

ខួបលើកទី ១០ នៃធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា
KỶ NIỆM 10 NĂM THÀNH LẬP

SOUR SDEY

ព្រឹត្តិបត្រព័ត៌មាន ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី
Bản tin Sacombank Cambodia



DEPOSIT PROMOTION

From 25/02/2019 until 14/06/2019

DOUBLE HAPPINESS, DOUBLE GIFTS



3
Taeels of
Gold



SAMSUNG
TV 49"



IPHONE
XS



Sacombank

ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី

មាតិកា

MỤC LỤC

ក្រុមការងារបច្ចេកទេស / BAN BIÊN TẬP

ទទួលខុសត្រូវលើអត្ថបទ / CHỊU TRÁCH NHIỆM BẢN TIN

Mr. NGUYEN NHI THANH

អនុប្រធានក្រុមប្រឹក្សាភិបាល និងអគ្គនាយកធនាគារ សាខាម៉ៃប៉ង ខេមបូឌា

Phó chủ tịch HĐQT kiêm TGĐ Sacombank Cambodia

បុគ្គលិកសរសេរអត្ថបទ / CBNV THAM GIA VIẾT BÀI

Mr. CHHUON CHHEN

សមាជិកក្រុមប្រឹក្សាភិបាល និងអគ្គនាយកធនាគារ សាខាម៉ៃប៉ង ខេមបូឌា
Phó TGĐ Sacombank Cambodia

Mr. SEAN SOSITHA

នាយកសាខាព្រះនរោត្តម / GD Chi nhánh Preah Norodom

Mr. TRAN QUOC TRUNG

ប្រធាននាយកដ្ឋាននីតិកម្ម និងគ្រប់គ្រងហានិភ័យ

Trưởng phòng Pháp Lý & Quản Lý Rủi Ro

Mr. HUYNH XUAN TAM

ប្រធាននាយកដ្ឋានអភិវឌ្ឍន៍អាជីវកម្ម / Trưởng phòng Phát Triển Kinh Doanh

Mr. MOEUNG TY

ប្រធាននាយកដ្ឋាន គណនេយ្យនិងហិរញ្ញវត្ថុ / Trưởng phòng Kế Toán Tài chính

Mr. UNG KUCH

ប្រធាននាយកដ្ឋានគ្រប់គ្រងសំណើទាន / Trưởng phòng Quản lý Tín Dụng

Mr. YANG CHANTHY

ប្រធាននាយកដ្ឋានរដ្ឋបាល និងធនធានមនុស្ស / Trưởng phòng Hành Chính & Nhân Sự

Mr. CHENG BUNKRY

ប្រធាននាយកដ្ឋានព័ត៌មានវិទ្យា / Trưởng phòng Công Nghệ Thông Tin

Mrs. TEAV BOUYLAY

ប្រធាននាយកដ្ឋានប្រតិបត្តិការ / Trưởng phòng Vận Hành

Mr. NGUYEN ANH TUAN

អនុប្រធាននាយកដ្ឋានទំនាក់ទំនងសាធារណៈ / Phó phòng Truyền Thông

Mr. LY DARA

នាយកដ្ឋានរដ្ឋបាល និងធនធានមនុស្ស / Phòng Hành Chính & Nhân Sự

សម្របសម្រួលអត្ថបទ និងរូបភាព / ĐIỀU PHỐI VÀ ẢNH

Mr. TRAN QUOC HOAI

បុគ្គលិកផ្នែកទំនាក់ទំនងសាធារណៈ / Chuyên viên Truyền Thông

Mr. TANG CHHENG

បុគ្គលិកផ្នែកស្តុកស្តម្ភ / Chuyên viên Thiết Kế

រចនាអត្ថបទ / THIẾT KẾ

Mr. CHENG SAMBO

ប្រធានផ្នែករចនា / Trưởng Bộ phận Thiết Kế

Mr. TANG CHHENG

បុគ្គលិកផ្នែកស្តុកស្តម្ភ / Chuyên viên Thiết Kế

Mr. CHHORM RATH

បុគ្គលិកផ្នែកស្តុកស្តម្ភ / Chuyên viên Thiết Kế

ការត្រឡប់មើលវិញ ទូទាំងរយៈពេល ១០ ឆ្នាំ

NHÌN LẠI CHẶNG ĐƯỜNG PHÁT TRIỂN 10 NĂM

4- បុគ្គលិកធ្វើការរយៈពេល ១០ ឆ្នាំ

CÁC CBNV GẮN BÓ 10 NĂM

5- សេចក្តីសង្ខេបពីធនាគារ សាខាម៉ៃប៉ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី

GIỚI THIỆU CHUNG VỀ SACOMBANK CAMBODIA

6- ព្រឹត្តិការណ៍សំខាន់ៗ នៃការបង្កើត និង អភិវឌ្ឍន៍

ធនាគារ សាខាម៉ៃប៉ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ក្នុងរយៈពេល ១០ ឆ្នាំ

NHỮNG CỘT MỐC QUAN TRỌNG TRONG QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN CỦA

SACOMBANK CAMBODIA QUA 10 NĂM

តារាងពេញលេញ ស្ថេរភាព និង ការឆ្ពោះទៅមុខ / KIẾN TOÀN, ỔN ĐỊNH VÀ TĂNG TỐC

8- បណ្តាញប្រតិបត្តិការក្នុងរយៈពេល ១០ ឆ្នាំ

MẠNG LƯỚI QUA 10 NĂM.

9- ចក្ខុវិស័យ និង ទិសដៅអភិវឌ្ឍន៍

TẦM NHÌN VÀ ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

10- គោលដៅ ៣ ចំណុច នៃការអភិវឌ្ឍន៍សាខា ប្រកបដោយប្រសិទ្ធភាព

03 MỤC TIÊU PHÁT TRIỂN CÁC CHI NHÁNH CÓ HIỆU QUẢ

12- អភិវឌ្ឍ ធ្វើពិធីកម្មនូវផលិតផលថ្មី កែលម្អគុណភាពសេវាកម្ម

PHÁT TRIỂN, ĐA DẠNG HOÁ CÁC SẢN PHẨM MỚI

15- កម្មវិធីធានា គឺជាគោលដៅចម្បង

CHO VAY PHÂN TÁN LÀ CHỦ YẾU

16- ការដាក់ឱ្យប្រើប្រាស់កម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងបច្ចេកវិទ្យាព័ត៌មានដើម្បីជួយសម្រួលដល់

សកម្មភាពអាជីវកម្ម និងប្រតិបត្តិការ ធនាគារ សាខាម៉ៃប៉ង ខេមបូឌា

ỨNG DỤNG CÔNG NGHỆ THÔNG TIN TRONG HOẠT ĐỘNG CỦA SACOMBANK CAMBODIA

17- កម្មវិធីបណ្តុះបណ្តាលលើកកម្ពស់គុណភាពសេវាកម្ម របស់បុគ្គលិក

ĐÀO TẠO, NÂNG CAO CHẤT LƯỢNG PHỤC VỤ CỦA ĐỘI NGŨ CBNV

18- ប្រសាសន៍របស់អតិថិជន វិរាយភី

CHIA SẺ CỦA KHÁCH HÀNG VIP

19- ការវិវត្តន៍កម្មវិធីចំណាត់ការបណ្តុះបណ្តាលរបស់បុគ្គលិកដែលបានប្រើប្រាស់ការអស់

រយៈពេលយូរឆ្នាំ លោក ចេង ប៊ុនត្រី

NHÌN LẠI CHẶNG ĐƯỜNG MƯỜI NĂM – ÔNG CHENG BUNKRY

20- ចំណាប់អារម្មណ៍អំពីការធ្វើការរយៈពេល១០ឆ្នាំ - លោកស្រី ទាវ ប៊ុយឡាយ

CẢM NGHĨ VỀ HÀNH TRÌNH MƯỜI NĂM – BÀ TEAV BOUYLAY

22- ១០ឆ្នាំនៃការស្មោះស្ម័គ្រប្រើប្រាស់ការងារនៅធនាគារ សាខាម៉ៃប៉ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី-លោក ឈួន ឆេន

MƯỜI NĂM GẮN BÓ

ការទំនាក់ទំនង និងការបែកចែក / KẾT NỐI VÀ SẺ CHIA

24- លើកកម្ពស់កម្មវិធី TEAM BUILDING បង្កើនសាមគ្គីភាពផ្ទៃក្នុង

ĐẤY MẠNH CÁC CHƯƠNG TRÌNH TEAM BUILDING, GẮN KẾT NỘI BỘ

25- ការផ្តើមជំរុញស្មារតីស្រលាញ់កីឡា

PHÁT ĐỘNG PHONG TRAO THỂ DỤC, THỂ THAO

26- ការរីករាលដាលនៃសេចក្តីស្រឡាញ់ ការចែករំលែកតាមរយៈសកម្មភាពសង្គមដោយស្ម័គ្រចិត្ត

LAN TOẢ YÊU THƯƠNG, SẺ CHIA THÔNG QUA CÁC HOẠT ĐỘNG THIỆN NGUYỆN





From

\$100,000

ប្រាក់បញ្ញើប្រចាំថ្ងៃ

PREMIUM FIXED DEPOSIT

អាចដកប្រាក់បញ្ញើមុនកាលកំណត់

Withdrawal Before Maturity

ចរចាការប្រាក់ ☒
Negotiating Rate

ចរចាឈៈពេល ☒
Negotiating Term

បុគ្គលិកធ្វើការរយៈពេល១០ឆ្នាំ

CÁC CBNV GẮN BÓ 10 NĂM



Mr. CHHUON CHHEN
Member Of BOD Cum
Deputy General Director
📍 HEAD OFFICE



Mr. PHUNG THAI PHUNG
Deputy General Director
📍 HEAD OFFICE



Mr. CHENG BUNKRY
Head of Information Technology
📍 HEAD OFFICE



Mr. SENG SOPHEARUM
Deputy Head of Information Technology
📍 HEAD OFFICE



Mrs. TEAV BOUYLAY
Head of Operation
📍 HEAD OFFICE



Ms. KIM THI PHO LY
Head of Card & E-banking
📍 HEAD OFFICE



Mrs. VENG LEANG HAK
Deputy Branch Manager
📍 OLYMPIC BRANCH



Mrs. KUONG MUYN A
Deputy Branch Manager
📍 PREAH MONIVONG BRANCH



Mrs. SRENG SIEM KHENG
Senior Accountant
📍 HEAD OFFICE



Mrs. KONG CHANTHA
Documentary & Storing Officer
📍 HEAD OFFICE



Mrs. SENG REASEY
Cleaner
📍 HEAD OFFICE



Mr. HUOT SOPANARA
Admin Officer
📍 HEAD OFFICE

សេចក្តីសង្ខេបពីធនាគារ សាខាម៉ែឌី (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី

GIỚI THIỆU CHUNG VỀ SACOMBANK CAMBODIA

ធនាគារ សាខាម៉ែឌី (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ជាធនាគារបុត្រសម្ព័ន្ធ ១០០% របស់ ធនាគារ សាខាម៉ែឌី ដែលជាធនាគារពាណិជ្ជកម្មឈានមុខគេមួយនៅក្នុងប្រទេសវៀតណាម ដែលមានបុគ្គលិកជាង ១៨.០០០ នាក់ និង មានទីតាំងធ្វើប្រតិបត្តិការជាង ៥០៧ កន្លែង នៅទូទាំងប្រទេសទាំង ៣ នៃឧបទ្វីបឥណ្ឌូចិនរួមមានប្រទេស វៀតណាម ឡាវ និង កម្ពុជា ។

ថ្ងៃទី ២៣ ០៦ ២០០៩ ធនាគារ សាខាម៉ែឌីសម្ពោធសាខានៅទីក្រុងភ្នំពេញក្នុងប្រទេសកម្ពុជាដែលបង្ហាញពីវត្តមាននិងសកម្មភាពធនាគារវៀតណាមដំបូងគេនៅប្រទេសកម្ពុជា។ ធនាគារ សាខាម៉ែឌី ខេមបូឌាផ្តល់នូវផលិតផល និងសេវាកម្មធនាគារជាច្រើន ទំនើបៗ បម្រើដល់អតិថិជនជាងកត្តបុគ្គល សហគ្រាសនៅកម្ពុជា។

Sacombank Cambodia là Ngân hàng con với 100% vốn của Sacombank - một trong những Ngân hàng thương mại hàng đầu tại Việt Nam với hơn 18.000 nhân viên và 567 địa điểm kinh doanh trải dài trên 3 nước Đông Dương (Việt Nam, Lào, Campuchia). Ngày 23/06/2009, Sacombank khai trương chi nhánh tại thủ đô Phnom Penh của Campuchia, đánh dấu bước ngoặt cho sự xuất hiện và hoạt động của ngân hàng Việt Nam đầu tiên tại đất nước chùa Tháp. Sacombank Cambodia cung cấp nhiều sản phẩm và dịch vụ ngân hàng hiện đại, phục vụ khách hàng cá nhân, doanh nghiệp, tổ chức tại Campuchia.



ព្រឹត្តិការណ៍សំខាន់ៗ នៃការបង្កើត និង អភិវឌ្ឍន៍ ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ក្តីអិលស៊ី ក្នុងរយៈពេល ១០ឆ្នាំ

NHỮNG CỘT MỐC QUAN TRỌNG TRONG QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN CỦA SACOMBANK CAMBODIA QUA 10 NĂM



23/06/2009

សម្ពោធការិយាល័យកណ្តាលនៅរាជធានីភ្នំពេញ។
Khai trương chi nhánh Sacombank Phnom Penh.



08/12/2010

សម្ពោធសាខាអូឡាំពិក - សាខាដំបូងសុំ។
Khai trương Chi nhánh Olympic: Chi nhánh đầu tiên.



30/08/2011

បន្តសម្ពោធសាខាទី២ - សាខាផ្សារទំនើបវៀតណាម។
Khai trương Chi nhánh thứ 2: Chi nhánh Siêu thị Việt Nam.



05/09/2011

សម្ពោធសាខាទី៣ - សាខាផ្សារអំពៅ។
Khai trương chi nhánh thứ 3: Chi nhánh Chbar Ampeou.



10/10/2011

ក្រុមប្រឹក្សាភិបាល បានសម្រេចចិត្តបង្កើតធនាគារបុត្រសម្ព័ន្ធ ដែលមានដើមទុន ១០០% របស់ធនាគារ សាខមប៉ែងក្រោមការ
អនុម័តពីធនាគារជាតិ នៃ កម្ពុជា និង ធនាគាររដ្ឋវៀតណាម។
HĐQT ra Nghị quyết thành lập Ngân hàng con 100% vốn của Sacombank dưới sự chấp thuận của Ngân
hàng Quốc gia Campuchia và Ngân hàng Nhà nước Việt Nam.



22/03/2012

សម្ពោធសាខាទី៤- សាខាកំពង់ចាម។
Khai trương Chi nhánh thứ 4: Chi nhánh Kampong Cham.

2009

SACOMBANK



26/11/2012

ប្តូរទីតាំង និង ប្តូរឈ្មោះសាខាផ្សារទំនើបវៀតណាម ទៅជាសាខាព្រះមុនីវង្ស។
Di dời và đổi tên Chi nhánh Siêu Thị Việt Nam thành Chi nhánh Preah Monivong.



17/01/2013

សម្ពោធសាខាទី៥ - សាខាផ្សារហង់លី។
Khai trương Chi nhánh thứ 5: Chi nhánh Phsar Hengly.



24/06/2013

សម្ពោធសាខាទី៦ - សាខាពោធិ៍ចិនតុង។
Khai trương Chi nhánh thứ 6: Chi nhánh Pochentong.



23/04/2014

សម្ពោធសាខាទី៧ - សាខាតាខ្មៅក្នុងខេត្តកណ្តាល។
Khai trương Chi nhánh thứ 7: Chi nhánh Takhmao tại tỉnh Kandal.



25/07/2015

ធនាគារ សាខាម៉ៃប៉ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ទទួលបានពានរង្វាន់ "ធនាគារលក់រាយដ៏ល្អបំផុត" ពី International Data Group។
Sacombank Cambodia được trao danh hiệu "Ngân hàng bán lẻ xuất sắc" bởi International Data Group.



11/11/2016

ធនាគារ សាខាម៉ៃប៉ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ធ្វើបច្ចុប្បន្នភាពនិងអភិវឌ្ឍប្រព័ន្ធ Core Banking Temenos T24 R16។
Sacombank Cambodia cập nhật và nâng cấp hệ thống core banking phiên bản Temenos T24 R16.



28/09/2017

សម្ពោធសាខាទី៨ - សាខាសៀមរាប។
Khai trương chi nhánh thứ 8: Chi nhánh Siem Reap.



25/10/2018

សម្ពោធសាខាទី៩ - សាខាព្រះនរោត្តម។
Khai trương chi nhánh thứ 9: Chi nhánh Preah Norodom.



បណ្តាញប្រតិបត្តិការក្នុងរយៈពេល ១០ឆ្នាំ

MẠNG LƯỚI QUA 10 NĂM

គិត ត្រឹមខែមិថុនា ឆ្នាំ២០១៩ បណ្តាញប្រតិបត្តិការរបស់ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏ដូចជា មានទីស្នាក់ការកណ្តាលចំនួន ១ និង សាខាចំនួន ៩ ដែលក្នុងនោះ សាខាចំនួន ៦ នៅភ្នំពេញ និង ៣ នៅតាមបណ្តាខេត្តគឺ ខេត្តកណ្តាល កំពង់ចាម និង សៀមរាប។ នៅថ្ងៃទី ២៥ ខែតុលា ឆ្នាំ២០១៨ ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏ដូចជា បានបើកសម្ពោធដោយជោគជ័យនូវ សាខាព្រះនរោត្តម ដែលមានទីតាំងប្រតិបត្តិការនៅ ទីស្នាក់ការកណ្តាលរបស់ធនាគារ។ ចំពោះបណ្តាញប្រតិបត្តិការម៉ាស៊ីន ATM និង POS ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ក៏ដូចជា មានចំនួន ១៩ ម៉ាស៊ីន ATM និង ១៤ ម៉ាស៊ីន POS ។ ក្នុងផែនការអភិវឌ្ឍន៍នៅថ្ងៃខាងមុខ ធនាគារមានផែនការនឹងបើក សាខាបន្ថែមនៅ តាមបណ្តាខេត្តក្រុងសំខាន់ៗ មួយចំនួនដែលមានព្រំប្រទល់ជាប់នឹងប្រទេសវៀតណាម ដើម្បីជំរុញសេវាកម្មទូទាត់តាមព្រំដែន ដូចជា ខេត្តរតនៈគីរី និង ក្រុងបាវិត ព្រមជាមួយការបន្ថែមចំនួនម៉ាស៊ីន ATM និង POS។

Tính đến thời điểm tháng 6 năm 2019, mạng lưới ngân hàng của Sacombank Cambodia gồm 1 Trụ sở chính và 9 Chi nhánh, trong đó có 6 chi nhánh tại Phnom Penh và 3 Chi nhánh tại các tỉnh Kandal, Kampong Cham và Siem Riep. Ngày 25/10/2018, Sacombank Cambodia đã khai trương Chi nhánh Preah Norodom hoạt động tại Trụ sở chính của Ngân hàng. Riêng về mạng lưới ATM và POS, Sacombank Cambodia hiện có 19 máy ATM và 14 điểm chấp nhận thẻ (POS). Trong lộ trình phát triển sắp tới, Ngân hàng có định hướng sẽ mở thêm mạng lưới tại các tỉnh/thành phố giáp biên Việt Nam phục vụ phát triển thanh toán biên mậu như Ratanakiri, Baviet song song với việc gia tăng số lượng máy ATM và số lượng điểm chấp nhận thẻ (POS).



ចក្ខុវិស័យ និងទិសដៅអភិវឌ្ឍ TẦM NHÌN VÀ ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN



ក្នុង និន្នាការអភិវឌ្ឍយ៉ាងឆាប់រហ័សនៃទីផ្សារហិរញ្ញវត្ថុកម្ពុជា និង សម្ពាធនៃការប្រកួតប្រជែង រវាងស្ថាប័នហិរញ្ញវត្ថុកាន់តែខ្លាំងក្លាពីមួយថ្ងៃទៅមួយថ្ងៃ ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បានកំណត់ចក្ខុវិស័យរបស់ខ្លួនជាធនាគារលក់រាយ ប្រកបដោយភាពសំបូរបែប ទំនើបទាន់សម័យ ហើយកំណត់យកអភិវឌ្ឍន៍ជាស្នូល ផ្តល់នូវដំណោះស្រាយហិរញ្ញវត្ថុ ដែលមានគុណភាព ប្រកបដោយបច្ចេកវិទ្យាខ្ពស់។ ដើម្បីអនុវត្តផែនការនេះ ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បានធ្វើការរៀបចំ ឡើងវិញនូវ រចនាសម្ព័ន្ធរបស់ធនាគារ ដោយមានភ្ជាប់ជាមួយនូវផែនការសកម្មភាពជាក់ស្តែង ដើម្បីផ្តល់នូវដំណោះស្រាយហិរញ្ញវត្ថុជាកញ្ចប់ដ៏ល្អបំផុត ទំនើបទាន់សម័យ និង ផ្តល់ផលប្រយោជន៍ច្រើនដល់អតិថិជន បង្កើនគុណភាពប្រតិបត្តិការដល់ដៃគូ អ្នកវិនិយោគ និង ភាគទុនិក ក្លាយជាអ្នកកក្កប់នៃការពង្រីកទំនាក់ទំនងសហប្រតិបត្តិការវិនិយោគរវាង ប្រទេសវៀតណាម និង កម្ពុជា និងនាំមកនូវតម្លៃវិជ្ជាជីវៈ និងភាពរីកចម្រើនដល់បុគ្គលិកធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី។

Trong xu hướng phát triển nhanh của thị trường tài chính Campuchia và sức ép cạnh tranh giữa các tổ chức tài chính ngày càng gay gắt, Sacombank Cambodia đã xác định tầm nhìn chiến lược là ngân hàng bán lẻ đa năng, hiện đại, lấy khách hàng làm trọng tâm, cung cấp các giải pháp tài chính chất lượng áp dụng công nghệ cao. Để thực hiện điều đó, Sacombank Cambodia đã xây dựng để án tái cơ cấu hoạt động của Ngân hàng cùng các chương trình hành động thiết thực, khả thi nhằm triển khai tối ưu giải pháp tài chính trọn gói, hiện đại và đa tiện ích cho khách hàng; tối đa hóa giá trị gia tăng cho đối tác, nhà đầu tư và cổ đông; trở thành cầu nối mở rộng quan hệ hợp tác đầu tư giữa Việt Nam – Campuchia và mang lại giá trị về nghề nghiệp và sự thịnh vượng cho cán bộ nhân viên Sacombank Cambodia.



គោលដៅ ៣ ចំណុច នៃការអភិវឌ្ឍន៍សាខា ប្រកបដោយប្រសិទ្ធភាព

03 MỤC TIÊU PHÁT TRIỂN CÁC CHI NHÁNH CÓ HIỆU QUẢ

ធនាគារ សាខាប្រើប្រាស់ (ខេមបូឌា) ក៏ដូចជា គឺជាធនាគារបុត្រសម្ព័ន្ធដែលមានជើងទុន ១០០% របស់ធនាគារ សាយហ្គាន ជឿនទីន ពាណិជ្ជ (សាខាប្រើប្រាស់)។

ធនាគារត្រូវបានបង្កើតឡើង ១០ ឆ្នាំមកហើយ ដោយមានចំនួន ៦ សាខានៅក្នុងតំបន់ភ្នំពេញ និង ៣ សាខាទៀតនៅតាមបណ្តាខេត្តដូចជា៖ ខេត្តកណ្តាល ខេត្តកំពង់ចាម និងខេត្តសៀមរាប។ នៅក្នុងផែនការនាពេលខាងមុខ ធនាគារនឹងបន្តពង្រីកបណ្តាញនៅតាមបណ្តាខេត្ត ឬ ទីក្រុងធំៗមួយចំនួនទៀតរបស់ប្រទេសកម្ពុជា ដើម្បីអនុវត្តតាមយុទ្ធសាស្ត្ររយៈពេលវែងដែលគណៈដឹកនាំធនាគារមេបានដាក់ចេញ។

រួមជាមួយការអភិវឌ្ឍដោយឥតឈប់ឈរនៃវិស័យសេដ្ឋកិច្ចកម្ពុជានិយាយជាមួយ និងទីផ្សារហិរញ្ញវត្ថុកម្ពុជានិយាយដោយឡែក ធនាគារក៏កំណត់នូវបេសកកម្មដ៏ល្អឥតខ្ចោះរបស់ខ្លួនដោយបង្កើតឲ្យមានដំណោះស្រាយហិរញ្ញវត្ថុជាក់លាក់ មានភាពទំនើប និងមានអត្ថប្រយោជន៍ជាច្រើនសម្រាប់អតិថិជន។ ធនាគារតែងតែមានទិសដៅ និងគោលដៅច្បាស់លាស់ដោយបានផ្តល់អាទិភាពទៅលើការអភិវឌ្ឍ និងការពង្រីកបណ្តាញ ដើម្បីជួយសម្រួលឲ្យអតិថិជនអាចទទួលបានយ៉ាងងាយស្រួលបំផុតនូវផលិតផល និងសេវាកម្មធនាគារទំនើប។ ដោយផ្អែកលើចក្ខុវិស័យនេះ ធនាគារបានដាក់ចេញ ៣ ទិសដៅដែលខ្លួនត្រូវតែសម្រេចបានដូចខាងក្រោម។

ទិសដៅទី ១៖

អភិវឌ្ឍបណ្តាញអតិថិជនប្រាក់បញ្ញើ៖ ជួយធនាគារប្រមូលមូលនិធិនៅទំនេរពីទីផ្សារ ជួយអតិថិជនលើកកម្ពស់ប្រសិទ្ធភាពនៃការគ្រប់គ្រងហិរញ្ញវត្ថុផ្ទាល់ខ្លួន និងបង្កើនចំណូលសម្រាប់ខ្លួន។ បច្ចុប្បន្ននេះ ធនាគារមានផលិតផលប្រាក់បញ្ញើដូចជា៖ ប្រាក់បញ្ញើទទួលបានការប្រាក់នៅក្នុងកាលកំណត់/ប្រចាំខែ/ប្រចាំត្រីមាស/ប្រចាំឆ្នាំប្រាក់បញ្ញើអនាគត។ ជាពិសេស មាន ២ ផលិតផលប្រាក់បញ្ញើដែលមានលក្ខណៈពិសេស មានតម្លៃកំណើនខ្ពស់ ឆ្លើយតបតាមតម្រូវការបត់បែនរបស់អតិថិជន នោះគឺផលិតផលប្រាក់បញ្ញើមានកាលកំណត់បត់បែន និងផលិតផលប្រាក់បញ្ញើព្រីមៀម (ដកប្រាក់មុនពេលកាលកំណត់ទទួលអត្រាការប្រាក់ចរចា) ដែលបានទាក់ទាញអតិថិជនគោលដៅជាច្រើនមកចូលរួមបញ្ញើប្រាក់នៅធនាគារ។

ទិសដៅទី ២៖

ផ្តល់ហិរញ្ញប្បទានឆ្លងតាមរយៈការផ្តល់ឥណទានឲ្យអតិថិជនដើម្បីបង្កលក្ខណៈងាយស្រួលសម្រាប់សាខាទាំងអស់របស់ធនាគារក្នុងការអភិវឌ្ឍផលិតផលផ្តល់កម្ចីទៅតាមផែនការដែលបានដាក់ចេញ។ ផលិតផលផ្តល់កម្ចីសំបូរបែប និង ស្របជាមួយចំណាត់ថ្នាក់អតិថិជនផ្សេងៗគ្នា ដូចជា៖ ឥណទានឯកត្តបុគ្គល ឥណទានសហគ្រាស ឥណទានទិញផ្ទះ ឥណទានទិញរថយន្ត ឥណទានផ្សារ ឥណទានសម្រាប់នាំចេញ នាំចូល និងសេវាធានា។

ទិសដៅទី ៣៖

លើកកម្ពស់គុណភាពសេវាកម្ម៖ ដោយទទួលបានមតិយោបល់ពីបណ្តាញអតិថិជន សាខាធនាគារបានផ្តោតសំខាន់ទៅលើការអភិវឌ្ឍបន្ថែមនូវផលិតផល សេវាកម្មជាច្រើន ដើម្បីបំពេញតម្រូវការរបស់អតិថិជនដូចជា Internet Banking SMS សេវាកម្ម TOPUP សេវាកម្មផ្ទេរប្រាក់ក្នុងស្រុក និងក្រៅប្រទេស សេវាកម្មផ្ទេរប្រាក់រហ័សនៅតំបន់ឥណ្ឌូចិន ដាក់ឲ្យប្រើប្រាស់គ្រប់ប្រភេទប័ណ្ណ ម៉ាស៊ីន POS និងពង្រីកបណ្តាញម៉ាស៊ីនដកប្រាក់ស្វ័យប្រវត្តិ (ATM) នៅតាមបណ្តាទីក្រុងធំៗរបស់ប្រទេសកម្ពុជាដែលមានសាខារបស់ធនាគារធ្វើប្រតិបត្តិការ។ ធនាគារក៏បានសហការជាមួយភ្នាក់ងារផ្ទេរប្រាក់ លីហ្វរ ដើម្បីបម្រើ និងបំពេញតម្រូវការផ្ទេរប្រាក់ និងទូទាត់របស់អតិថិជន ដោយឈានឆ្ពោះទៅរកភាពងាយស្រួល និងគុណភាពសេវាកម្មល្អបំផុត។ ទន្ទឹមគ្នានេះ ធនាគារក៏កំពុងអនុវត្តផែនការ Mobile Banking សហការលក់ធានារ៉ាប់រងជាមួយក្រុមហ៊ុន Daichi Life របស់ប៉ារ៉ា។

ទិសដៅទាំង ៣ ខាងលើនេះ នឹងជួយឲ្យធនាគារលើកកម្ពស់ប្រសិទ្ធភាពនៃការពង្រីកបណ្តាញសាខា និងបម្រើអតិថិជនកាន់តែប្រសើរឡើង។ គណៈដឹកនាំធនាគារតែងតែយកចិត្តទុកដាក់ និងផ្តោតសំខាន់ទៅលើការអភិវឌ្ឍន៍ធនធានមនុស្ស បង្កើនផលិតភាពការងារ រៀបចំផែនការគ្រប់គ្រងបុគ្គលិកសក្តានុពល តាមរយៈកម្មវិធីបណ្តុះបណ្តាលជាប្រចាំជូនបុគ្គលិកដោយបានបញ្ជូនបុគ្គលិកនៅកម្ពុជាទៅកាន់ធនាគារមេ ដើម្បីពង្រឹងសមត្ថភាព ទទួលបន្ទុកស្ថានភាព បំពេញបន្ថែមចំណេះដឹងនិងជំនាញ ដើម្បីក្លាយជាអ្នកគ្រប់គ្រងក្នុងអនាគតរបស់ធនាគារ។



23/06/2009

ការិយាល័យកណ្តាល
Head Office



08/12/2010

សាខាអូឡាំពិក
Olympic Branch



30/08/2011

សាខាព្រះមុនីវង្ស
Preah Monivong Branch



05/09/2011

សាខាច្បារអំពៅ
Chbar Ampeou Branch



22/03/2012

សាខាកំពង់ចាម
Kampong Cham Branch

Ngân hàng Sacombank Cambodia là Ngân hàng con 100% vốn của Ngân hàng TMCP Sài Gòn Thương Tín (Sacombank). Sacombank Cambodia đã thành lập được 10 năm với 06 Chi nhánh tại thủ đô Phnom Penh và 03 chi nhánh tại tỉnh Kandal, Kampong Cham và Siem Reap. Trong kế hoạch sắp tới, Sacombank Cambodia sẽ tiếp tục mở rộng mạng lưới tại các tỉnh, thành phố lớn của Campuchia để phục vụ cho chiến lược bán lẻ mà Ban lãnh đạo Ngân hàng mẹ đã đề ra.

Cùng với sự phát triển không ngừng của nền kinh tế Campuchia nói chung và thị trường tài chính Campuchia nói riêng, Sacombank Cambodia xác định sứ mệnh tối ưu của mình là các giải pháp tài chính trọn gói, hiện đại và đa tiện ích cho khách hàng. Sacombank Cambodia luôn có mục tiêu và định hướng rõ ràng đó là ưu tiên phát triển và mở rộng mạng lưới nhằm tạo điều kiện cho khách hàng có thể tiếp cận một cách dễ dàng nhất đối với sản phẩm dịch vụ tài chính ngân hàng hiện đại. Dựa trên tầm nhìn đó, Sacombank Cambodia đã đề ra 3 mục tiêu cần phải đạt được:

Mục tiêu 01:

Phát triển hệ khách hàng tiền gửi: giúp Ngân hàng tận dụng nguồn vốn nhàn rỗi từ thị trường, nâng cao hiệu quả quản lý tài chính, gia tăng thu nhập cho khách hàng. Hiện Sacombank Cambodia có các sản phẩm dịch vụ tiền gửi như sau: Tiền gửi hưởng lãi bậc thang; Tiền gửi lãi kỳ/hàng tháng /hàng quý/06 tháng và hàng năm; Tiền gửi Tương lai. Đặc biệt, với 2 sản phẩm tiền gửi đặc thù, có giá trị gia tăng cao, đáp ứng linh hoạt nhu cầu của khách hàng là Tiền gửi Flexible (có kỳ hạn linh hoạt) và Tiền gửi Premium (rút trước hạn lãi suất thương lượng) đã thu hút nhiều đối tượng khách hàng tham gia gửi tiền tại Sacombank Cambodia.

Mục tiêu 02:

Tài trợ nhu cầu vốn thông qua việc cấp tín dụng cho khách hàng: Nhằm tạo điều kiện thuận lợi cho các Chi nhánh phát triển sản phẩm cho vay theo chỉ tiêu đã đề ra, Sacombank Cambodia đã phát triển các sản phẩm cho vay đa dạng, phù hợp với nhiều phân khúc khách hàng khác nhau như: Cho vay cá nhân; Cho vay doanh nghiệp; Cho vay mua nhà; Cho vay mua xe; Cho vay chợ; tài trợ xuất nhập khẩu, bảo lãnh...

Mục tiêu 03:

Nâng cao chất lượng dịch vụ: bằng cách tiếp thu các ý kiến đóng góp từ các chi nhánh, Sacombank Cambodia đã chú trọng phát triển thêm nhiều sản phẩm, dịch vụ đáp ứng nhu cầu đa dạng của khách hàng như Internet Banking SMS, dịch vụ TOPUP, dịch vụ chuyển tiền trong và ngoài nước, dịch vụ chuyển tiền nhanh tại các nước Đồng Dương, phát hành các loại thẻ, POS và mở rộng mạng lưới ATM tại các thành phố lớn của Campuchia nơi có chi nhánh của Sacombank Cambodia hoạt động. Sacombank Cambodia cũng đã hợp tác với đại lý chuyển tiền Ly Hour để phục vụ và đáp ứng nhu cầu chuyển tiền và thanh toán của khách hàng, hướng đến sự tiện lợi và chất lượng dịch vụ tốt nhất. Đồng thời Sacombank Cambodia cũng đang triển khai dự án Mobile Banking, hợp tác bán bảo hiểm với công ty Daichi Life Nhật Bản.

Ba mục tiêu trên sẽ giúp Sacombank Cambodia nâng cao hiệu quả mở rộng mạng lưới chi nhánh và phục vụ khách hàng tốt hơn. Ban lãnh đạo Ngân hàng cũng luôn đặc biệt quan tâm và chú trọng việc phát triển nguồn nhân lực, tăng năng suất lao động, quy hoạch CBNV tiềm năng bằng các chương trình đào tạo định kỳ cho CBNV tại Campuchia về Ngân hàng mẹ để trao đổi, học hỏi kinh nghiệm, bổ sung kiến thức và kỹ năng để trở thành người quản lý trong tương lai của Ngân hàng Sacombank Cambodia.



17/01/2013

សាខាផ្សារហង់លី
Phsar Hengly Branch



24/06/2013

សាខាពោធិ៍ចុងគូង
Pochentong Branch



24/06/2013

សាខាតាម៉ៅ
Takhmao Branch



28/09/2017

សាខាខេត្តសៀមរាប
Siem Reap Branch



25/10/2018

សាខាព្រះនរោត្តម
Preah Norodom Branch



អភិវឌ្ឍ ធ្វើពិពិធកម្មនូវផលិតផលថ្មី កែលម្អគុណភាពសេវាកម្ម

PHÁT TRIỂN, ĐA DẠNG HÓA SẢN PHẨM MỚI

ដើម្បីធ្វើពិពិធកម្មនូវផលិតផល សេវាកម្ម និងបំពេញនូវតម្រូវការរបស់អតិថិជន ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បានធ្វើការស្រាវជ្រាវដោយផ្ទាល់នៅក្នុងទីផ្សារកម្ពុជា និងដកស្រង់យកនូវផលិតផល សេវាកម្មដែលបានបង្កើតឡើងពីធនាគារមេ ដើម្បីចន្លោះ និងចេញផ្សាយនូវផលិតផល សេវាកម្មថ្មីឲ្យស្របជាមួយទីផ្សារនៅកម្ពុជា។

ផលិតផលថ្មីដែលបានចេញផ្សាយកន្លងមកថ្មីៗនៅក្នុងឆ្នាំ២០១៨ នេះរួមមាន៖ ប្រាក់បញ្ញើព្រីម្យែម - Premium Fixed Deposit, ប្រាក់បញ្ញើមានកាលកំណត់បត់បែន - Flexi-Fixed Deposit, ឥណទានទិញរថយន្ត - Car Loan, ឥណទានទិញផ្ទះ - Housing Loan។ ក្រៅពីនេះ ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ក៏បានកែសម្រួលនូវអត្ថប្រយោជន៍នៃផលិតផល សេវាកម្មដែលមានស្រាប់ ដើម្បីលើកកម្ពស់នូវគុណភាពសេវាកម្មក៏ដូចជាគ្រៀមចេញផ្សាយនូវកម្មវិធី Mobile Banking ដែលជួយសម្រួលឲ្យអតិថិជនអាចធ្វើការប្រើប្រាស់ផលិតផល និងសេវាកម្មផ្សេងៗរបស់ធនាគារតាមរយៈទូរស័ព្ទដៃនៅគ្រប់ពេលវេលា និងគ្រប់ទីកន្លែង។



From \$100,000

**PREMIUM
FIXED DEPOSIT**

Withdrawal Before Maturity

Negotiating Rate ☒ Negotiating Term ☒

N ឹង ជា ប្រភេទ ផលិតផល ថ្មី របស់ ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បាន ធ្វើការ ស្រាវជ្រាវ ដោយ ផ្ទាល់ នៅ ក្នុង ទីផ្សារ កម្ពុជា និង ដកស្រង់ យក នូវ ផលិតផល សេវាកម្ម ដែល បាន បង្កើត ឡើង ពី ធនាគារ មេ ដើម្បី ចន្លោះ និង ចេញ ផ្សាយ នូវ ផលិតផល សេវាកម្ម ថ្មី ឲ្យ ស្រប ជាមួយ ទីផ្សារ នៅ កម្ពុជា។

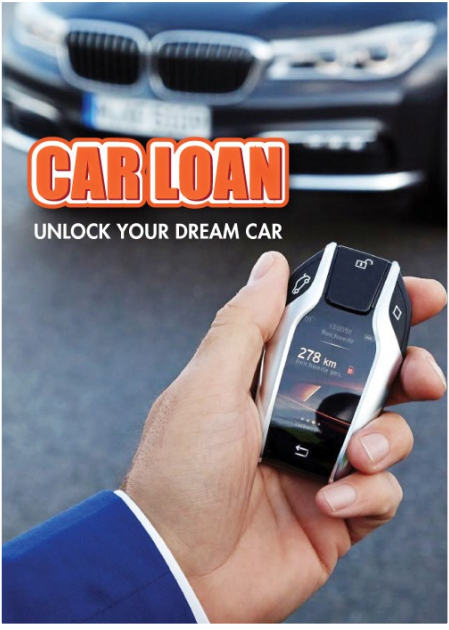
ក្នុង ការ ធ្វើ ការ ប្រែប្រួល ផលិតផល សេវាកម្ម ថ្មី របស់ ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បាន ធ្វើការ ស្រាវជ្រាវ ដោយ ផ្ទាល់ នៅ ក្នុង ទីផ្សារ កម្ពុជា និង ដកស្រង់ យក នូវ ផលិតផល សេវាកម្ម ដែល បាន បង្កើត ឡើង ពី ធនាគារ មេ ដើម្បី ចន្លោះ និង ចេញ ផ្សាយ នូវ ផលិតផល សេវាកម្ម ថ្មី ឲ្យ ស្រប ជាមួយ ទីផ្សារ នៅ កម្ពុជា។



36 Months
24 Months
18 Months
15 Months
13 Months

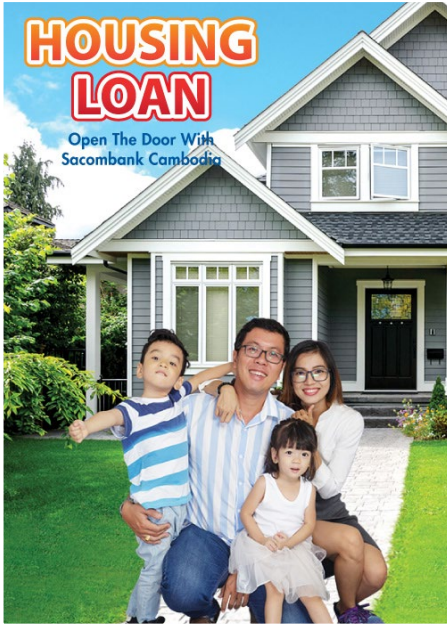
**FLEXIBLE
Fixed Deposit**

Find your strength in flexibility



CAR LOAN

UNLOCK YOUR DREAM CAR

**HOUSING
LOAN**

Open The Door With Sacombank Cambodia



គណនាទិញរថយន្ត

CAR LOAN

ទទួលយករថយន្តក្នុងក្តីស្រមៃរបស់លោកអ្នក

UNLOCK YOUR DREAM CAR

ឥណទាន គេហដ្ឋាន

HOUSING LOAN

បើកទ្វារគេហដ្ឋានក្នុងក្តីស្រមៃ
ជាមួយនឹងសារម៉ែន ខេមបូឌា

Open The Door With Sacombank Cambodia

6.99%



កម្ចីខ្នាតតូច គឺជាគោលដៅចម្បង CHO VAY PHÂN TÁN LÀ CHỦ YẾU

ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ជាធនាគាររៀបចំផែនការដំបូងគេបង្អស់ដែលមានវត្តមានលើទីផ្សារហិរញ្ញវត្ថុរបស់ព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា ជាមួយទស្សនៈវិស័យ និង បេសកកម្ម “ក្លាយជាធនាគារ លក់រាយ ទំនើប និង ឈានមុខគេក្នុងតំបន់” ។

ដើម្បីសម្រេចបាននូវ ទស្សនៈវិស័យ និង បេសកកម្មខាងលើ ចាប់តាំងពីដំបូង ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បានដាក់នូវយុទ្ធសាស្ត្រអាជីវកម្មយ៉ាងច្បាស់លាស់ក្នុងនោះ ការផ្តល់ឥណទានខ្នាតតូច ជាយុទ្ធសាស្ត្រមួយក្នុងចំណោមយុទ្ធសាស្ត្រស្នូលដទៃទៀតរបស់ធនាគារផងដែរ ។ រយៈពេលជិត ១០ឆ្នាំ ធ្វើប្រតិបត្តិការលើទីផ្សារ សកម្មភាពផ្តល់កម្ចីខ្នាតតូចរបស់ធនាគារសាខាម៉ែប៊ីង ទទួលបានលទ្ធផលល្អប្រសើរ ក្នុងនោះធនាគារបានធ្វើការផ្តល់ឥណទានដល់បណ្តាញអតិថិជនខ្នាតតូច សហគ្រាសខ្នាតតូចនិងមធ្យមទៅតាមគោលបំណងប្រើប្រាស់ឥណទានផ្សេងៗគ្នាជាច្រើនរួមមាន កម្ចីសម្រាប់ប្រើប្រាស់ក្នុងគ្រួសារ កម្ចីទិញគេហដ្ឋាន កម្ចីជ្រើកអាជីវកម្ម កម្ចីទិញរថយន្ត ជាដើម ។ គិតត្រឹមថ្ងៃទី ៣១/១២/២០១៨ ចំនួនអតិថិជនដែលជាប់ប្រាក់ប្រកបមានចំនួនប្រមាណ ៩៨% នៃចំនួនអតិថិជនសរុបដែលបាននិងកំពុងទទួលបានឥណទានពីធនាគារសាខាម៉ែប៊ីង ៧៥% នៃសមតុល្យឥណទានដុលសរុបរបស់ធនាគារ ។ ក្នុងនោះ អតិថិជនដែលមានទំហំប្រាក់កម្ចីចាប់ពី ៥០.០០០ ដុល្លារអាមេរិកមានចំនួន ១២% (ស្មើនឹង ១៤ លានដុល្លារអាមេរិក ឥណទានដុល) ទំហំប្រាក់កម្ចីចាប់ពី ៥០.០០០ ដុល្លារអាមេរិក រហូតដល់ ១ លានដុល្លារអាមេរិក មានចំនួន ៥៤% (ស្មើនឹង ៦២ លានដុល្លារអាមេរិក ឥណទានដុល) ។ អំពីរចនាសម្ព័ន្ធប្រាក់កម្ចីតាមរយៈពេលប្រើប្រាស់ កម្ចីរយៈពេលខ្លីមាន ៣៩% រយៈពេលមធ្យមមាន ៣០% និង រយៈពេលវែងមាន ៣១% ។ សម្រាប់ឆ្នាំ ២០១៩ ការផ្តល់កម្ចីខ្នាតតូចនៅតែជាទិសដៅស្នូលមួយ ក្នុងចំណោមគោលដៅដទៃទៀតក្នុងផែនការអាជីវកម្មរបស់ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ។ ជាមួយផលិតផល និង សេវាកម្មសម្បូរបែប គួបផ្សំ និង នីតិវិធី បែបបទងាយស្រួល រយៈពេលអនុម័តសំណើរឆាប់រហ័ស ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បាននិងកំពុងសម្រួលដល់អតិថិជនជាច្រើនដែលជាអាជីវកម្មខ្នាតតូច និង ជាក្រុមគ្រួសារ អាចទទួលបានទាន់តម្រូវការនូវប្រភពប្រាក់កម្ចីដែលមានលក្ខខណ្ឌល្អ ជាមួយការចំណាយទាបពីធនាគារ រួមចំណែកដល់ការជ្រើកអាជីវកម្ម ក៏ដូចជាលើកស្ទួយជីវភាពគ្រួសារឲ្យកាន់តែប្រសើរឡើងផងដែរ ។



Sacombank Cambodia là ngân hàng Việt Nam đầu tiên có mặt tại thị trường Campuchia với tầm nhìn và sứ mệnh “Trở thành ngân hàng bán lẻ hiện đại và đa năng hàng đầu tại khu vực”.

Để tiến tới tầm nhìn và sứ mệnh trên, ngay từ đầu Sacombank Cambodia đã đặt chiến lược kinh doanh rõ ràng, trong đó cho vay phân tán là một trong những chiến lược trọng yếu của Ngân hàng. Gần 10 năm có mặt tại thị trường, hoạt động cho vay phân tán của Sacombank Cambodia đã đạt được kết quả tốt, trong đó Ngân hàng đã tập trung cho vay hệ khách hàng phân tán, các doanh nghiệp vừa và nhỏ với nhiều mục đích sử dụng tiền vay bao gồm vay tiêu dùng, mua nhà, mở rộng sản xuất kinh doanh, mua xe...v.v.

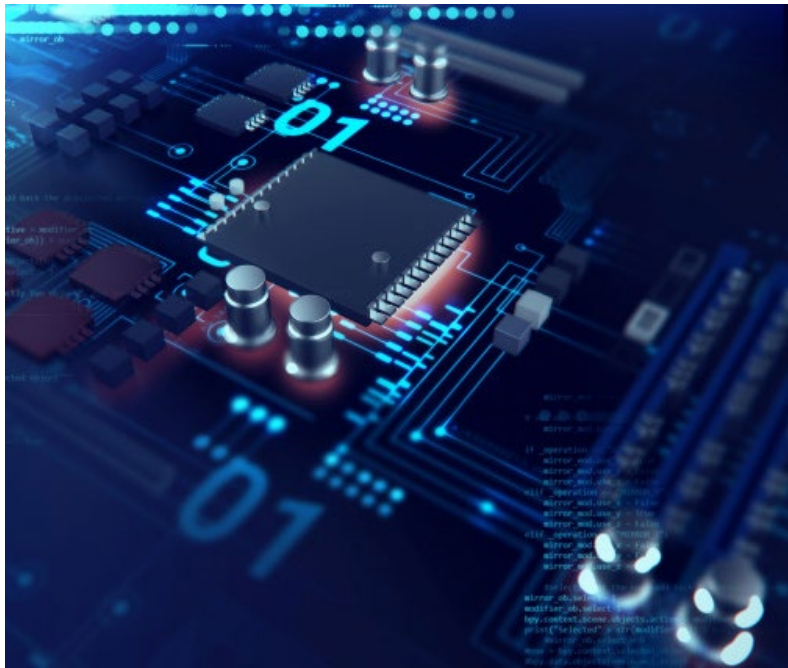
Tính đến ngày 31/12/2018, khách hàng cá nhân chiếm 98% số khách hàng đã và đang được Sacombank Cambodia cấp tín dụng, tương đương 75% tổng dư nợ. Trong đó khoản vay từ 50 ngàn USD trở xuống chiếm 12% (tương đương dư nợ 14 triệu USD), khoản vay trên 50 ngàn USD tới dưới 1 triệu USD chiếm 54% (tương đương 62 triệu USD). Cơ cấu tín dụng tính theo thời hạn vay: khoản cấp tín dụng ngắn hạn chiếm 39%, trung hạn chiếm 30% và dài hạn là 31%.

Năm 2019, hoạt động cho vay phân tán tiếp tục là một trong những trọng tâm trong kế hoạch kinh doanh của Sacombank Cambodia. Với sự đa dạng hóa về sản phẩm dịch vụ cùng với thủ tục cấp tín dụng đơn giản, thời gian giải quyết hồ sơ nhanh chóng, Sacombank Cambodia đã và đang giúp nhiều khách hàng là các hộ sản xuất kinh doanh, hộ gia đình, các doanh nghiệp có thể tiếp cận được nguồn tài trợ có điều kiện tốt với chi phí rẻ từ Ngân hàng, góp phần mở rộng quy mô sản xuất kinh doanh cũng như đời sống ngày càng tốt hơn.

ការដាក់ឱ្យប្រើប្រាស់កម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងបច្ចេកវិទ្យាព័ត៌មានដើម្បីជួយសម្រួលដល់សកម្មភាពអាជីវកម្ម និងប្រតិបត្តិការ ធនាគារ សាខាប៊ែង ខេមបូឌា

ỨNG DỤNG CÔNG NGHỆ THÔNG TIN TRONG HOẠT ĐỘNG CỦA SACOMBANK CAMBODIA

ចាប់ ផ្ដើមចេញពីតម្រូវការប្រើប្រាស់កម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងបច្ចេកវិទ្យាព័ត៌មាន នៅក្នុងសកម្មភាពប្រតិបត្តិការធនាគារ ព្រមជាមួយនឹងការអនុវត្តន៍តាមគោលការណ៍ណែនាំ របស់ថ្នាក់ដឹកនាំធនាគារសាខាប៊ែង ក្នុងការវិវត្តនៃបច្ចេកវិទ្យាឆ្ពោះទៅកាន់ឧស្សាហកម្ម ៤.០ ធនាគារសាខាប៊ែងខេមបូឌា បានខិតខំប្រឹងប្រែងយ៉ាងសកម្មក្នុងការបង្កើតនូវកម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងបច្ចេកវិទ្យា ដើម្បីផ្តល់នូវភាពងាយស្រួលក្នុងការអនុវត្តន៍ការងារកាន់តែប្រសើរ សុវត្ថិភាព និងកាត់បន្ថយពេលវេលា បង្កើនប្រសិទ្ធភាពការងារ ដែលពីមុនត្រូវធ្វើការកត់ត្រាដោយដៃ។ ជាក់ស្ដែង នៅថ្ងៃទី០៣ ខែកញ្ញា ឆ្នាំ២០១៨ ធនាគារ សាខាប៊ែង ខេមបូឌា បានដាក់អោយដំណើរការគេហទំព័រកម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងឥណទានជាផ្លូវការ ដើម្បីធ្វើឱ្យប្រសើរឡើងនូវដំណើរការនៃការផ្តល់កម្ចីកាត់បន្ថយរយៈពេលអនុម័តសំណើឥណទាន ក៏ដូចជាផ្តល់ជូនឱ្យបានទាន់ពេលវេលានូវតម្រូវការរបស់អតិថិជន និងបង្កើនការប្រកួតប្រជែង។ ក្រៅពីកម្មវិធីបច្ចេកវិទ្យានេះ ធនាគារ សាខាប៊ែង ខេមបូឌា ក៏បានបង្កើត និងដាក់ឱ្យប្រើប្រាស់ផងដែរនូវកម្មវិធីជាច្រើនផ្សេងទៀតដូចជា៖ កម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងចាប់លេខតាមជួបបម្រើអតិថិជន កម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងឯកសារនិងគោលការណ៍ កម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងក្រដាសសំខាន់ កម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងមូលប្បទានបំត្រ កម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងផ្ទេរប្រាក់ទូរទាត់ កម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងប្រមូលនិងចាប់រង្វាន់ និងកម្មវិធីប្រព័ន្ធគ្រប់គ្រងដាក់ច្បាប់សម្រាកអនុញ្ញាត ...ជាដើម។



Xuất phát từ sự cần thiết cho hoạt động kinh doanh và theo chủ trương của Ban lãnh đạo Ngân hàng trong thời kỳ cách mạng công nghệ 4.0, Sacombank Cambodia đã chủ động và tích cực tự phát triển ứng dụng công nghệ trong việc quản lý với mục tiêu rút ngắn thời gian và các thao tác thủ công, giảm thời gian xử lý và khối lượng công việc mà vẫn đảm bảo tính chính xác, an toàn và hiệu quả. Cụ thể, vào ngày 03/09/2018 Sacombank Cambodia đã chính thức triển khai hệ thống quản lý tín dụng nhằm phục vụ hoạt động cấp tín dụng và cải tiến quy trình cho vay, rút ngắn thời gian giải quyết hồ sơ đáp ứng kịp thời nhu cầu của khách hàng và tăng tính cạnh tranh. Ngoài hệ thống này, Sacombank Cambodia cũng đã tự phát triển và triển khai các ứng dụng khác như: hệ thống xếp hàng tự động; hệ thống quản lý văn bản lập quy; hệ thống quản lý ấn chỉ, ấn phẩm quan trọng; hệ thống quản lý chuyển tiền kiểu hối; hệ thống quản lý Séc; hệ thống quản lý dự thưởng; bốc thăm trúng thưởng và hệ thống đăng ký nghỉ phép trực tuyến.

Từ những thành công trong việc triển khai hệ thống như trên, Sacombank Cambodia sẽ tiếp tục nghiên cứu và phát triển nhiều ứng dụng khác như hệ thống quản lý nhân sự, hệ thống quản lý kho, hệ thống quản lý thi trắc nghiệm trực tuyến... trong các năm tiếp theo nhằm hỗ trợ ngày càng nhiều cho hoạt động kinh doanh, tiết kiệm chi phí mua thuê ngoài cho Ngân hàng và chủ động quản trị được chương trình tín học ứng dụng. Song song với đó, Sacombank Cambodia tiếp tục hiện đại hóa hệ thống công nghệ thông tin, nâng cấp hệ thống ngân hàng lõi thế hệ mới, đầu tư các hạ tầng công nghệ đáp ứng xu thế phát triển ngân hàng số.



កម្មវិធីបណ្តុះបណ្តាលលើកកម្ពស់គុណភាពសេវាកម្ម របស់បុគ្គលិក

ĐÀO TẠO, NÂNG CAO CHẤT LƯỢNG PHỤC VỤ CỦA ĐỘI NGŨ CBNV



ដើម្បីលើកកម្ពស់គុណភាពបុគ្គលិកស្រប តាមគោលការណ៍របស់ថ្នាក់ដឹកនាំធនាគារ គឺត្រូវយកចិត្តទុកដាក់បង្កើតផែនការធនធានមនុស្សចំពោះបុគ្គលិកដែលមានឆ្លើយ/បុគ្គលិកបំរុង ដើម្បីបំពេញតាមតម្រូវការសកម្មភាពអាជីវកម្មជាពិសេសត្រូវយកចិត្តទុកដាក់ទៅលើធនធានថ្នាក់គ្រប់គ្រងជាស្នូលដូចខាងក្រោម៖

- អនុវត្តលើកកម្ពស់ពលកម្មប្រកបដោយប្រសិទ្ធភាព រួមសហការជាមួយធនាគារមេដើម្បីអនុវត្តកំនែទម្រង់ធនធានមនុស្ស បញ្ចប់កំនែទម្រង់រចនាសម្ព័ន្ធនានា ទន្ទឹមនោះដាក់ឱ្យប្រើប្រាស់កម្មវិធី ខេ ភី អាយ។
- បន្តការងារបញ្ជូនបុគ្គលិកទៅចូលរួមកម្មវិធីបណ្តុះបណ្តាលនៅធនាគារមេ។
- កម្មវិធីបណ្តុះបណ្តាល បំពេញចំណេះដឹងបន្ថែមដល់ថ្នាក់គ្រប់គ្រងស្នូល ត្រូវបានកំណត់ជាកត្តាសំខាន់ៗ ជាញឹកញយត្រូវបានបណ្តុះបណ្តាលបំពេញបន្ថែមនូវជំនាញទ្រឹស្តី ទ្រឹស្តីថ្នាក់គ្រប់គ្រង ការគ្រប់គ្រងចំពោះគួរនាទី ជាថ្នាក់គ្រប់គ្រង។
- ស្វែងរក និងរៀបចំវគ្គបណ្តុះបណ្តាលជំនាញសម្រាប់បុគ្គលិកផ្នែកលក់ និងថែរក្សាអតិថិជន។
- បង្កើតឱ្យមានកម្មវិធីបណ្តុះបណ្តាលជាទ្រឹស្តីចំពោះបុគ្គលិកថ្មី និងបុគ្គលិកឆ្លើម។

Để nâng cao chất lượng đội ngũ cán bộ nhân viên theo chiến lược của Ban lãnh đạo Ngân hàng, cần chú trọng công tác xây dựng kế hoạch nhân sự tiềm năng/kế thừa, đáp ứng nhu cầu hoạt động kinh doanh, đặc biệt chú trọng nâng cao chất lượng đội ngũ cán bộ quản lý cốt cán, cụ thể:

- Thực hiện nâng cao năng suất và hiệu suất lao động. Phối hợp với Ngân hàng mẹ thực hiện công tác định biên, hoàn thiện mô hình tổ chức cấp chi nhánh, đồng thời nhanh chóng triển khai KPIs.
- Tiếp tục gửi cán bộ nhân viên Sacombank Cambodia đi đào tạo tại Ngân hàng mẹ.
- Công tác đào tạo, bồi dưỡng cán bộ cốt cán và cán bộ quản lý tiềm năng được xác định là khâu quan trọng. Thường xuyên bồi dưỡng nghiệp vụ, kỹ năng mềm, kỹ năng lãnh đạo, quản lý tác nghiệp đối với các chức danh CBQL.
- Tìm kiếm và tổ chức các khóa đào tạo kỹ năng cho đội ngũ bán hàng và chăm sóc khách hàng.
- Xây dựng giáo trình đào tạo nhân viên mới, quy hoạch cán bộ quản lý tiềm năng.



ប្រសាសន៍របស់អតិថិជន វីអាយតី CHIA SẺ CỦA KHÁCH HÀNG VIP



លោកឧកញ៉ា ជា សុខហេង
Ông Oknha Chea Sok Heng



លោកឧកញ៉ាខុង ងៀប
Ông Oknha Duong Ngeap

មូល ដ្ឋានគ្រឹះសម្រាប់ការថែទាំអតិថិជន គឺការចេះត្រងត្រាប់អតិថិជន ស្វែងយល់បានល្អិតល្អន់អំពីតម្រូវការ ក៏ដូចជាការឆ្លើយតបអតិថិជន ។ ជំនាញ និង ភាពស្មោះត្រង់ នៅក្នុងការថែទាំអតិថិជន គឺជាផ្នែកមួយក្នុងចំណោមអនុបាតសំខាន់ៗទាំងឡាយ ដែលអតិថិជនប្រើប្រាស់សម្រាប់វាយតម្លៃ គុណភាពផលិតផល និង សេវាកម្មរបស់អ្នក ទន្ទឹមនឹងនេះវាក៏ជាខ្សែចំណងសម្រាប់រក្សាអតិថិជនចាស់ ទាក់ទាញអតិថិជនថ្មី ។

ខាងក្រោមនេះជាប្រសាសន៍របស់អតិថិជនបង្ហាញអំពីចំណាប់អារម្មណ៍ផ្ទាល់ខ្លួនចំពោះ ផលិតផលសេវាកម្មរបស់ធនាគារ សាខាមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី៖
ខ្ញុំ **ឧកញ៉ាខុង ងៀប** ជាអតិថិជនយូរឆ្នាំរបស់ធនាគារ សាខាមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ខ្ញុំបានប្រើប្រាស់រាល់សេវាកម្មទាំងអស់របស់ធនាគារ សាខាមប៉ែង (ខេមបូឌា) ចាប់តាំងពីថ្ងៃដំបូងដែលធនាគារនេះបានបង្កើតមកម្ល៉េះ ខ្ញុំវាយតម្លៃខ្ពស់ចំពោះភាពបត់បែន និង សម្បូណ៌បែបនៃផលិតផលសេវាកម្មមាននៅធនាគារ សាខាមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី និង ចាប់អារម្មណ៍ជាពិសេសចំពោះក្រុមបុគ្គលិកវិជ្ជាជីវៈ មានជំនាញវិជ្ជាជីវៈខ្ពស់នៅធនាគារនេះ៖ ស្រស់ស្រាយ រួសរាយរាក់ទាក់ ហ័សហួន និង មានជំនាញខាងថែទាំអតិថិជន ។
ខ្ញុំ **ឧកញ៉ា ជា សុខហេង** ប្រធានក្រុមប្រឹក្សាភិបាលរបស់ក្រុមហ៊ុន អាមេរិកខេនលូបលី ខ្ញុំក៏ជាអតិថិជនយូរឆ្នាំរបស់ធនាគារ សាខាមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី មុនពេលប្រើសេវាកម្មនៅធនាគារនេះ ខ្ញុំបានប្រើប្រាស់ផលិតផលសេវាកម្មជាច្រើននៅតាមធនាគារពាណិជ្ជផ្សេងៗ នៅក្នុងព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា ប៉ុន្តែបច្ចុប្បន្ននេះខ្ញុំបានប្រមូលផ្តុំរាល់ប្រតិបត្តិការមកធនាគារ សាខាមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី មកពីខ្ញុំពិតជាជឿជាក់ចំពោះភាពស្មោះត្រង់ជំនាញក្នុងការថែទាំអតិថិជន សកម្មភាពរបស់សហគមន៍ក្នុងការបំពេញការងាររបស់បុគ្គលិក លើសពីនេះ រាល់ផលិតផល សេវាកម្មមាននៅធនាគារ សាខាមប៉ែង (ខេមបូឌា) ពិតជាអាចបំពេញតម្រូវការទាំងស្រុងចាំបាច់ក្នុងសកម្មភាពអាជីវកម្មរបស់យើងខ្ញុំ ។

Cốt lõi của việc chăm sóc khách hàng là biết lắng nghe, thấu hiểu được những mong muốn cũng như trăn trở của khách hàng. Sự chuyên nghiệp và tận tình trong khâu chăm sóc khách hàng là một trong những tiêu chí quan trọng để khách hàng đánh giá giá trị sản phẩm và dịch vụ của bạn đồng thời cũng là sợi dây liên kết giữ chân khách hàng và thu hút thêm khách hàng mới.

Dưới đây là những lời tâm sự của khách hàng VIP khi nói về chất lượng sản phẩm dịch vụ của Ngân hàng Sacombank Cambodia:

“Tôi, **Oknha Duong Ngeap** là một khách hàng lâu năm của Ngân hàng. Tôi đã sử dụng các dịch vụ của Ngân hàng ngay từ khi Ngân hàng được thành lập, tôi đánh giá cao sự linh hoạt và đa dạng trong các sản phẩm dịch vụ có tại Sacombank Cambodia và đặc biệt tôi rất ấn tượng với đội ngũ nhân viên trẻ chuyên nghiệp tại Sacombank Cambodia: vui tươi, nhiệt tình, nhanh nhẹn và chuyên nghiệp trong khâu chăm sóc khách hàng”.

“Tôi **Oknha Chea Sok Heng**, Chủ tịch HĐQT của công ty American Lubes. Tôi cũng là một khách hàng lâu năm của Ngân hàng Sacombank Cambodia, trước đây tôi đã sử dụng rất nhiều dịch vụ của các ngân hàng thương mại khác tại Campuchia nhưng hiện tại tôi đã tập trung mọi giao dịch về Sacombank Cambodia bởi vì tôi rất hài lòng với sự chuyên nghiệp trong khâu chăm sóc khách hàng, tác phong nhanh nhẹn trong công việc của nhân viên. Ngoài ra, các sản phẩm và dịch vụ ngân hàng tại Sacombank Cambodia hoàn toàn đáp ứng những nhu cầu cần thiết trong công việc kinh doanh của tôi”.

ការចែករំលែកអំពីចំណាប់អារម្មណ៍របស់បុគ្គលិក ដែលបានបម្រើការងារអស់រយៈពេលយូរឆ្នាំ លោក ចេង ប៊ុនគ្រី

NHÌN LẠI CHẶNG ĐƯỜNG MƯỜI NĂM – ÔNG CHENG BUNKRY

គិត មកត្រឹមថ្ងៃទី២៣ ខែមិថុនា ឆ្នាំ២០១៩ គឺជាខួបគំរប់លើកទី ១០ឆ្នាំរបស់ធនាគារ សាខាមីយ៉ុងខេមបូឌា ហើយក៏ជារយៈពេល ១០ឆ្នាំ ដែលខ្ញុំបានបម្រើការងារជាមួយធនាគារ សាខាមីយ៉ុងខេមបូឌា ផងដែរ។ ចំពោះមនុស្សភាគច្រើន នេះអាចជារយៈពេលមួយដ៏វែងឆ្ងាយ តែសម្រាប់ខ្ញុំវិញ វាហាក់បីដូចជាកាលពីថ្ងៃម្សិលមិញ។ ខ្ញុំមានអារម្មណ៍បែបនេះ ដោយសារតែធនាគារ សាខាមីយ៉ុងខេមបូឌា មិនមែនត្រឹមតែជាកន្លែងការងារប៉ុណ្ណោះទេ តែវាដូចជាគ្រួសារទីពីរបស់យើងផងដែរ ជាទីកន្លែងដែលយើងជួបគ្នាស្ទើរតែរៀងរាល់ថ្ងៃ មិនតិចជាង ១០ម៉ោងជាមួយនឹងការងារ និងសកម្មភាពរបស់ធនាគារ។

ចំពោះការតាំងចិត្តបម្រើការងាររយៈពេលយូរឆ្នាំដូចនេះជាមួយធនាគារ សាខាមីយ៉ុងខេមបូឌា ខ្លួនខ្ញុំផ្ទាល់ក៏ធ្លាប់មានចន្លោះពេលវេលាគិតចង់ផ្លាស់ប្តូរទៅបរិយាកាសការងារមួយផ្សេងទៀតផងដែរ ដើម្បីអោយការងាររបស់ខ្លួនរីកចម្រើនកាន់តែប្រសើរ និងដើម្បីអភិវឌ្ឍន៍ខ្លួនអោយកាន់តែជោគជ័យ ប៉ុន្តែនៅពេលដែលខ្ញុំមានទៅដល់ដំណាក់កាលសម្រេចចិត្ត ខ្ញុំនៅតែរំពឹងទុកហើយនៅតែជឿទុកចិត្តថាធនាគារ សាខាមីយ៉ុងខេមបូឌា នៅតែជាកន្លែងដែលអាចផ្តល់នូវការអភិវឌ្ឍន៍ខ្លួន និងឱកាសការងាររីកចម្រើនប្រសើរជាង ដោយផ្អែកលើកត្តាមួយចំនួនដូចខាងក្រោម៖

- ទីមួយ៖ ធនាគារ មានការបែងចែកច្បាស់លាស់ការងារ បុគ្គលិកអាចបំពេញការងារតាមជំនាញ ទេពកោសល្យ និងតាមចំណង់ចំណូលចិត្តរបស់ខ្លួន។
- ទីពីរ៖ តាមការយល់ឃើញរបស់ខ្ញុំ ធនាគារមានបរិយាកាសការងារល្អ មានភាពស្មុគស្មាញ រូសរាយរាក់ទាក់ និងទំនាក់ទំនងគ្នាឈាប់តាំងពីឋានៈប្រធានគ្រប់គ្រងដល់ឋានៈបុគ្គលិកធម្មតាបានទទួលការគោរពដោយស្មើភាពដូចគ្នា ព្រមទាំងសហការគ្នា និងយោគយល់គ្នាទៅវិញទៅមក ដើម្បីអភិវឌ្ឍខ្លួនឯងក៏ដូចជាផលប្រយោជន៍និងការរីកចម្រើនរបស់ធនាគារ។ លើសពីនេះ ធនាគារមានថ្នាក់ដឹកនាំល្អ តែងតែផ្តល់ឱកាសអភិវឌ្ឍន៍រីកចម្រើនដល់បុគ្គលិកគ្រប់រូប ជាពិសេសតែងតែលើកទឹកចិត្តបុគ្គលិក និងជួយជ្រោមជ្រែងបុគ្គលិកវិញផងដែរ។
- ទីបី៖ ធនាគារមានយុទ្ធសាស្ត្រ និងទិសដៅអភិវឌ្ឍច្បាស់លាស់ ដែលមានការរីកចម្រើនពីមួយថ្ងៃទៅមួយថ្ងៃ។ ជាងនេះទៅទៀត ធនាគារតែងតែយកចិត្តទុកដាក់ពីបញ្ហានិងផលប្រយោជន៍របស់បុគ្គលិក ដែលមានការកែប្រែកាន់តែប្រសើរឡើងដូចជា ប្រាក់បៀវត្ស ប្រាក់រង្វាន់ ប្រាក់ឧបត្ថម្ភជាដើម។

ជាចុងក្រោយ ខ្ញុំសូមនិយាយថា ខ្ញុំមានមោទនភាពដែលបានធ្វើការជាមួយធនាគារ សាខាមីយ៉ុងខេមបូឌា ហើយខ្ញុំសង្ឃឹមថាខ្ញុំនឹងអាចបន្តធ្វើការនៅទីនេះយូរជាងនេះដើម្បីចូលរួមចំណែកកាន់តែច្រើនបន្ថែមទៀតដល់ការរីកចម្រើនរបស់ធនាគារ។ ខ្ញុំស្រឡាញ់ធនាគារ សាខាមីយ៉ុងខេមបូឌា ស្រឡាញ់ការងាររបស់ខ្ញុំ។ សូមអំណរគុណដល់ថ្នាក់ដឹកនាំធនាគារ សាខាមីយ៉ុងខេមបូឌា ដែលតែងតែលោភសំបូរភ្នែកបង្រៀន និងផ្តល់ឱកាសរីកចម្រើនជាបន្តបន្ទាប់ក្នុងអំឡុងពេលកន្លងមក ហើយខ្ញុំក៏សូមអរគុណដល់បងប្អូនទាំងអស់ដែលបានជួយជ្រោមជ្រែងខ្ញុំក្នុងអំឡុងពេលទាំងនេះផងដែរ។

ខ្ញុំសូមជូនពរឱ្យធនាគារ សាខាមីយ៉ុង ខេមបូឌា មានដំណើរការល្អប្រសើរ មានការគាំទ្រពីអតិថិជនកាន់តែច្រើន និងទទួលបានជោគជ័យជារៀងរហូត។

Tính đến ngày 23/06/2019 là kỷ niệm 10 năm thành lập của Sacombank Cambodia cũng là 10 năm tôi đã gắn bó với Sacombank Cambodia. Với nhiều người khác, đây có thể là một khoảng thời gian khá dài nhưng đối với tôi dường như đó chỉ mới như ngày hôm qua. Tôi có cảm nhận như vậy vì Sacombank Cambodia chính là gia đình, là ngôi nhà thứ hai của mình. Nơi chúng tôi gặp nhau mỗi ngày hơn 10 giờ đồng hồ với những công việc, sinh hoạt và những hoạt động của Ngân hàng.

Về việc gắn bó lâu năm với Sacombank Cambodia, riêng tôi cũng có những giai đoạn muốn thay đổi chuyển sang môi trường khác và mong muốn được đóng góp nhiều hơn nữa để tạo ra một sự khác biệt cho bản thân. Nhưng khi bước vào những thời điểm quyết định, tôi vẫn kỳ vọng và có niềm tin rằng Sacombank Cambodia sẽ phát triển tốt hơn và có nhiều cơ hội hơn vì các lý do sau:

- Thứ nhất, tôi được làm đúng việc, đúng ngành, đúng nghề, đúng sở thích của mình.
- Thứ hai, theo đánh giá cá nhân của tôi thì môi trường làm việc ở đây hòa đồng và thân thiện, mọi người hỗ trợ lẫn nhau cùng vì sự phát triển chung của Ngân hàng, có nhiều cơ hội nghiên cứu nghiệp vụ chuyên sâu và học hỏi được nhiều kiến thức mới, có lãnh đạo tuyệt vời luôn tạo điều kiện và cơ hội thăng tiến cho tất cả nhân viên, đặc biệt những người trẻ.
- Thứ ba, Ngân hàng có chiến lược phát triển rõ ràng, ngày một lớn mạnh và có nhiều thay đổi tích cực trong vấn đề nhân sự, lương, thưởng, phúc lợi ngày một tốt hơn.

Cuối cùng, tôi muốn nói tôi rất tự hào vì được làm việc cho Sacombank Cambodia và mong muốn được làm việc tại đây lâu dài hơn nữa nhằm đóng góp nhiều hơn cho Ngân hàng. Tôi yêu Sacombank Cambodia, yêu công việc của mình. Cảm ơn Ban lãnh đạo đã quan tâm dìu dắt, chỉ đạo, rèn luyện để tôi từng bước trưởng thành trong suốt thời gian qua, và cũng cảm ơn tất cả các anh chị em đã giúp đỡ tôi suốt quãng thời gian làm việc tại đây và sẽ là mãi mãi.

Xin gửi đến Sacombank Cambodia lời chúc thành công nhất! Chúc Sacombank Cambodia phát triển bền vững và luôn là sự lựa chọn hàng đầu của khách hàng.



ចំណាប់អារម្មណ៍អំពីការធ្វើការរយៈពេល១០ឆ្នាំ - លោកស្រី បា ម៉ឺនឡាយ

CẢM NGHĨ VỀ HÀNH TRÌNH MƯỜI NĂM - BÀ TEAV BOUYLAY

ជា បឋមនាងខ្ញុំសូមធ្វើការគោរពដ៏ខ្ពង់ខ្ពស់ និងថ្លៃថ្លាដល់លោក សមាជិក ក្រុមប្រឹក្សាភិបាលធនាគារ អគ្គនាយក អគ្គនាយករង ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ដែលតែងតែយកចិត្តទុកដាក់ ផ្តល់ឱកាស និងលើកទឹកចិត្តដល់ខ្ញុំ មិនថានៅក្នុងវិស័យការងារ ឬ ក្នុងអង្គពិធីណានោះទេ រូបខ្ញុំតែងតែមានវត្តមានក្នុង ការចូលរួមចំណែក និង សម្មភាពផ្សេងៗ ហើយលើកនេះកាន់តែអស្ចារ្យ ដែលខ្ញុំត្រូវបានជ្រើសរើសដោយលោកអគ្គនាយក ដើម្បីសរសេរអត្ថបទ និង អធិប្បាយនូវចំណាប់អារម្មណ៍របស់ខ្លួនក្នុងរយៈពេល ១០ ឆ្នាំជាមួយធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី បើគិតមើលទៅរយៈពេល ១០ ឆ្នាំពិតជាយូរណាស់ ប៉ុន្តែសំរាប់ខ្ញុំវាហាក់ដូចតែមួយប៉ប្រិចតែប៉ុណ្ណោះ។ ប៉ុន្តែអ្វីដែលពិសេស និង អស្ចារ្យនោះខ្ញុំទទួលបាននៅចំណេះដឹង និង បទពិសោធន៍ជាច្រើនហួសពីការស្មាន ដែលខ្ញុំមិនធ្លាប់គិតថាអាចមកដល់ចំណុចមួយនេះ ទឹកន្លែងនេះ និង ពេលវេលានេះ ។ មុននឹងចូលដល់ចំណាប់អារម្មណ៍ ខ្ញុំសូមធ្វើការចែករំលែកនូវជីវប្រវត្តិការងាររបស់ខ្ញុំខ្លះៗ ដូចខាងក្រោម៖

ថ្ងៃទី ១៧ មីនា ២០០៩ គឺជាថ្ងៃដំបូងដែលខ្ញុំឈានជើងចូលជាសមាជិកគ្រួសារ ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ហើយក៏ជាថ្ងៃដំបូងដែលខ្ញុំមានលិខិតឆ្លងដែន ហើយក៏ជាថ្ងៃដំបូងដែលខ្ញុំបានចាកចេញពីស្រុកកំណើតរបស់ខ្លួនទៅធ្វើការនៅបរទេសរហូតដល់ទៅ ៣ ខែ អារម្មណ៍ដែលរំភើប ភ័យផង អរផង ហើយក៏មានមោទនភាពចំពោះខ្លួនឯងនៅពេលដែលបានទៅដល់ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីងវៀតណាម ហើយបានឃើញនូវអាគារដ៏ធំខ្ពស់ ស្តីបុគ្គលិកប្រកបដោយវិជ្ជាជីវៈជាមួយនិងឯកសណ្ឋានដ៏ស្រស់ស្អាតប្រកបដោយទឹកមុខញញឹមស្រស់រាយរាក់ទាក់។

រយៈពេល ៣ ខែក្នុងការហ្វឹកហ្វឺននៅបរទេសវៀតណាមត្រូវបានបញ្ចប់ ខ្ញុំក៏បានមកបំពេញនៅតួនាទី និង ការងាររបស់ខ្លួនជាផ្នែកបម្រើអតិថិជន (Customer Service) ពេលនោះពួកយើងម្នាក់ៗ ពិតជាប្រឹងប្រែងជួយជ្រោមជ្រែងគ្នាទៅវិញទៅមក មានទំនាក់ទំនងល្អរវាងក្រុមការងារ មិនថាបុគ្គលិកវៀតណាម ឬខ្មែរឡើយ ធ្វើការជាក្រុម ចែករំលែកបទពិសោធន៍ទៅវិញទៅមក។ មិនយូរប៉ុន្មាន នៅក្នុងឆ្នាំ ២០១១ ខ្ញុំត្រូវបានផ្លាស់ប្តូរទៅកាន់ផ្នែកទូទាត់អន្តរជាតិដែលមានមុខងារជាមន្ត្រីទូទាត់អន្តរជាតិវាពិតជាមានការលំបាកសំរាប់ខ្ញុំដើម្បីស្វែងយល់អំពីវា ព្រោះខ្ញុំគ្មានបទពិសោធន៍សោះ ខ្ញុំត្រូវចំណាយពេលវេលាច្រើនដើម្បីធ្វើការស្រាវជ្រាវ អាន និង ស្វែងយល់អ្វីទៅ ដែលហៅថា ការទូទាត់អន្តរជាតិ (OTT&TT) ? តើការទូទាត់មានលក្ខណៈបែបណា ? អ្វីទៅដែលហៅថា លិខិតឥណទាន (LC) លិខិតធានា (BG) ។ល។ វាពិតមានភាពស្មុគស្មាញ ក្នុងការស្វែងយល់ ប៉ុន្តែដោយសារតែមានការគាំទ្រ ជ្រោមជ្រែង និង ការណែនាំពី លោកអគ្គនាយក អគ្គនាយករង និង ប្រធានផ្នែកផ្ទាល់ ទីបំផុតខ្ញុំអាចធ្វើបានដោយជោគជ័យក្នុងមុខតំណែងមួយនេះបានយ៉ាងល្អ។

១ ឆ្នាំក្រោយមកក្នុងឆ្នាំ ២០១២ ខ្ញុំត្រូវបានតែងតាំងជា អ្នកគ្រប់គ្រងផ្នែកទូទាត់អន្តរជាតិ ការស្វែងយល់ និងភាពទទួលខុសត្រូវកាន់តែខ្ពស់ជាងមុន ខ្ញុំត្រូវស្វែងយល់បន្ថែមអំពីការគ្រប់គ្រង ការយល់ដឹងអោយកាន់តែទូលំទូលាយជាងមុន ទន្ទឹមនឹងនោះខ្ញុំត្រូវមានទំនាក់ទំនងជាមួយ ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីងវៀតណាម ជាប្រចាំដើម្បីធ្វើការទូទាត់ ឬផ្ទេរប្រាក់ទៅក្រៅប្រទេស ក៏ដូចជាការសុំយោលបល់ ពិភាក្សា អំពីដំណោះស្រាយផ្សេងៗផងដែរ ទោះបីពេលខ្លះមានការលំបាកក្នុងការទំនាក់ទំនងខាងផ្នែកភាសាវៀតណាមក៏ពិតមែន ប៉ុន្តែយើងក៏នៅតែអាចដោះស្រាយបញ្ហាដោយរលូន និងទាន់ពេលវេលា ដោយសារតែយើងមានទំនាក់ទំនងល្អ ការអាជ្ញាស្រ័យ និង យោគយល់គ្នាទៅវិញទៅមក ។

ក្នុងឆ្នាំ ២០១៤ ដោយមានគាំទ្រពីសំណាក់ថ្នាក់ដឹកនាំខ្ញុំត្រូវបានតែងតាំងនៅមុខតំណែងថ្មីមួយទៀត គឺ ប្រធាននាយកដ្ឋានប្រតិបត្តិការ ដែលមានសមាជិកនៅក្នុងក្រុមហ៊ុតដល់ទៅ ម្ភៃនាក់ជាង ក្នុងនោះមានផ្នែកសំខាន់ៗបី Cashier Unit, International Payment Unit & Teller Operation ភាពទទួលខុសត្រូវរបស់ខ្ញុំក៏កើនឡើងទ្វេដង ការប្រឈមមុខក្នុងការដោះស្រាយបញ្ហាក៏កាន់តែធំជាងមុន ក៏ដូចជាការបញ្ចេញមតិ ការចូលរួម ការចែករំលែក នៅក្នុងនាយកដ្ឋានខ្លួនផ្ទាល់ បណ្តាញនាយកដ្ឋាន និងសាខាផ្សេងៗទៀតផងដែរ ។ អ្វីដែលសំខាន់ពីមួយថ្ងៃទៅមួយថ្ងៃខ្ញុំមានអ្វីថ្មីៗសម្រាប់រៀនជាប្រចាំរៀនប្រឈមមុខជាមួយបញ្ហាដោះស្រាយ រៀនពីការគ្រប់គ្រង រៀនអត់ធ្មត់ រៀនស្វែងរកអ្វីដែលខ្លួនខ្វះខាត ពីអ្នកនៅជុំវិញខ្លួនមិនថាបុគ្គលិក ឬបណ្តាញនាយកដ្ឋានដទៃ ជាពិសេសពីសំណាក់ថ្នាក់ដឹកនាំ។

ក្នុងកំឡុងឆ្នាំ ២០១៧ ភាពអស្ចារ្យដែលខ្ញុំមិនបានរំពឹងទុកបានកើតឡើងម្តងទៀត ខ្ញុំត្រូវបានជ្រើសតាំងជាប្រធាននាយកដ្ឋានប្រតិបត្តិការរហូតមកដល់ពេលនេះ ។

សម្រាប់ខ្ញុំធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ប្រៀបដូចជាសាលារៀន ជាគ្រូ ដែលបានផ្តល់នៅចំណេះដឹង បទពិសោធន៍ជាច្រើនដល់ខ្ញុំ ។ ក្នុងរយៈពេលត្រឹមតែ ១០ ឆ្នាំប៉ុណ្ណោះ ខ្ញុំបានឆ្លងកាត់មុខតំណែងរហូតដល់ទៅបួន ការផ្លាស់ប្តូរពី ១ ផ្នែកទៅ ១ ផ្នែកមិនមែនជារឿងងាយស្រួលនោះទេ ទាមទារអោយយើងមានការអត់ធ្មត់ខ្ពស់ ស្វែងយល់ លះបង់ពេលវេលាដ៏ច្រើនដើម្បីទទួលបានជោគជ័យ ហើយអ្វីដែលជោគជ័យបំផុតសំរាប់ខ្ញុំ គឺខ្ញុំបានស្គាល់ និង ស្វែងយល់ភាពជាអ្នកដឹកនាំល្អ ការធ្វើការជាក្រុម ការសហការ ភាពសុក្រិត ការក្សាអោយបាននៅទំនាក់ទំនងល្អជាមួយអ្នកដទៃ ជាពិសេសបុគ្គលិកនៅក្រោមបង្គាប់ទាំងអស់ នោះហើយគឺជាស្ថានដែលចំលង់ខ្ញុំមកដល់ចំណុចមួយនេះ។

លើសពីនេះទៅទៀតធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី គឺជាធនាគារដំបូងបង្អស់សំរាប់ខ្ញុំដែលផ្តល់នូវអត្ថប្រយោជន៍ជាច្រើន ដល់និយោជិត ជាពិសេសការលើកទឹកចិត្តសម្រាប់និយោជិតគំរូ ដែលមានស្នាដៃឆ្នើមប្រចាំឆ្នាំ សំរាប់ដំណើរការស្ថាប័នក្រៅប្រទេសជាដៀងរាល់ឆ្នាំ និងអត្ថប្រយោជន៍បន្ថែមផ្សេងៗ ផងដែរ។

ក្នុងឱកាសដ៏មហិរសេសវិសាលក្នុងពិធីគំរប់ខួប១០ឆ្នាំនៃធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ីតាំងនាខ្ញុំជាប្រធាននាយកដ្ឋានប្រតិបត្តិការ និង បុគ្គលិកទាំង អស់នៃធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី និង ក្នុងនាមនាងខ្ញុំផ្ទាល់ សូមអបអរសាទរដ៏កក់ក្តៅ និង គោរពជូនពររបស់ប្រាសាទដ៏ជូនចំពោះ ដល់ថ្នាក់ដឹកនាំធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង កម្ពុជា - វៀតណាម និង បុគ្គលិកទាំងអស់ ជួបប្រទះតែសេចក្តីសុខគ្រប់ប្រការ ប្រាថ្នាអ្វីៗសំរេចបានដូចបំណង និង ជាពិសេសសូមជូនពរអោយ ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី កាន់តែអភិវឌ្ឍន៍ឆ្ពោះទៅមុខជានិរន្តរ៍ និង ជាធនាគារវៀតណាមទី ១ នាំមុខគេប្រចាំប្រទេសកម្ពុជា។

Đầu tiên, tôi xin được gửi lời cảm ơn chân thành và sâu sắc nhất đến Hội đồng Quản trị, Ban Tổng Giám Đốc Sacombank Cambodia đã luôn luôn quan tâm, tạo cơ hội và điều kiện để tôi được làm việc và tham gia vào các hoạt động của Ngân hàng. Và vinh dự hơn khi tôi được lựa chọn để viết bài cảm nhận về quá trình làm việc sau mười năm gắn bó. Tôi xin được chia sẻ lại quá trình làm việc của mình như sau:

Ngày 17/03/2009, tôi chính thức trở thành nhân viên của Sacombank Cambodia và cũng là lúc tôi được cử đi học nghiệp vụ ở Việt Nam trong 3 tháng. Tôi cảm thấy cực kỳ phấn khích khi được đào tạo tại Sacombank Việt Nam, nơi có những tòa nhà chọc trời và đội ngũ nhân viên chuyên nghiệp.

Sau thời gian đào tạo tại Việt Nam, tôi đã trở thành nhân viên dịch vụ khách hàng (Customer Service). Vào thời điểm đó, mỗi người chúng tôi đều nỗ lực cố gắng hết mình. Không phân biệt là người Việt hay người Khmer, tất cả đều làm việc như một gia đình, cùng nhau chia sẻ kinh nghiệm.

Năm 2011, tôi được điều chuyển qua Bộ phận Thanh toán quốc tế, Phòng Vận hành với vị trí nhân viên thanh toán quốc tế. Đó là một thời điểm khó khăn với tôi vì tôi không có kinh nghiệm trong lĩnh vực này. Tôi phải dành nhiều thời gian để nghiên cứu và tìm hiểu những khái niệm liên quan đến lĩnh vực thanh toán quốc tế (OTT&ITT) như: Thanh toán quốc tế là gì? Thế nào là Thư tín dụng (LC)? Thế nào là Bảo lãnh ngân hàng (BG)? Việc tìm hiểu thực sự phức tạp, nhưng nhờ có sự hỗ trợ và hướng dẫn của Ban Giám đốc và Trưởng phòng, tôi đã hoàn thành những công việc ở vị trí này một cách thành công.

Một năm sau đó, tôi được bổ nhiệm vào vị trí Trưởng bộ phận Thanh toán quốc tế. Vị trí mới đòi hỏi sự hiểu biết và trách nhiệm nặng nề hơn. Tôi phải học hỏi thêm để mở rộng kiến thức đồng thời phải xây dựng mối quan hệ tốt với các đồng nghiệp ở Sacombank Việt Nam để có thể nhận được sự hỗ trợ trong công việc cũng như xin ý kiến về các vấn đề khác một cách thuận lợi và dễ dàng.

Năm 2014, với sự hỗ trợ của Ban lãnh đạo, tôi đã được đề bạt vào vị trí

bao gồm 03 bộ phận chính: Bộ phận Thủ quỹ, Bộ phận Thanh toán đối, phải đối mặt với việc giải quyết các vấn đề lớn hơn cũng như chi nhánh khác. Nhưng điều quan trọng nhất là mỗi ngày tôi đều giải quyết vấn đề, học cách kiên nhẫn, học hỏi những gì còn nhân viên hay trưởng phòng khác, đặc biệt là từ Ban lãnh đạo.

Năm 2017, tôi đã được bổ nhiệm làm Trưởng phòng Vận hành

Đối với tôi, Sacombank giống như một ngôi trường nơi đã cho làm việc với bốn vị trí khác nhau, việc luân chuyển từ đòi hỏi sự kiên nhẫn, phải học cách dành nhiều thời gian nhưng điều thành công nhất đối với tôi đó là hiểu các thành viên trong phòng để có thể dễ dàng làm mối quan hệ với các đồng nghiệp, đặc biệt là các đồng nghiệp này đã góp phần đưa tôi đến với thành công Ngoài những điều kể trên, Sacombank Cambodia còn cực kì tốt cho nhân viên, đặc biệt là những nhân viên xuất hăng năm và nhiều chế độ ưu đãi khác.

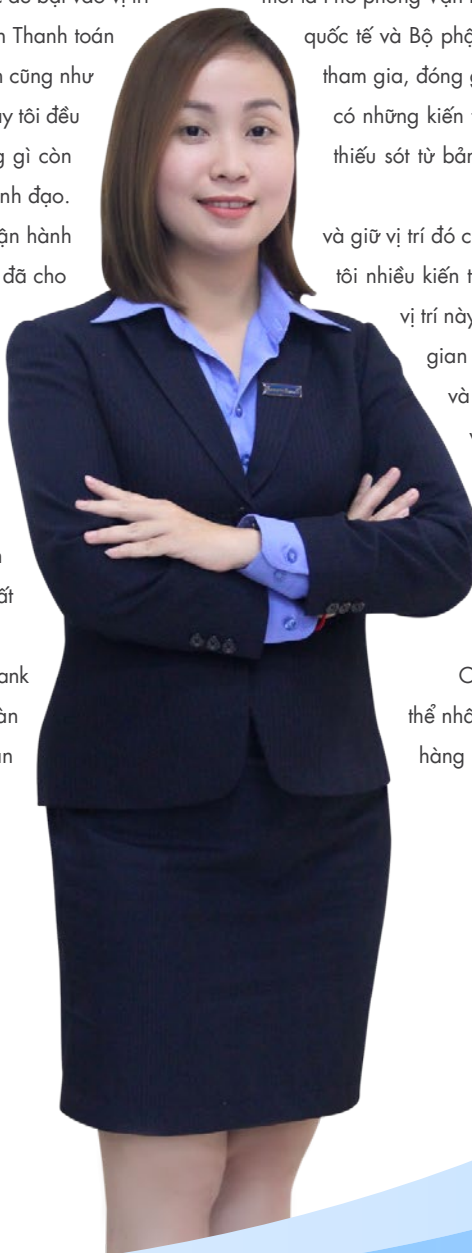
Nhân dịp kỷ niệm 10 năm thành lập Ngân hàng Sacombank nhân viên trong phòng, kính chúc Ban lãnh đạo và toàn và đặc biệt Sacombank Cambodia sẽ luôn là Ngân

mới là Phó phòng Vận hành, với hơn hai mươi thành viên trong phòng, quốc tế và Bộ phận Vận hành. Trách nhiệm của tôi lại tăng gấp tham gia, đóng góp ý kiến với các phòng ban, bộ phận và các có những kiến thức và kinh nghiệm mới để học tập, học cách thiếu sót từ bản thân và những người xung quanh, cho dù là và giữ vị trí đó cho đến thời điểm hiện tại.

tôi nhiều kiến thức và kinh nghiệm. Chỉ trong 10 năm, tôi đã vị trí này sang vị trí khác là một điều không hề dễ dàng, gian cho công việc để có thể gạt hái thành công và đánh giá được những ưu và nhược điểm của việc theo đội nhóm đồng thời củng cố, xây dựng nhân viên cấp dưới. Những kỹ năng và kinh ở thời điểm hiện tại.

là Ngân hàng có chế độ đãi ngộ và phúc lợi sắc với những chuyến du lịch nước ngoài

Cambodia, tôi xin thay mặt Phòng Vận hành và thể nhân viên hạnh phúc, thành công như mong muốn hàng hàng đầu của Việt Nam tại Campuchia.



១០ ឆ្នាំនៃការស្មោះស្ម័គ្របម្រើការងារនៅ ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី - លោក ឈួន ឆេន



មុន ពេលចូលធ្វើការនៅធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ខ្ញុំបានបម្រើការងារនៅធនាគារផ្សេងៗ ២ឆ្នាំ។ បន្ទាប់មក ខ្ញុំបានចូលធ្វើការនៅធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ចាប់តាំងពីឆ្នាំ ២០០៩ គឺចាប់ពីពេលដំបូងបំផុតដែលធនាគារនេះ មានមុខនៅកម្ពុជា។ គិតមកដល់សព្វថ្ងៃនេះមានរយៈពេល ១០ឆ្នាំហើយ។ នេះជារយៈពេលវែងគួរសម ដែលបុគ្គលិកបម្រើការនៅស្ថាប័នតែមួយ។ មិត្តភក្តិជាច្រើនតែងតែសួរខ្ញុំថា ហេតុអ្វីបានជាខ្ញុំស្ម័គ្រស្មោះនឹងធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ីដ៏យូរដូច្នេះ ? ខ្ញុំគ្រាន់តែឆ្លើយយ៉ាងខ្លីថា “ទឹកត្រជាក់ត្រជុំ”។ ជាក់ស្តែង ក្នុងកំឡុងពេលធ្វើការនៅធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ខ្ញុំអាចចាត់ទុកជាបុគ្គលិកជោគជ័យក្នុងការងារ ដោយទទួលបានការរៀនសូត្រ ស្វែងយល់ពីបទពិសោធន៍ និងអាស្រ័យលើការខិតខំល្អាយាមធ្វើការ ខ្ញុំត្រូវបានផ្ទុកគ្រប់គ្រងទទួលស្គាល់និងដំឡើងតំណែងតាមលំដាប់ជាបន្តបន្ទាប់ គឺចាប់ពីបុគ្គលិកផ្នែកគ្រប់គ្រងឥណទាន ធម្មតា ទៅជាបុគ្គលិកផ្នែកវាយតម្លៃឥណទាន ប្រធានផ្នែកវាយតម្លៃឥណទាន ប្រធាននាយកដ្ឋានគ្រប់គ្រងឥណទាន ហើយបច្ចុប្បន្ន ខ្ញុំជាអគ្គនាយករងនៃធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី។ នេះគឺជាមូលហេតុសំខាន់ដែលខ្ញុំស្មោះស្ម័គ្របម្រើការងារនៅធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី។ នៅធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី មានបុគ្គលិកជាច្រើន ក៏ទទួលបានជោគជ័យក្នុងការងារដូចជាខ្ញុំដែរ។ មានបុគ្គលិកក្មេងៗជាច្រើន បានខិតខំធ្វើការអស់ពីកម្លាំងកាយចិត្ត ហើយត្រូវបានផ្ទុកដឹកនាំទទួលស្គាល់ និងដំឡើងតំណែងពីតួនាទីទាបបំផុតដូចជា ពីបុគ្គលិកសន្តិសុខ ពីបុគ្គលិកផ្នែកទទួលភ្ញៀវ ពីបេឡាករ ពីបុគ្គលិកផ្នែកទំនាក់ទំនងអតិថិជន ឡើងទៅជាបុគ្គលិកជំនាញរបស់ធនាគារ ប្រធាន/អនុប្រធាននាយកដ្ឋាន នាយកសាខា។ល។ ទាំងនេះ បង្ហាញឲ្យឃើញថា ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី តែងតែយកចិត្តទុកដាក់ដល់បុគ្គលិកជានិច្ច មិនត្រឹមតែការរស់នៅ ឋានៈតួនាទី ថែមទាំងយកចិត្តទុកដាក់ដល់ សុខភាពរបស់បុគ្គលិកទាំងអស់ទៀតផង ដោយមានធានារ៉ាប់រងជូនបុគ្គលិក ប្រារព្ធកម្មវិធីកីឡា ដូចជា បាល់ទាត់ តេនីស កីឡាវាយកូនបាល់លើតុ និងហាត់ប្រាណ ជាដើម។ ម៉្យាងវិញទៀត ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី មានផលិតផលផ្តល់កម្មវិធីដល់បុគ្គលិកដែលមានការប្រាក់ទាប ដើម្បីសម្រួលដល់បុគ្គលិកមានជីវភាពរស់នៅសមរម្យនិងគេហដ្ឋានដឹកក្តៅ។ ក្នុងកំឡុងពេលបម្រើការងារនៅធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី ទន្ទឹមនឹងលទ្ធផលដ៏ល្អដែលខ្ញុំទទួលបានដូចរៀបរាប់ខាងលើ ខ្ញុំក៏ត្រូវបានផ្ទុកគ្រប់គ្រងស្តីបន្ទោសជាច្រើនលើក ដែរ រហូតដល់មានពេលខ្លះធ្វើឲ្យខ្ញុំមានអារម្មណ៍ធុញទ្រាន់ នឿយណាយនឹងការងារដែរ។ មិត្តរួមការងារមួយចំនួនក៏ដោយសារតែហេតុផលនេះ បានសម្រេចចិត្តលាឈប់ពីការងារ។ ចំពោះខ្ញុំវិញ ខ្ញុំតែងតែគិតថា គ្មានការងារណាដែលតែងតែមានអំណោយផលល្អនិងរលូនទៅមុខរហូតនោះទេ។ បញ្ហាគឺយើងត្រូវទទួលស្គាល់នូវកំហុសនិងដឹងនូវចំណុចខ្សោយរបស់ខ្លួន រួចចេះធ្វើការកែតម្រូវឡើងវិញ។ នៅពេលផ្ទុកដឹកនាំស្តីបន្ទោសម្តងៗ យើងត្រូវមានការអត់ធ្មត់គិតឡើងវិញអំពីមូលហេតុ ថាតើវាបណ្តាលមកពីខ្លួនយើងធ្វើការមិនទាន់បានល្អ យឺតកាល កំណត់ មិនបានប្រតិបត្តិតាមគោលការណ៍ គោលនយោបាយ និងបទបញ្ញត្តិផ្ទៃក្នុងរបស់ធនាគារមែនដែរឬទេ ? ប្រសិនបើពិតជាដូច្នេះមែន នោះផ្ទុកដឹកនាំស្តីបន្ទោសគឺជាការត្រឹមត្រូវ។ តាម រយៈពាក្យស្តីបន្ទោសទាំងនោះ ធ្វើឲ្យយើងដឹងពីចំណុចខ្វះខាតនិងចំណុចខ្សោយរបស់ខ្លួនឯងក្នុងការបំពេញការងារ និងត្រូវចេះធ្វើការកែប្រែខ្លួនដើម្បីក្លាយជាបុគ្គលិកមានសមត្ថភាពខ្ពស់។ ធ្វើការយ៉ាងណានិងទទួលបានលទ្ធផលបែបនោះ “ទឹកត្រជាក់ត្រជុំ”។ ខ្ញុំនិងមិត្តភក្តិរួមការងារដែលជាប្រធាន/អនុប្រធាននាយកដ្ឋាន និងនាយកសាខាមួយចំនួន ជាឧទាហរណ៍ស្រាប់។ ពួក យើងនៅរីយក្មេងតែមានឋានៈជាផ្ទុកគ្រប់គ្រងទៅហើយ។ ឲ្យតែខិតខំបំពេញការងារឲ្យទទួលបានលទ្ធផលល្អ នោះផ្ទុកដឹកនាំនឹងមើលឃើញ ហើយផ្តល់ឱកាសកាន់តំណែងខ្ពស់។ ទាំងនេះគឺជាហេតុផលសំខាន់ដែលខ្ញុំនិងមិត្តភក្តិរួមការងារមួយចំនួនស្មោះស្ម័គ្របម្រើការងារនៅធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី យ៉ាងយូររហូតមកដល់សព្វថ្ងៃនេះ។

MƯỜI NĂM GẮN BÓ



Mr. CHHUON CHHEN

សមាជិកក្រុមប្រឹក្សាភិបាល និងអគ្គនាយករងធនាគារ សាខាម៉ៃឌី ខេមបូឌា
Phó TGD Sacombank Cambodia



Trước khi vào làm việc tại Sacombank Cambodia, tôi đã từng làm việc tại Ngân hàng khác gần 2 năm. Sau đó tôi đã vào làm việc tại Sacombank Cambodia từ năm 2009 tức là khoảng thời gian đầu khi Sacombank Cambodia có mặt tại Campuchia, tính đến bây giờ đã là 10 năm. Đây là thời gian tương đối dài mà nhân viên đã gắn bó với một tổ chức. Có nhiều bạn hỏi tại sao tôi lại gắn bó với Sacombank Cambodia lâu như vậy? Tôi chỉ trả lời ngắn gọn: Nước lạnh thì đông cá. Thực tế trong khoảng thời gian làm việc tại Sacombank Cambodia tôi có thể được coi là một người thành công trong công việc, được học hỏi kinh nghiệm, được đào tạo và nhờ sự cố gắng, chăm chỉ làm việc của tôi được Ban lãnh đạo ghi nhận và tặng chức theo từng bậc từ nhân viên quản lý tín dụng bình thường lên chuyên viên thẩm định, Trưởng Bộ phận thẩm định, Trưởng phòng Quản Lý Tín Dụng và hiện nay tôi là Phó Tổng giám đốc. Đây là lý do chính trong việc gắn bó của tôi. Tại Sacombank Cambodia có rất nhiều người cũng thành công như tôi vậy. Có rất nhiều CBNV trẻ đã năng động làm việc nhiệt tình và được Ban lãnh đạo ghi nhận tặng chức từ vị trí thấp nhất như từ nhân viên bảo vệ, từ tiếp tân, từ cashier, từ nhân viên bán hàng lên chuyên viên nghiệp vụ ngân hàng, Trưởng/phó phòng, Giám đốc Chi nhánh.v.v. Điều này chứng tỏ Sacombank Cambodia luôn quan tâm đến nhân viên, không chỉ đời sống, chức vụ mà còn quan tâm đến sức khỏe của CBNV bằng các chế độ bảo hiểm, các phong trào thể thao như bóng đá, tennis, bóng bàn, thể dục. v.v và đặc biệt Sacombank Cambodia có chế độ cho vay ưu đãi dành cho CBNV, đảm bảo nhân viên có đời sống tốt đẹp và nhà ở tiện nghi.

Trong khoảng thời gian làm việc này thì ngoài kết quả tốt đẹp như trên tôi cũng đồng thời bị sếp nhắc nhở về tiến độ công việc và thỉnh thoảng điều đó khiến tôi cảm thấy buồn trong công việc. Một số bạn cũng vì lý do này mà quyết định nghỉ việc. Nhưng với tôi thì khác, tôi nghĩ rằng không có công việc nào luôn thuận lợi và suôn sẻ, vấn đề là mình phải biết lỗi và điểm yếu của mình từ đó tìm cách chỉnh sửa và khắc phục. Mỗi lần bị sếp nhắc nhở thì phải bình tĩnh suy nghĩ về những nguyên nhân xuất phát từ cá nhân: có phải do mình làm việc chưa tốt, trễ deadline, chưa tuân thủ quy chế, quy trình, chính sách, quy định nội bộ không? Nếu vậy thì sếp nhắc nhở là đúng. Và cũng chính nhờ những lời nhắc nhở đó mà tôi biết được điểm yếu của bản thân, biết được những khiếm khuyết, yếu kém trong kỹ năng của chính mình để cải thiện bản thân và trở thành nhân viên có năng lực tốt.

Công việc nào thì kết quả ấy, nước lạnh thì đông cá. Tôi và phần lớn các bạn trưởng, phó phòng, Giám đốc chi nhánh là ví dụ, các bạn rất trẻ mà đã nắm vị trí quản lý rồi, cứ cố gắng làm việc đạt kết quả tốt thì Ban lãnh đạo sẽ ghi nhận và tạo cơ hội thăng tiến.

Trên đây là một số lý do tôi và một số bạn đã gắn bó lâu dài với Sacombank Cambodia.



លើកកម្ពស់កម្មវិធី TEAM BUILDING បង្កើនសាមគ្គីភាពផ្ទៃក្នុង ĐẨY MẠNH CÁC CHƯƠNG TRÌNH TEAM BUILDING, GẮN KẾT NỘI BỘ





SACOMBANK CAMBODIA

MINI FOOTBALL CUP

2019

SUCCESS TEAM

PEACE TEAM





ការរីកដាលនៃសេចក្តីស្រឡាញ់ ការចែករំលែក
 តាមរយៈសកម្មភាពសង្គមដោយស្ម័គ្រចិត្ត

LAN TOẢ YÊU THƯƠNG, SẺ CHIA THÔNG
 QUA CÁC HOẠT ĐỘNG THIỆN NGUYỆN



គណនីបញ្ជីមានកាលកំណត់

Fixed Deposit

ទទួលបានការប្រាក់ខ្ពស់ និងអត្ថប្រយោជន៍ជាច្រើន

Enjoy high interest rate and a lot of other benefits

- ✓ អត្រាការប្រាក់មានច្រើនជម្រើស: ប្រចាំខែ ប្រចាំត្រីមាស ចុងគ្រា និងទូទាត់ការប្រាក់មុន

Interest rate to be paid by : monthly, quarterly, at maturity and prepaid interest

- ✓ ករណីបិទគណនីមុនកាលកំណត់ អតិថិជនក៏ទទួលបានការប្រាក់ស្របនឹងតារាងអត្រាការប្រាក់រយៈពេលបញ្ជីជាក់ស្តែង

Early closure is also able to get interest rate matching to the nearest real deposit term



Sacombank

ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី

បណ្តាញប្រតិបត្តិការ

MẠNG LƯỚI



HEAD OFFICE

60, Preah Norodom Blvd., Phnom Penh
Tel: 023 223 422 | Fax: (855) 23 223 433

KAMPONG CHAM BRANCH

43, National Road 7, Veal Vong, Kampong Cham
Tel: 042 942 800 | Fax: (855) 42 942 801

PREAH NORODOM BRANCH

60, Preah Norodom Blvd., Phnom Penh
Tel: 023 223 422 | Fax: (855) 23 223 433

CHBAR AMPEOU BRANCH

577-578, National Road 1, Phnom Penh
Tel: 023 223 418 | Fax: (855) 23 721 571

OLYMPIC BRANCH

319-321, Preah Sihanouk, Phnom Penh
Tel: 023 223 420 | Fax: (855) 23 223 402

PHSAR HENG LY BRANCH

25-27 Street 271, Phnom Penh
Tel: 023 881 468 | Fax: (855) 23 881 665

PREAH MONIVONG BRANCH

537, Preah Monivong, Phnom Penh
Tel: 023 223 421 | Fax: (855) 23 214 734

TAKHAMO BRANCH

539, Street 21B, Kandal Province
Tel: 023 425 835 | Fax: (855) 23 425 586

POCHENTONG BRANCH

378-379, Russian Blvd., Phnom Penh
Tel: 023 890 146 | Fax: (855) 23 890 246

SIEM REAP BRANCH

0665, National Road 6, Siem Reap Province
Tel: 063 766 463

Call Center: ☎ (855) 23 223 423, (855) 978 223 423

🌐 www.sacombank.com.kh

✉ ask-sc@sacombank.com

📘 Sacombank (Cambodia) Plc.