរួមចំណែកគំនិត រួមចំណែកកម្លាំងធ្វើឲ្យ KPI រីកធំ ដើម្បីឲ្យធនាគារអាចសម្រេចបានគោលដៅ៖ លើកកម្ពស់ប្រសិទ្ធភាពការងារបុគ្គលិកនីមួយៗ រួមចំណែកទៅក្នុងផែនការអភិវឌ្ឍន៍របស់ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ក្នុងពេលខ្លីបំផុត។



Sau nhiều gián đoạn, cuối cùng nhóm KPI cũng đã chính thức giới thiệu chương trình KPI đến với nhân viên và bắt đầu giai đoạn thử nghiệm từ tháng 5 năm 2014. KPI (Key Performance Indicator) là chương trình đo lường hiệu quả công việc của từng nhân viên. Áp dụng KPI sẽ giúp tổ chức nâng cao hiệu quả hoạt động, thúc đẩy doanh số bán hàng, tối ưu hóa chi phí điều hành.

Phải cần rất nhiều thời gian và công sức để có được 1 bộ chỉ số KPI chuẩn mực cho từng chức danh. Thấu hiểu điều đó, nhóm KPI đã đưa ra lộ trình làm việc theo từng giai đoạn với những mục tiêu được xác định rõ ràng và cụ thể. Bộ chỉ số KPI của Sacombank Cambodia sẽ trải qua 4 giai đoạn để hoàn chỉnh và đi vào

thực hiện. Trong giai đoạn đầu tiên, mục tiêu của nhóm là mong muốn thay đổi hành vi và thái độ làm việc của nhân viên. Khi những đóng góp của nhân viên được Ban lãnh đạo đánh giá một cách đầy đủ, chính xác thông qua những điểm số rõ ràng sẽ kích thích ở họ niềm đam mê và nỗ lực cống hiến nhiều hơn cho Ngân hàng.

Nhóm KPI đã thống nhất chọn Chuyên viên QHKK và Giao dịch viên là 2 chức danh được đánh giá đầu tiên. Những tiêu chí đưa ra: số lượng khách hàng; số dư tiền vay, tiền gửi tăng thêm hàng tháng đối với CRO và số

lượng giao dịch đối với Teller sẽ được quy thành điểm số, có tính trọng số để ra kết quả KPI hàng tháng. Dựa vào đó, Ban lãnh đạo sẽ có cơ sở chính xác để đánh giá, khen thưởng đối với những nhân viên tốt và có hình thức nhắc nhở đối với những nhân viên chưa đạt yêu cầu.

Về dài hạn, nhóm KPI sẽ nghiên cứu triển khai tính thu nhập mà mỗi nhân viên đóng góp vào lợi nhuận chung của ngân hàng (TOI). Khi đó kết quả KPI của từng nhân viên sẽ là cơ sở để tính thu nhập cho chính nhân viên đó. Đồng thời các phòng/bộ phận khác sẽ được đánh giá KPI trong giai đoạn tiếp theo.

Bất cứ tổ chức nào cũng vậy, khi thực hiện một chương trình nào đó, để đạt được thành công mong muốn, cần phải có sự chung tay, giúp sức từ từng thành viên trong tổ chức. Nhóm KPI hy vọng, mỗi nhân viên SC sẽ góp 1 ý tưởng, góp 1 đốm lửa để cùng thổi bùng ngọn lửa KPI để SC có thể đạt được mục tiêu: nâng cao hiệu quả công việc của từng nhân viên, đóng góp chung vào định hướng phát triển của SC trong thời gian ngắn nhất.



ក្នុង សកម្មភាពប្រតិបត្តិការអាជីវកម្មទាំងឡាយ ការបង្ការ និងដោះស្រាយ ឥណទានយឺតយ៉ាវ គឺជាបញ្ហាដែលត្រូវបានថ្នាក់ដឹកនាំធនាគារ សាខមរិប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី យកចិត្តទុកដាក់ជាចម្បង ពិសេសក្នុងស្ថានភាពទីផ្សារដែល មានភាពប្រែប្រួលខ្លាំងក្នុងឆ្នាំ ២០១៣ កន្លងទៅ។ ខាងក្រោមនេះ គឺជាវិធីសាស្ត្រ ទាំង ៩ ក្នុងការបង្ការ និងដោះស្រាយ ឥណទានយឺតយ៉ាវរបស់ធនាគារ សាខមរិប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ដែលបាន និងកំពុងអនុវត្ត៖

ពេលផ្តល់ឥណទាន អង្គភាពទាំងឡាយត្រូវផ្ដោតសំខាន់លើការបែងចែកក្រុមអតិថិជន ស្វែងរកអតិថិជនគោលដៅដែលត្រឹមត្រូវ អតិថិជនដែលសមស្របជាមួយធនាគារ។ ការបែងចែកអតិថិជនផ្អែកលើក្រុមអាជីវកម្ម ទីតាំងភូមិសាស្ត្រ និងផ្តល់ឥណទានស្របតាមលក្ខណៈពិសេសនៃអាជីវកម្មរបស់អតិថិជន។ ជៀសវាងការផ្តល់ឥណទានរាយប៉ាយដោយគ្មានយុទ្ធសាស្ត្រត្រឹមត្រូវ មិនសមស្របនឹងតម្រូវការប្រើប្រាស់ទុនរបស់អតិថិជនដែលជាមូលហេតុនាំឲ្យមានឥណទានយឺតយ៉ាវ ឬឥណទានខូច។

គោរពតាមនីតិវិធី គោលការណ៍ ផលិតផល នៅពេលផ្តល់ឥណទាន។ ជៀសវាងករណី “បត់បែន” ដែលខុសនឹងគោលការណ៍ និងការកំណត់នៃផលិតផលដោយ មិនទាន់ទទួលបានការអនុម័ត។ មុនពេលអនុវត្តការផ្តល់ឥណទាន ត្រូវពិនិត្យឲ្យបានច្បាស់លាស់ពីទំនាក់ទំនងឥណទានរបស់អតិថិជន ជាមួយនឹងស្ថាប័នហិរញ្ញវត្ថុផ្សេងទៀត (ត្រួតពិនិត្យឥណទាននៅ CBC) ជៀសវាងករណី “ទិញឥណទានខ្ទេច” ពីធនាគារផ្សេងៗ។

អនុវត្ត ការវាយតម្លៃផ្សេងគ្នាអាស្រ័យតាមផលិតផល ឥណទាន និងអតិថិជននីមួយៗ។ ត្រូវសម្គាល់ថា នៅពេលវាយតម្លៃត្រូវសិក្សាច្បាស់ពីចរន្តសាច់ប្រាក់ ប្រភពចំណូលសម្រាប់សង ឥណទានរបស់អតិថិជន ដើម្បីសម្រេចផ្តល់ឥណទាន ក្នុងរយៈពេល សមស្របមួយ។

ព្រឹត្តិប័ត្រព័ត៌មាន ធនាគារ សាខាប៉ៃលីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី **Bản tin Sacombank (Cambodia) Plc.**

ការកំណត់តម្លៃអចលនទ្រព្យដែលសមស្រប

Định giá TSDB hợp lý

ករណី សាខាវាយតម្លៃអចលនទ្រព្យដោយខ្លួនឯង ជៀសវាងការវាយតម្លៃអចលនទ្រព្យខ្ពស់ពេក ឬទទួលយកអចលនទ្រព្យដែលស្ថិតនៅតំបន់មិនអាចលក់ដូរបាន។ ករណីទ្រព្យដែលវាយតម្លៃដោយក្រុមហ៊ុនវាយតម្លៃអចលនទ្រព្យ បុគ្គលិកផ្នែកឥណទានត្រូវពិនិត្យឡើងវិញពីតម្លៃដែលបានវាយតម្លៃ ការពារករណីអតិថិជនសហការជាមួយក្រុមហ៊ុនក្នុងការវាយតម្លៃអចលនទ្រព្យលើស។

Trong trường hợp chi nhánh tự định giá TSDB, tránh định giá quá cao hoặc nhận tài sản nằm ở vị trí không khả mại. Trường hợp TSDB do công ty BĐS định giá, cán bộ tín dụng cần xác minh lại giá định giá, tránh trường hợp khách hàng phối hợp với công ty định giá để nâng giá trị TSDB.

បណ្តុះបណ្តាល និងចែករំលែកបទពិសោធន៍

ក្នុងការគ្រប់គ្រងឥណទាន

Đào tạo và chia sẻ kinh nghiệm quản lý nợ

ស្រង់ សំណុំឯកសារឥណទានទាំងឡាយ ស្វែងរកមូលហេតុយឺតយ៉ាវ និងដាក់ចេញនូវមេរៀន សម្រាប់ដកពិសោធន៍ និងចែករំលែកដល់បុគ្គលិកឥណទានគ្រប់រូប។ ទន្ទឹមនឹងនោះ អនុវត្តវគ្គបណ្តុះបណ្តាលជាប្រចាំជាមួយនឹងប្រធានបទ ពាក់ព័ន្ធនឹងឥណទាន ដើម្បីលើកកម្ពស់សមត្ថភាពរបស់បុគ្គលិក។

Thống kê các hồ sơ quá hạn, tìm ra nguyên nhân quá hạn và đưa ra các bài học kinh nghiệm và thực hiện chia sẻ cho tất cả cán bộ tín dụng. Song song đó, thường xuyên thực hiện các buổi tập huấn với các chủ để liên quan đến tín dụng để nâng cao năng lực của nhân viên.

ត្រួតពិនិត្យការប្រើប្រាស់ទុនជាប្រចាំ

Thường xuyên kiểm tra sử dụng vốn vay

អនុវត្ត ការត្រួតពិនិត្យ ទុនក្រោយពេលផ្តល់ឥណទាន ជាប្រចាំតាមកាលកំណត់ ឬបន្ទាន់ ដើម្បីដឹងបានទាន់ពេលវេលាករណីអតិថិជនប្រើប្រាស់ទុនខុសគោលដៅ ករណីហិរញ្ញវត្ថុចុះខ្សោយ ករណីទ្រព្យដាក់ធានាធ្លាក់តម្លៃ ឬប្រើប្រាស់ខុសគោលដៅ។ តាមកាលកំណត់ ចាត់ក្រុមចុះត្រួតពិនិត្យ និងអនុវត្តការត្រួតពិនិត្យគ្រប់ឯកសារឥណទានរបស់ធនាគារទាំងមូល ដើម្បីទប់ស្កាត់ឲ្យបានទាន់ពេលវេលានូវកំហុសឆ្គងដែលអាចនាំឲ្យមានហានិភ័យដល់ធនាគារ។

Thực hiện kiểm tra sau cho vay định kỳ/đột xuất để kịp thời phát hiện các trường hợp khách hàng sử dụng vốn sai mục đích, các trường hợp suy yếu về tài chính, các trường hợp tài sản đảm bảo suy giảm giá trị hoặc bị sử dụng sai mục đích. Định kỳ tổ chức đoàn kiểm tra, thực hiện rà soát hồ sơ tín dụng toàn hàng để kịp thời phát hiện những sai phạm có thể dẫn đến rủi ro cho ngân hàng.

មានវិធីសាស្ត្រដោះស្រាយឥណទានយឺតយ៉ាវ

មាននូវពេលវេលា

Có giải pháp xử lý nợ quá hạn kịp thời

ចុះ ជួប និងធ្វើការជាមួយអតិថិជនជាប្រចាំ ស្វែងរកមូលហេតុដែលនាំឲ្យយឺតយ៉ាវ និងដំណោះស្រាយ (អូសបន្លាយរយៈពេលឥណទាន ឬពន្យារពេល...) ករណីអតិថិជនបាត់បង់លទ្ធភាពសង ឬមិនមានសមត្ថភាពក្នុងការសងឥណទាន នឹងឈានដល់ការដាក់ពាក្យបណ្តឹងដល់តុលាការ។

Thường xuyên gặp làm việc với khách hàng, xác định nguyên nhân quá hạn và tìm giải pháp xử lý (kéo dài thời hạn vay, ân hạn,...). Trường hợp khách hàng mất khả năng trả nợ hoặc thiếu thiện chí hợp tác thì xem xét đưa ra tòa.

សហការជាមួយក្រុមហ៊ុនអចលនទ្រព្យ

ឬភ្នាក់ងារអចលនទ្រព្យ

Phối hợp tốt với các công ty BĐS, môi giới BĐS

នៅ ពេលចាំបាច់ អាចជ្រោមជ្រែងដល់អតិថិជន ក្នុងការប្រកាសលក់ទ្រព្យដាក់ធានាបានឆាប់រហ័ស ដើម្បីដោះស្រាយឥណទាន។

Khi cần có thể hỗ trợ khách hàng bán tài sản nhanh chóng để xử lý nợ.

លើកកម្ពស់សមត្ថភាពគ្រប់គ្រងឥណទាន

Nâng cao năng lực quản lý nợ

បង្កើន សកម្មភាពគ្រប់គ្រងឥណទាន បែងចែកក្រុមឥណទាន រំលឹកឥណទានជាប្រចាំចំពោះក្រុមអតិថិជន ដែលខុសឆ្គងបង់ឥណទានយឺតយ៉ាវ ដោយរំលឹកជាប្រចាំ និងចុះជួបអតិថិជនដល់គេហដ្ឋាន ឬអង្គភាពដើម្បីប្រមូលឥណទាន។ ចងក្លាបកាតព្វកិច្ចរបស់បុគ្គលិកដែលស្នើឥណទាន ជាមួយឯកសារឥណទានជាក់ ស្តែងនីមួយៗដែលបង់យឺតយ៉ាវ។

Tăng cường công tác quản lý nợ, phân loại nợ, nhắc nợ định kỳ thường xuyên đối với các khách hàng có lịch sử trả nợ trễ, tích cực đồn đốc; đi gặp khách hàng tại nhà, cơ quan để thu nợ. Gắn trách nhiệm của cán bộ để xuất cấp tín dụng vào từng hồ sơ quá hạn cụ thể.

សាខាមើប្រឹក្សាបេឡាជូនខ្ញុំ

SACOMBANK TRONG TRÁI TIM TÔI

បងប្អូនរួមការងារទាំងអស់ជាទីរាប់អាន

ថ្ងៃ នេះ ជាថ្ងៃខួបកំណើតគម្រប់ ០៥ឆ្នាំរបស់ធនាគារ សាខាមើប្រឹក្សា (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី។ ខ្ញុំមាន អារម្មណ៍សប្បាយរីករាយ និងមានភាពយ៉ាងខ្លាំងដែល ខ្ញុំជាបុគ្គលិកម្នាក់ក្នុងចំណោមបុគ្គលិកទាំង ១៩រូប ដែល មានរយៈពេលធ្វើការយូរបំផុត នៅធនាគារ សាខាមើប្រឹក្សា (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី - គឺចាប់តាំងពីថ្ងៃដំបូងដែលធនាគារ មានវត្តមាននៅក្នុងទីផ្សារកម្ពុជា។

ក្នុងអារម្មណ៍រីករាយក្នុងក្បាល ពេលគិតអំពីកំឡុងពេលដែល ខ្ញុំបានបម្រើការងារធនាគារសាខាមើប្រឹក្សា (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ដែលពោរពេញទៅដោយ អនុស្សាវរីយ៍គួរជាទីចងចាំជា ច្រើន ខ្ញុំសូមសរសេរនូវពាក្យពេចន៍មួយចំនួន ដើម្បីចែក រំលែកនូវបទពិសោធន៍ក្នុងកំឡុងពេលដែលខ្ញុំធ្វើការនៅ ក្នុងផ្ទះ ទី២ នេះ។ ចាប់តាំងពីពេលដែលខ្ញុំកំពុងសិក្សា នៅប្រទេសវៀតណាម ខ្ញុំបានដឹងថាធនាគារ សាខាមើប្រឹក្សា គឺជាធនាគារមួយក្នុងចំណោមធនាគារធំៗ មានកេរ្តិ៍ឈ្មោះ និងមានបណ្តាញប្រតិបត្តិការធំទូលាយនៅគ្រប់ខេត្តក្រុង នៃប្រទេសវៀតណាម។ ជាមួយនឹងការមើលឃើញនេះ ខ្ញុំតែងតែប្រាថ្នាក្នុងចិត្តថា ថ្ងៃណាមួយខ្ញុំនឹងអាចក្លាយជា បុគ្គលិករបស់ធនាគារ សាខាមើប្រឹក្សា បន្ទាប់ពីខ្ញុំបញ្ចប់ការ សិក្សា។ នៅពេលខ្ញុំបានក្លាយជាបុគ្គលិករបស់ធនាគារ សាខាមើប្រឹក្សា នៅក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ខ្ញុំពិតជាទទួលបាននូវ បរិយាកាសការងារ ដែលប្រកបដោយជំនាញវិជ្ជាជីវៈ មាន ការគ្រប់គ្រងទិសដៅ និងយុទ្ធសាស្ត្រអភិវឌ្ឍន៍ច្បាស់លាស់។ ធនាគារ សាខាមើប្រឹក្សា តែងលើកកម្ពស់ និងគោរពវប្បធម៌ ក្នុងតំបន់ រួមបញ្ចូលជាមួយ នឹងបទពិសោធន៍យូរឆ្នាំនៅ ប្រទេសវៀតណាម ដើម្បីធ្វើប្រតិបត្តិការបានល្អ និងប្រកប ដោយការប្រកួតប្រជែង ជាមួយបណ្តាធនាគារក្នុងស្រុក។ ទន្ទឹមនឹងនេះ ថ្នាក់ដឹកនាំធនាគារ តែងតែយកចិត្តទុក ដាក់លើរបបប្រាក់បៀវត្សរ៍ ប្រាក់រង្វាន់ និងអត្ថប្រយោជន៍ ផ្សេងៗទៀតដល់បុគ្គលិក ដើម្បីលើកទឹកចិត្តដល់បុគ្គលិក ធ្វើការឲ្យបំពេញការងារបានល្អ និងផ្សាភ្ជាប់យូរអង្វែង។ ពិសេស តែងតែជួយជ្រោមជ្រែង និងបង្ក លក្ខណៈងាយ ស្រួលដល់បុគ្គលិក ក្នុងការអភិវឌ្ឍន៍ខ្លួន និងរីកចម្រើន ទៅមុខ។ ទាំងអស់នេះហើយ គឺជាមូលហេតុដែលខ្ញុំផ្សា ភ្ជាប់ជាមួយធនាគារ សាខាមើប្រឹក្សា (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី រហូតដល់បច្ចុប្បន្ននេះ។

ក្នុងឱកាសនេះ ខ្ញុំក៏ចង់ជម្រាបដល់បងប្អូនដែលជាមិត្តរួមការងារទាំងអស់ថា៖ ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង ពិតជាមានបរិយាកាសការងារដ៏ល្អបំផុត។ សូមបងប្អូនខិតខំធ្វើការ និងផ្ដោតលើជំនាញវិជ្ជាជីវៈជាប្រចាំ ហើយត្រូវយល់ថា យើងទាំងអស់គ្នាធ្វើការជូនធនាគារ មិនមែនផ្ដោតទៅលើតែប្រាក់ខែមួយមុខប៉ុណ្ណោះទេ ប៉ុន្តែនេះគឺជាឱកាសសម្រាប់យើងអភិវឌ្ឍខ្លួនឯង ហើយចាត់ទុកការងារ និងផលប្រយោជន៍របស់ធនាគារ ដូចជាការងារ និងផលប្រយោជន៍របស់ខ្លួនឯងអញ្ចឹងដែរ។ ធ្វើដូចនេះ ទើបការងាររបស់យើងមានភាពសកម្ម និងទទួលបានលទ្ធផលល្អ។ តាមរយៈនេះ ថ្នាក់ដឹកនាំនឹងមើលឃើញច្បាស់អំពីការប្រឹងប្រែង និងការផ្សាភ្ជាប់របស់យើង ហើយនឹងផ្តល់ឱកាសឱ្យយើងទាំងអស់គ្នា បានរីកចម្រើនជាមួយធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏អីលស៊ី។

ខ្ញុំសង្ឃឹមថា ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏អីលស៊ី នឹងបន្តរីកចម្រើនឥតឈប់ឈរ ដើម្បីឱ្យទាំងអស់គ្នាបានប្រារព្ធអរហូបកំណើតគម្រប់ ០៧ឆ្នាំ... ១០ឆ្នាំ... ឬច្រើនជាងនេះទៀត។ ខ្ញុំនឹងបន្តមានឱកាសបានធ្វើការ បានសប្បាយរីករាយ បានចែករំលែកនូវបទពិសោធន៍ក្នុងការងារ ក៏ដូចជាក្នុងឆាកជីវិត ជាមួយបងប្អូនទាំងអស់គ្នាក្រោមដំបូលផ្ទះ សាខាម៉ែប៊ីង ជាទីស្រឡាញ់នេះ។

ខ្ញុំសូមជូនពរដល់បងប្អូនទាំងអស់ ឱ្យជួបប្រទះតែសេចក្តីចម្រើនក្នុងឱកាសដ៏ឧឡារិកនេះ។

លោក ឈួន ឈេន
ប្រធាននាយកដ្ឋានគ្រប់គ្រងឥណទាន

Thân gửi các anh chị em đồng nghiệp thân mến!

Hôm nay là ngày sinh nhật tròn 05 năm của Sacombank Cambodia, tôi cảm thấy vô cùng vui sướng và tự hào khi mình là một trong 19 nhân viên có thời gian làm việc lâu nhất tại SC - ngay từ những ngày đầu SC có mặt tại thị trường Campuchia.

Trong niềm cảm xúc lâng lâng khi hồi tưởng lại khoảng thời gian đã gắn bó cùng SC với bao kỷ niệm đáng nhớ, tôi muốn viết đôi dòng để chia sẻ những cảm nghĩ trong những tháng ngày sống và làm việc tại ngôi nhà thứ 2 này. Ngay từ khi còn đang học tập tại Việt Nam, tôi đã biết Sacombank là một trong NH lớn, uy tín và có mạng lưới rộng khắp các tỉnh thành của VN. Với những ấn tượng tốt đẹp ấy, tôi luôn ôm trong mình ước mơ sau sẽ được đầu quân cho Sacombank sau khi hoàn tất việc học. Khi gia nhập vào đội ngũ CBNV của Sacombank tại Campuchia, tôi thật sự được trải nghiệm một môi trường làm việc chuyên nghiệp, có định hướng và chiến lược phát triển rõ ràng. Sacombank đã luôn để cao, coi trọng văn hóa địa phương

kết hợp với kinh nghiệm lâu năm tại Việt Nam để hoạt động tốt, cạnh tranh với các NH nội địa. Bên cạnh đó, Ban lãnh đạo Ngân hàng rất quan tâm đến chế độ lương, thưởng, phúc lợi cho nhân viên nhằm động viên nhân viên làm việc tốt và gắn bó lâu dài. Đồng thời cũng rất hỗ trợ và tạo điều kiện cho nhân viên phát triển, thăng tiến trong công việc. Tất cả những điều trên đây là lý do để tôi gắn bó với Sacombank Cambodia đến ngày hôm nay.

Nhân đây, tôi cũng muốn nhắn nhủ với anh chị em đồng nghiệp rằng: "Sacombank thật sự là một môi trường làm việc tốt. Hãy cố gắng làm việc, thường xuyên học hỏi nghiệp vụ và luôn hiểu rằng chúng ta làm việc cho NH không phải chỉ đơn thuần để hưởng lương mà đây là cơ hội để ta tự phát triển bản thân mình, coi các công việc và lợi ích của NH như công việc và lợi ích của chính mình. Làm như vậy công việc của mình mới năng động và hiệu quả hơn. Từ đó, Ban điều hành sẽ nhận thấy các cống hiến và sự gắn bó của chúng ta, tạo điều kiện cho chúng ta phát triển cùng SC".

Hy vọng rằng SC sẽ không ngừng lớn mạnh phát triển, để rồi chúng ta cùng hân hoan đón mừng sinh nhật 07 năm, 10 năm hay nhiều hơn thế nữa... Tôi sẽ vẫn tiếp tục có cơ hội được làm việc, được vui chơi, được chia sẻ những kinh nghiệm trong công việc cũng như trong cuộc sống cùng các anh chị em tại mái nhà Sacombank thân yêu này.

Thân gửi mọi người thật nhiều lời chúc tốt đẹp trong ngày kỷ niệm thật trọng đại này!

Ông CHHUON CHHEN,
Trưởng phòng Quản lý tín dụng SC



ពានរង្វាន់កីឡា តេន្នីស សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ២០១៤

CÚP TENNIS SACOMBANK CAMBODIA 2014



ដើម្បីជាការតភ្ជាប់ទំនាក់ទំនង វប្បធម៌កីឡាកម្ពុជា ដល់បុគ្គលិកទាំងអស់ ជួយឲ្យបុគ្គលិកធនាគារ កាន់តែស្និទ្ធស្នាលជាមួយគ្នា ធនាគារសាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បានបង្កើតនូវកម្មវិធីកីឡាប្រកួតប្រជែងដូចជា ពាន រង្វាន់កីឡា តេន្នីស ២០១៤។

Nhằm tạo điều kiện để giao lưu văn hóa thể thao cho toàn thể CBNV, giúp CBNV ngày càng gần gũi nhau hơn, Sacombank Cambodia Plc đã tổ chức các sự kiện như cúp tennis 2014.





ដំណើរកម្សាន្តប្រចាំឆ្នាំ ២០១៤ នៅកោះភូហ៊ឹក ប្រទេសវៀតណាម

ANNUAL TRIP 2014 TẠI PHÚ QUỐC, VIỆT NAM



ឥណទានឆាប់ ឆ្លាត

MARKET LOAN

ទទួលបានកម្ចីរហ័សរាល់
LOAN UP TO

USD 100,000

ងាយស្រួលក្នុងការប្រើប្រាស់ដើមទុន
រយៈពេលខ្លីសម្រាប់អាជីវកម្មលោកអ្នក

- ✓ អត្រាការប្រាក់ទាប
- ✓ វិធីសងមានច្រើនជម្រើស
- ✓ ទទួលបានឥណទានឆាប់រហ័ស
- ✓ ទទួលបានការប្រឹក្សាយោបល់ដល់ទឹកនៃឯក
ដោយឥតគិតថ្លៃ

Easy access to short-term
capital for your business

- ✓ Low interest rate
- ✓ Flexible repayment method
- ✓ Quick disbursement
- ✓ Free consultancy at your stall

Sacombank

ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី

សេវាផ្ញើប្រាក់ក្នុងរយៈពេល ១ម៉ោង

រវាងកម្ពុជា វៀតណាម និងឡាវ

1 Hour Money Transfer

Between Cambodia, Vietnam and Laos

ម៉ោង
Hour



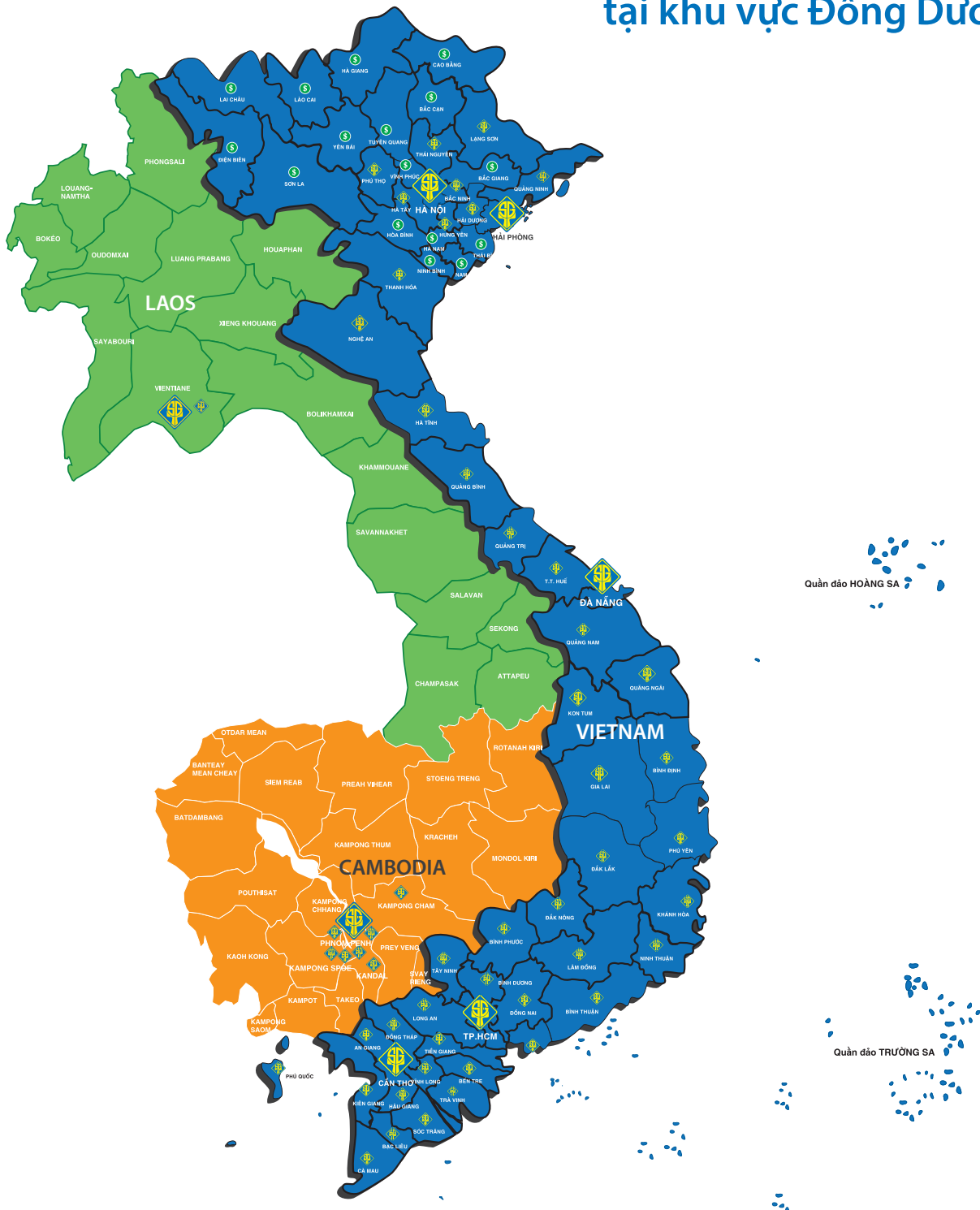
សេវាផ្ញើប្រាក់ឆាប់រហ័ស
នៅក្នុងតំបន់ឥណ្ឌូចិន

**The fastest money transfer
within Indochina region**

ទីតាំងប្រតិបត្តិការរបស់ ធនាគារ សាខាប៉េម៉ែន

នៅក្នុងតំបន់ឥណ្ឌូចិន

Địa điểm hoạt động của Sacombank
tại khu vực Đông Dương



SACOMBANK (CAMBODIA) PLC.

HEAD OFFICE

60, Preah Norodom, Phnom Penh
Tel: 023 223 422

OLYMPIC BRANCH

319-321, Preah Sihanouk, Phnom Penh
Tel: 023 223 420

PREAH MONIVONG BRANCH

537, Preah Monivong, Phnom Penh
Tel: 023 223 421

CHBAR AMPEOU BRANCH

577-578, National Road 1, Phnom Penh
Tel: 023 223 418

KAMPONG CHAM BRANCH

43, National Road 7, Veal Vong, Kampong Cham
Tel: 042 942 800

PHSAR HENG LY BRANCH

25-27 Street 271, Phnom Penh
Tel: 023 881 468

POCHENTONG BRANCH

378-379, Russian Blvd., Phnom Penh
Tel: 023 890 146

TAKHMAO BRANCH

539, Street 218, Kandal
Tel: 023 425 835

☎ 023 223 422

✉ info@sacombank.com.kh

🌐 www.sacombank.com.kh